证券简称: 甬矽电子

甬矽电子(宁波)股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-003

	编号: 2025-003
机次赵子石江	☑特定对象调研 □分析师会议
投资者关系活	□媒体采访 □业绩说明会
动类别	□新闻发布会 □路演活动
	☑ 现场参观
	□其他 (<u>电话会议)</u>
参与单位名称 及人员姓名	杭银理财、拾贝投资、润晖投资、杭州博衍基金、钦沐资
	产、重阳投资、中信证券、蜂巢基金、国泰君安、人保养
	老
时间	2025年2月
地点	公司会议室
上市公司接待	董事会秘书、副总经理李大林先生
人员姓名	
	1、今年一季度收入预期及全年收入?
	今年第一季度的日均产出环比去年四季度持平;展望全
	年,得益于国内下游应用场景不断拓宽以及海外客户的拓
	展,公司有信心保持良好的增长态势。
	2、中国台湾地区客户突破的逻辑?
 投资者关系活	客户会基于供应链稳定性、成本、贴近终端客户等多个
 动主要内容介	维度进行供应链布局。从商务角度来说,在技术水平接近的
绍	情况下,公司在成本、交付、服务、稳定性等方面都具有一
	定的竞争优势。
	3、Bumping 产能及客户情况?
	2023年底公司二期开始投产 Bumping,目前产能大约为
	3万片。Bumping下游主要包括FC类产品、WLCSP类产品
	以及 Fan-out/2.5D 产品等,应用领域较为广泛,主要客户群

	体涵盖了 SoC 类客户、运算类客户等。
	4、2.5D 封装产线情况?
	公司 2.5D 产线目前已经通线,核心设备已经全部 move-
	in,正在积极与客户进行量产前的验证。
	5、第一季度下游景气度?
	从公司的应用领域来看,IoT 领域同比增长; PA 有所回
	暖;安防相对稳定;汽车电子景气度良好。
	6、今年毛利率预期?
	今年公司将努力达到股权激励所设定的营收目标,而在
	营收目标的规模化效应驱使下,毛利率也将受到正向促进;
	预计从明年开始,折旧摊销对毛利的影响将逐步减小。
	7、二期产品主力方向?
	公司二期以 Bumping 和 FC 为主,SiP/QFN 会根据客户
	需求扩产。
附件清单(如	无
有)	
日期	2025年2月21日