中际联合(北京)科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活	□媒体采访	□业绩交流会
动类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	■其他(线上调研)
参与单位名称	国信证券、永赢基金	
活动时间	2024年12月27日	
地点	线上会议	
上市公司接待	董事会秘书 刘亚锋;证券事务代表 齐亚娟	
人员姓名		
投资者关系活动主要内容介绍	一、问答环节	
	1、公司销往美国的产品主要是什么产品,产品是否会进行	
	升级,是否由公司进行维保。	
	答:公司目前销往美国的产品主要是免爬器,产品会持续进	
	行升级及技术改进; 免爬器在美国主要应用在存量市场, 产品后	
	续的维保工作主要由公司负责。	
	2、请介绍下公司在非风电领域的拓展情况,主要有哪些产	
	品,有什么规划。	
	答:公司持续拓展非	风电领域的产品,主要产品有:1)工
	业及建筑升降设备,例如应用到烟囱里的工业升降机,应用到电	
	网塔架等行业的爬塔机,应用到光伏及建筑行业的物料输送机,	
	 还有在水电站使用的升降	设备等; 2) 安全防护用品,例如智能
	安全帽、防坠落系统等;	3) 应急救援产品,例如民用高空逃生
	下降器以及与之配套的灭	火毯、防火服等。我们希望通过 5-8

1

年的努力, 非风电行业的收入能赶上并超过风电行业。

3、公司在巴西市场的拓展情况,主要客户有哪些?

答:公司在巴西市场的业务同时涉及新增市场和存量市场,客户以风机制造商和风力发电企业为主。

4、公司在欧洲市场主要是哪些产品?

答:公司在欧洲市场销售的产品以升降机产品为主,主要应用在新增市场中。

5、介绍下公司未来业务发展的方向。

答:一方面公司继续深耕在风力发电行业,保持风电业务的持续增长;另一方面,公司会积极拓展相关产品在其他领域的应用,同时也在电力及新能源行业寻找其他机会助力公司业绩的持续增长。