

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩交流会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	广发证券、华泰证券、泓德基金、国投证券	
活动时间	2024年12月12日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋；证券事务代表 齐亚娟	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节</p> <p>1、介绍下公司产品应用场景。</p> <p>答：公司产品主要为有限空间内的垂直升降及安全防护需求而设计，目前已经应用在风力发电、水电、电网塔架、桥梁、仓储、火电、光伏、港口、通信、立体养殖、石化等 16 个行业。</p> <p>2、请介绍下公司在非风电领域的拓展情况，主要有哪些产品。</p> <p>答：公司持续拓展非风电领域的产品，主要产品有：1）工业及建筑升降设备，例如应用到烟囱里的工业升降机，应用到电网塔架等行业的爬塔机，应用到光伏及建筑行业的物料输送机，还有在水电站使用的升降设备等；2）安全防护用品，例如智能安全帽、防坠落系统等；3）应急救援产品，例如民用高空逃生下降器以及与之配套的灭火毯、防火服等。</p> <p>3、介绍下公司的销售模式。</p> <p>答：公司在风力发电行业主要采用直销的销售模式，通过</p>	

直接与客户签订销售合同进行产品销售；应用在建筑等领域产品的销售模式主要采用直销及经销的销售模式。

4、请问公司 2024 年 1-11 月订单增长情况。

答：2024 年 1-11 月公司从新签订单来看，与去年同期相比约有 35% 的增长，海外市场订单增长速度要高于国内市场订单增长速度。

5、请介绍下升降机及免爬器同时应用在塔筒里的场景。

答：为适应风机大型化后塔筒高度越来越高的工况，公司推出了双机联动解决方案（用塔筒升降机解决从地面到扭揽平台人和物料的提升，用免爬器解决人及物料从扭揽平台到偏航平台约 20 米距离的提升），可以进一步保障特定环境下的风电运维安全和登塔作业效率。将升降机与免爬器联运使用，优势互补，该方案不仅能够满足高塔筒、大容量、多塔型风电设备的需求，而且还具有高效、安全、便捷等优点。

6、公司安全防护产品主要有哪些，销售占比是多少？

答：公司高空安全防护设备主要有爬梯、防坠落系统、救生缓降器、速差器、智能安全帽、民用高空应急装备等。高空安全防护设备的收入约占产品收入的 30%。

7、混凝土塔筒的占比增加对公司产品需求有什么影响。

答：混凝土塔筒通常是高塔，因此客户会更倾向于选用大载荷升降机和齿轮齿条升降机，而且齿轮齿条升降机在混凝土塔筒施工期间就可以使用（标准型升降机需要等到风机吊装完成后才可以使用），可以大幅提升施工效率。

8、公司的升降机与民用电梯有什么区别？

答：公司产品塔筒升降机属于悬吊式升降工作平台，其工作原理及结构和民用电梯差异较大。塔筒升降机的驱动系统为主动爬升式，驱动系统、安全防护系统和轿厢同步运动；民用电梯的驱动系统通常是固定在建筑物顶部的曳引机（卷扬机），轿厢在牵引绳的作用下上下运行。