

证券代码：688139

证券简称：海尔生物

青岛海尔生物医疗股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-030

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
时间	2024年12月9日下午15:00-16:00
参会方式	上证路演中心（ https://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员姓名	董事、总经理刘占杰先生、独立董事牛军先生、首席财务官莫瑞娟女士、董事会秘书黄艳莉女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：公司领导，您好：</p> <p>祝贺海尔上市5周年，作为一名自上市第一天开始持有海尔生物的股东，也见证了海尔业绩的稳定增长。</p> <p>有相当一部分科创板上市公司，自愿披露业绩预告，即使交易所没有强制要求，但这样的行为在一些时期对投资者和中小股东起到了稳定的作用。海尔生物应该是从来没有自愿披露过非强制的业绩预告信息。我想问一下公司领导，基于什么原因没有这样做？在股价持续低迷时，年报给予自愿披露？</p> <p>祝公司持续稳健发展，谢谢。</p> <p>答：尊敬的投资者您好，感谢您一直以来对公司的认可与支持。董事会高度重视公司相关信息尤其是财务数据披露的及时性和公平性，以及信息披露内容的真实、准确、完整，按照相关法规公司拟于2月底前披露2024年业绩快报。此外，自上市以来公司坚持在每个季度的定期报告中（包括第一季度报告和第三季度报告）均详细披露当季度经营数据，以及其他能</p>

够充分反映公司业务、技术、财务、公司治理、竞争优势、行业趋势、产业政策等方面的重大信息，尽管这样做的上市公司并不多，但公司相信这样更有利于充分揭示公司的风险因素和投资价值，便于投资者合理决策。感谢您的宝贵建议，未来公司在规范运作的基础上，将进一步提升信息披露有效性。

问题二：管理层为什么不增持公司股份？

答：尊敬的投资者您好，感谢您宝贵的意见与建议，我们会及时向管理层传达。

问题三：管理层对于最近的折价大宗交易怎么看？对于公司股价怎么看？

答：尊敬的投资者您好，大宗交易方式是买卖双方自主协商确定的，但是公司对未来发展充满信心，截至目前公司已发布两次回购方案，公司实控人的一致行动人也对公司股份进行了两次增持。若有任何重要的经营信息或重大事项，公司都会按照法律法规要求及时进行信息披露。关于二级市场的股价波动，受到行业政策、市场环境、资金供需关系等多方面因素影响，并不一定能及时、全面的反映公司内在价值和发展趋势，公司将持续聚焦终端用户需求，紧抓行业和市场的结构性机会，继续完善直面用户的市场体系，夯实低温存储产业同时，积极拓展非存储类新产业，不断增强公司的核心竞争力，为股东提供持续且稳定的长期回报。感谢您的关注！

问题四：管理层对于市值管理怎么看？作为负责人的上市公司有没有什么具体提振股价的举措？

答：尊敬的投资者您好，公司始终致力于以提高公司质量为基础，不断提升公司的投资价值和股东回报能力，综合运用并购重组、现金分红、投资者关系管理、股份回购等多种方式促进公司投资价值合理反映公司质量。以投资并购为例，近年来有力支持了海尔生物医疗科技（成都）液氮存储方案业务、海尔血技（重庆）血浆采集方案业务、康盛生物实验室耗材业

务、金卫信公卫数字化业务、海尔生物医疗科技（苏州）用药自动化业务、上海元析分析仪器业务等公司战略布局的外延发展。此外，2024 年年度公司董事会审议通过了《2024 年度“提质增效重回报”行动方案》，通过发布公告、召开业绩说明会、上证 e 互动、接听投资者来电、设置“公众号投资者关系专栏”等方式，加强与广大投资者的沟通。公司 2019-2023 年已连续 5 年分红累计达 6.41 亿元人民币，累计回购金额达 1.4 亿元，公司实控人的一致行动人也对公司股份进行了两次增持累计 2.02 亿元。公司始终相信业务持续发展是为股东带来长期稳定回报的关键，未来将持续深耕生命科学和医疗创新领域，努力提升核心竞争力和盈利能力，与投资者实现共赢。

问题五:请问管理层怎么看待公司的业绩? 未来公司的增长点在哪?

答:尊敬的投资者,虽然外部环境压力仍然存在,但是公司通过海外市场提速、新产业发力、场景方案拓展积极应对,业务继续向正常发展轨道回归。公司第三季度实现营业收入 5.59 亿元,较去年同期增长 0.51%,环比第二季度增长 4.17%,呈现稳步恢复态势。其中,非存储产业继续贡献增长新动能,前三季度占收入比重达到 45%,同比增长 21%,低温存储业务在第三季度复苏显著,除了上半年产生较大影响的太阳能疫苗方案订单自三季度以来交付节奏加快外,海外超低温、低温、恒温等产品第三季度增长再提速。展望未来,公司对后续业务的发展很有信心,主要是基于以下几个方面:

1、低温存储业务在海外市场具有广阔的发展空间,在国内市场具有丰富的结构性机会。公司在海外市场布局具有先发优势,2016 年-2023 年的复合增速达 34%。过去一年困扰海外的主要是项目类业务,随着今年交付周期的理顺后续将稳健发展;而低温存储产品全线处于提速状态,叠加更多非存储新产业加速出海,海外市场的持续快速发展具有良好支撑。国内低

	<p>温存储行业的不确定性依然存在，因此公司在夯实网络体系建设的基础上，聚焦终端用户从传统单品向场景方案需求转变的趋势，重点发力自身抓场景方案机会的能力，包括自动化样本库、血液城市网、疫苗城市网等场景。</p> <p>2、非存储新产业将随着产品系列化布局持续放量，并坚持“内生+外延”双轮拓展。目前，公司非存储新产业占比约45%，已经呈现出了血液、用药自动化、实验室仪器等快速发展的梯次布局，后续要在产品系列上进一步丰富完善；并且通过并购的不断落地继续增添发展加速度。总体来说，随着各项战略的持续落地，公司的业绩增长空间将进一步打开，公司有信心为投资者创造更大的价值！</p>
附件清单	无
日期	2024年12月9日