

证券简称：安必平

证券代码：688393

## 广州安必平医药科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-016

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	申万宏源、上海原点资产、申万宏源证券资产、红土创新基金、景顺长城基金管理、富国基金、安信基金
时间	2024年12月19日
地点	券商策略会
公司接待人员	证券事务代表：杜坤
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司与腾讯合作的进展如何？</p> <p>答：公司与腾讯 AI Lab 在算法上合作，共同开发的宫颈细胞学人工智能辅助系统正在三类证注册申报阶段，该产品最主要解决的问题是筛阴工作。国内病理医生比较缺乏，细胞学诊断特别依赖医生的判读，我们预期的场景是，通过 AI 完成大部分的筛阴工作，进而让医生把主要精力集中在可疑点位，提高诊断效率和诊断准确性。该产品已标注视野图像超 100 万，标注细胞超 260 万，在 9 个医学中心的第三方测试中均有较高的特异度。目前公司的“细胞学试剂+制片染色设备+扫描仪+AI 判读”智能化整体筛查方案已经在医院病理科推广试用，可以减轻细胞学医生的工作量。该产品同时获得了美国 ASCCP 的科技创新奖，相关论文也在了学术期刊《Modern Pathology》和《Acta Obstetricia et Gynecologica Scandinavica》发表。</p> <p>2. 如何看待人工智能辅助诊断列入医保立项指南？</p> <p>答：2024 年 11 月，国家医保局在相关新闻发布会上表示，目前已编制发布 17 批立项指南，以此来统一指导各地规范价格项目。为了支持相对成</p>

熟的人工智能辅助技术进入临床应用，同时防止额外增加患者负担，国家医保局分析人工智能潜在的应用场景，在放射检查、超声检查、康复类项目中设立“人工智能辅助”扩展项，立项指南编制还将扩围至检验病理类，加之此前三部门联合发布《卫生健康行业人工智能应用场景参考指引》也已经涵盖了人工智能在病理切片诊断的应用场景，我们判断这将极大促进病理数字化和智能化的发展。

### **3. 公司伴随诊断业务情况**

答：公司主要是开展基于免疫组化和荧光原位杂交的形态学伴随诊断。随着肿瘤新型药物不断推进，我们认为大分子药的伴随诊断市场将迎来快速发展。伴随诊断业务有两个明显的特点，一是试剂盒按三类证管理，周期非常长。第二跟药物相关，得配合药物的临床、上市等等，既有时间成本，也有药物不能上市的风险。公司将药企伴随诊断做为战略业务之一，其中一个重要原因是回归免疫组化技术本身，我们非常看好免疫组化这条线，同时也一直布局一抗、二抗的自研自产，不断有新的抗体研发出来，通过与药企的合作，带动新的应用和新的产品。因此，伴随诊断业务与免疫组化技术线关联紧密，是个长期的战略性布局。

### **4. 公司病理共建业务模式**

答：为切实提高基层医院病理科室水平，公司多措并举，从产品业务布局延伸至服务领域，利用自身强大的病理科医生资源及产品整体解决方案，通过旗下控股的医学检验所与全国各层级医院病理科开展共建业务，将病理科标本从原来的院外送检模式变成院内诊断模式，切实提高医院临床诊断能力。通过此前的实践摸索，公司病理服务业务的路径逐渐清晰，通过医联体、专科联盟的形式，以三级医院等大客户为核心，通过既有产品、业务的协同效应，切入基层医院的病理科共建。一方面可以充分利用公司 2300 多家医疗机构客户以及专家资源，深化现有大客户业务与合作；其次，联动三级医院，积极帮扶基层医院，使公司业务进一步下沉；第三充分响应国家强基层医疗的政策方向，推动省市优质医疗资源向县域下沉，结合县医院提标扩能工程，补齐县医院医疗服务和管理能力短板，逐步实

现县域内医疗资源整合共享。此外，公司根据市场需求不断创新服务方式，在病理科共建的基础模式上，结合不同地区的实际情况，延伸设计了区域病理中心、宫颈癌筛查中心、远程病理会诊中心共建等多层次服务方式，并对服务和产品进行灵活组合配置，充分满足客户个性化需求。

**5. 如何通过病理 AI 拓展公司业务？**

答：公司的宫颈细胞学人工智能辅助诊断产品正在进行三类证的注册申报。已经获得二类证的病理医学图像分析处理软件和全自动数字切片扫描系统在市场推广、试用过程中获得较高认同，公司的“细胞学试剂+制片设备+扫描仪+AI 判读”智能化筛查方案已形成，提高了公司产品的竞争壁垒。通过扫描仪和 AI 判读，可以提高我们原有技术平台的核心竞争力，对细胞学试剂形成有效的护城河以及拉动效应，尤其是对我们拓展大三甲医院的客户、替代进口细胞学试剂产品非常有帮助。