

**重庆三峰环境集团股份有限公司**  
**投资者关系活动记录表（2025年2月7日）**

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 公司现场接待 <input checked="" type="checkbox"/> 电话接待 <input type="checkbox"/> 其他场所接待 <input type="checkbox"/> 公开说明会 <input type="checkbox"/> 定期报告说明会 <input type="checkbox"/> 重要公告说明会 <input type="checkbox"/> 其他：
时间、参与单位名称及人员姓名	2025年2月7日 10:00-11:00 长江证券 徐科 任楠
地点	大渡口区建桥大道公司总部
上市公司接待人员姓名	钱静、朱用
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、请问公司应收账款整体情况怎样？</b></p> <p>董事会秘书、副总经理钱静：公司持续采取动态管理、专人清收、责任落实等方式积极清收欠款。公司应收账款特别是应收国补和应收垃圾处置费整体账期情况较好、回收进度符合现实情况及预期，优于行业平均水平。另外，公司整体资金实力较强，截至去年第三季度末公司资产负债率控制在约 52%，不存在偿付风险。</p> <p><b>二、请问相关化债政策对公司应收账款是否会带来积极影响？</b></p> <p>董事会秘书、副总经理钱静：国家相关化债政策有利于解决地方财政负担问题，公司也在积极配合中央部委和地方做好债务清查和清理工作，相信随着相关政策的逐步落实落细，会对行业的欠款情况带来积极影响。</p> <p><b>三、请问公司相关项目的垃圾处置费是否存在提升空间？</b></p> <p>董事会秘书、副总经理钱静：公司有项目通过积极协商达成了垃圾处置费价格的提升。提价的原因一方面是由于物价上涨、当地 CPI 指数提升以及生产成本的正常提升等因素，另一方面是公司为进一步优化提高项目的环保排放标准而进行了技术改造投资，对项目生产效率和当地的环境带来了更加积极的影响，为此，公司通过与当地协商一致达成了价格提升的约定。从长远来看，通过使用者</p>

付费等合理机制形成科学合理的公共服务价格是发达国家的先进经验，也是社会经济发展的有效途径。为此，公司将坚持主业，做好固废主业相关的科研创新、设备研发制造和生产运营等业务，服务大众，贡献社会，努力做好环境保护，同时全力争取更加稳定优良的经营业绩。

**四、目前国内部分地区垃圾焚烧产能过剩较为严重，公司项目的产能利用率如何？是否面临垃圾量不足的问题？**

董事会秘书、副总经理钱静：公司坚持稳健、积极和长期、持久的投资和经营理念，即使在行业快速发展和扩张阶段也保持了合理的投资可行性要求，在各项目的投资决策阶段合理考虑了项目的未来收益和垃圾量预期，避免了盲目快速扩张。因此，通过前期的合理规划，外加在目前运营阶段强调协同处置、焚烧供热等“焚烧+”业务，公司整体产能利用状况良好，项目垃圾量满足稳定生产和运营的需要。

**五、请问公司的垃圾焚烧供热业务进展如何？**

董事会秘书、副总经理钱静：公司垃圾焚烧供热业务拓展情况良好。去年公司新签署供热合同约10项，涉及新增供热量超过60万吨。2024年全年公司的供热量已超过90万吨，预计今年垃圾焚烧供热业务规模仍将以较快速度增长。

**六、根据公司2023年半年报披露的数据，公司吨垃圾发电量约为394.16度/吨左右，请问这个数据是否包含了供热项目？**

董事会秘书、副总经理钱静：是的，公司披露的总垃圾处理量包含了垃圾焚烧供热项目实现的垃圾处理量。如果单独统计垃圾焚烧发电项目，则平均吨垃圾发电量将在400度/吨以上，为行业领先水平。

**七、公司的生产效率比部分同业公司优秀，请问是什么特殊的原因吗？**

董事会秘书、副总经理钱静：公司是国内最早进入垃圾焚烧领域的企业之一，具备了丰富的运营管理经验。公司的技术积累深厚，逆推式炉排等主

要产品达到国内国际领先水平，制造技术优良，电厂整体系统匹配度好、稳定性佳、环保排放指标优秀。自创业以来，公司还拥有浓厚的技术创新氛围和基因，公司创始团队以技术和制造起步，二十多年坚持加大研发投入，整体高度重视新技术和工艺的研发创新和应用。2024年，公司正式启动科技创新“星火计划”，将重点围绕产学研合作、标准制定、人才培养、智慧焚烧、低碳排放等五个方面开展科研创新工作。同期，公司成立了绿色发展创新研究院，旨在扎实推动科技创新和产业创新的深度融合，实现垃圾焚烧技术的绿色低碳转型。目前来看，公司具备近二十年持续稳定运营积累的垃圾焚烧经验数据，相关技术创新体系完善，支持技术工艺和产品不断迭代，“智慧焚烧”推广应用也已取得良好进展。公司在生产运营和技术创新领域的累积优势是公司生产效率行业领先的主要原因之一。

**八、请问公司和法国苏伊士方面的合作进展如何？公司海外业务的主要目标市场是哪些区域？**

董事会秘书、副总经理钱静：公司与苏伊士的合作正在紧锣密鼓地全面推进，主要合作推进海外项目，具体合作领域包括EPC工程建设、垃圾焚烧核心设备供应以及运营管理服务、联合科研开发等。海外项目的前期工作流程较长，部分海外国家的前期流程可能会长达1至2年。双方将共同努力推进项目的落地实施。

东南亚、南亚是一段时间内公司海外业务的主要目标市场。上述区域的人口总量超过20亿，市场空间非常广阔，公司总部已成立专门的国际事业部，从战略角度推进公司海外业务拓展。