

证券代码：688655

证券简称：迅捷兴

## 深圳市迅捷兴科技股份有限公司

### 2024 年 12 月 12 日投资者关系活动记录表

编号：202408

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>2024 年度深圳辖区上市公司集体接待日活动</u>
参与单位名称	线上参与“2024 年度深圳辖区上市公司集体接待日”活动的投资者
时 间	2024 年 12 月 12 日（周四）14:30-17:00
地 点	“全景路演”网站( <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> )
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理马卓、董事会秘书吴玉梅、财务总监刘望兰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>问 1：公司提到积极布局新能源汽车等领域，请问这些领域的业务发展情况如何？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司在新能源汽车领域业务发展较为稳定，主要客户有北斗星通、博泰车联网、道通科技等。公司将积极瞄准新能源汽车电子智能驾驶和智能座舱发展带来市场机遇，凭借已有客户储备，深挖订单，进一步提升汽车电子产品领域市场份额。感谢您的关注！</p> <p><b>问 2：请问公司管理层找到了提升业绩的方法了吗？大概有哪些可实行的措施</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司未来经营重心就是加快产能爬坡，提升公司产能利用率，加速实现规模效应，以降低单位成本，迎来边际改善。同时，公司还将优化产品结构，提高产品附加</p>

值，主要体现在深圳工厂将继续专攻高难度定制化样板，提高新单品种数，增加某些领域高附加值产品订单占比，从而提高单价，进一步提高盈利能力；信丰一厂则以高端多层板、HDI订单为主，并不断增加样板小批量订单占比，提高产品附加值，从而提高盈利能力。公司还将加快推进互联网+智慧型样板生产基地项目，谋求特色化发展。感谢您的关注！

**问3：迅捷兴2024年上半年的净利润增长幅度较大，请问这一增长的主要驱动力是什么？**

答：尊敬的投资者您好！公司2024年度整体产能仍未充分利用，产品单位固定成本依然较高以及行业价格竞争激烈，使得公司业绩一直承压；公司将持续加大市场开拓力度，加快产能爬坡，实现规模效应，努力降低不利因素对公司生产经营产生的影响。感谢您的关注！

**问4：迅捷兴在研发投入方面有何新动态？研发成果如何转化为公司的市场竞争力？**

尊敬的投资者，您好！围绕新兴市场新产品、新技术需求，公司继续加大研发投入，稳步推进“应用于5G承载网的100G光模块产品开发”、“应用于5G通讯领域的25Gbps高速电路板开发”、“应用于大数据系统的Whitely 高端服务器电路板开发”等16个在研项目实施。其中在新板材研究开发方面，公司对高频板材特性、对M6、M7等级的高速板材加工应用、对“高速板材+FR4 的PP混压”的机理和使用方法进行了深入研究，为公司雷达天线产品、高速产品的顺利量产起到了有力支撑。另外，在制程能力提升方面，公司对线路精度，阻抗精度，对准度，图形位置精度，电镀深镀能力，外形尺寸精度等工艺能力进行了改进，为高精度高难度产品生产制造和开发提供了技术支撑。同时，为加快业务开拓，技术中心与市场积极联动，紧紧围绕重点市场大客户需求，寻求重点产品技术能力突破。2024年上

半年度，公司在应用于5G通信等交换机、路由器、服务器、100G光模块产品方面，应用于5G通讯、数据中心，智能驾驶、毫米波雷达、人工智能AI、天线/雷达等领域的AAU、BBU高频高速产品方面，应用于充电桩领域厚铜产品方面，应用于5G通信三阶HDI产品等方面不断取得技术突破，进一步提升了相关产品技术能力，为公司5G/6G通讯、数据中心、汽车电子、新能源等业务深度开拓，进一步提高目标市场订单份额提供了有力支持。感谢您的关注！

**问5：公司在报告期内订单量有何变化？能否分享一下主要订单来源和行业分布情况？**

答：尊敬的投资者，您好！公司目前整体订单情况较为稳定。公司围绕“聚焦市场、聚焦大客户”市场开发策略，持续加大汽车电子、新能源、通信、人工智能、智能安防等重点市场大客户开发力度，深挖原有客户需求，积极邀约目标大客户审厂/再审厂，推动大客户样板、批量订单转化并实现量的增长。感谢您的关注！

**问6：请问公司管理层，有做大做强公司的规划吗？可以简单说明一下吗**

答：尊敬的投资者，您好！公司会努力发挥好上市公司平台优势，推动公司高质量发展。敬请持续关注公司发展，感谢您的关注！

**问7：最新股东人数可否透露？**

答：尊敬的投资者，您好！公司股东人数将在定期报告中进行披露，具体可参阅公司届时披露的定期报告。感谢您的关注，谢谢！

**问8：面对PCB行业竞争加剧的现状，公司采取了哪些策略来巩固和提升市场份额？**

	<p>答：尊敬的投资者，您好！公司将持续聚焦汽车电子、新能源、5G通信、人工智能等市场，加大开发力度，加快订单储备。同时，公司将改变传统销售模式，加快推出互联网接单平台，实现PCB在线下单，进一步巩固和提升市场份额。感谢您的关注！</p> <p><b>问9：针对国内外市场需求变化，迅捷兴如何调整产品和市场策略，以适应新的市场环境？</b></p> <p>尊敬的投资者您好！公司一方面加快产能爬坡，提升产能利用率以降成本，另一方面优化产品结构，深圳工厂专注高难度定制化样板提升附加值，信丰一厂主打高端多层板、HDI 并增加样板小批量订单占比，珠海则将加快推进互联网 + 智慧型样板生产基地项目，谋求特色化发展，以此适应新环境。感谢您的关注！</p> <p><b>问10：除了集体接待日活动，贵公司还有哪些渠道和方式和投资者沟通？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司除集体接待日活动外，还通过官方网站、投资者热线电话、上证E互动、电子邮箱、定期报告、业绩说明会、分析师会议、研讨会等多种渠道和方式与投资者进行沟通交流，以便投资者能及时、全面地了解公司情况。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	