

证券代码：688081

证券简称：兴图新科

武汉兴图新科电子股份有限公司投资者关系活动记录表

(2024年12月19日)

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华泰证券 王 兴 嘉实基金 王 维 华泰证券 田莫充 开源证券 陈宝健 景顺长城 江 磊 华泰证券 李 聪 东兴证券 刘 航 （排名不分先后）
会议时间	2024年12月16-2024年12月18日
会议地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长：程家明 董事会秘书：姚小华
投资者关系活动主要内容介绍	<p>首先带领投资者参观公司展厅及办公楼，了解公司发展历程及目前公司各业务板块情况。参观结束后，在会议室与投资者进行交流，主要内容如下：</p> <p>1、公司近几年在军品方向的投入及发展情况？军品业务今年有恢复及进一步扩大的希望吗？</p> <p>答：为顺应国防信息化行业市场及“十四五”规划的建设发展需求，抢占未来行业先机，公司长期保持了较高的研发投入力度。公司围绕“从指挥向战场延伸、从体系向装备延伸、从国防向民生延伸”的发展策略，在国防军工领域由视频指挥向末端节点、数字化战场、武器装备领域不断延伸。参与制定了军用领域</p>

第一个视频指挥系统技术标准，并在国产化智能编解码芯片技术、复杂网络适应、视频高压压缩等领域实现突破。但由于受宏观环境、行业政策及用户推进进程等多重因素影响，公司军品业务拓展受到一定影响，导致业绩成果未达预期。

公司将密切关注行业动向，积极采取了一系列措施来应对挑战和利用机遇，也将继续加大对主营业务的投入，并积极寻找新的业务增长点，增强公司应对风险的能力。公司管理层始终对公司发展充满信心！

2、公司为何推出视频治理相关产品？有何基础及优势？目前市场化推广的进程如何？

答：2022年，公司即提出“核心技术走出视频指挥，视频指挥走出军队”发展战略。以军工板块为基石，全力拓展民用及城市运营市场，将公司核心技术与产品推广于更多场景。经过近2年投入，公司已形成“资源治理、网络治理、存储治理、算力治理、媒体治理、服务治理”六大视频治理能力及产品序列，可有效解决更低带宽传输、更大容量汇聚、更长时间存储、更广范围使用的难题。

今年公司在运营商、电力、应急、交通、公安、地铁、能源、水利等十余个行业开展了广泛的探索验证，进行产品试点与推广，部分行业得到正面且强烈的市场反响，多次获得用户表扬信，接下来将筛选了几个刚需行业进行聚焦。可以说，经过过去2年的投入和验证，公司视频智算市场和产品布局目前初步完成，下一步拟进入放量阶段，公司将持续保持对视频智算的投入和推广，力争将视频智算业务发展为公司第二个主营业务板块。

3、请介绍一下公司的AI领域相关的布局及产品？

答：近年来，人工智能发展迅猛、应用广泛，成为推进武器装备创新、战争形态质变的核心力量。公司对AI前沿技术保持积极关注，在AI相关产品上早有布局。2023年即成立人工智能

研究院，主要专注人工智能技术、数字孪生和仿真推演技术、音视频技术、通信导航技术、无人平台技术五个研究方向，目标为视频指挥体系构建提供技术支撑。目前公司在人工智能研究的方向主要是机器视觉、深度学习、基于 Transformer 架构的多模态大模型应用技术，研发的智能分析平台运用机器视觉、深度学习等人工智能技术，提供目标识别算法应用，包含视频浓缩、视频摘要、视频结构化(人属性结构化、车辆属性结构化)、视频目标提取、结构化检索的智能分析处理，帮助指挥人员高效、精准的发现目标。目前公司人工智能技术方面已取得多项专利，技术在军用视频指挥领域、民用视频智算领域的应用也已经展开，且已经完成了一些科研、试点项目。

此外，公司还与河南省监狱合作成立人工智能联合创新中心、与华中科技大学合作成立创新中心，将 AI 技术应用到公司业务各个方向，**打造 AI+视频指挥、AI+视频智算、AI+低空经济立体化业务布局**，未来也将持续关注人工智能领域的技术和产品创新。

4、请问公司近期是否考虑会做股权激励？

答：公司始终重视员工激励与公司长期发展，如时机适宜，公司将择机实施股权激励计划，并遵循监管规定，及时披露信息。

5、请问公司应收账款今年情况如何？

答：公司所处行业普遍结算周期较长，客户集中于国防、司法等领域，客户总体质量好，回款较有保障。同时，公司在应收账款回收方面制定了相应的奖惩措施，督促业务人员及时跟进项目进展，保证款项及时收回。公司十分重视资金安全，并严格按照合同条款及时跟进回款，针对不同客户特点制定回款计划，采取了电话沟通、上门催缴、提升沟通等级等不同方式进行回款催收，对回款过程进行全程管理。

目前公司回款正常。公司已根据会计处理规则，对应当计提

	<p>减值准备的应收账款进行减值处理。</p> <p>6、请问公司是否考虑有并购计划？</p> <p>答：近期，国内确实出台了多项政策鼓励企业积极开展并购重组，公司发展核心专注主营业务内生增长，也同时积极关注具有深度业务及产业协同标的，赋能共赢，如有合适的、优质的具有业务协同的技术团队或企业标的，公司不排除通过并购重组方式等方式，充分利用资本市场工具赋能公司整体业务发展。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年12月20日