

重庆西山科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：西山科技

证券代码：688576

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 券商策略会 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	伯纳程基金、风炎基金、粤佛基金、高元基金、弘峰投资、诺鼎资产
时间	2025年3月7日
地点	公司会议室、线上会议
接待人员	董事会秘书兼财务总监 白雪 证券事务经理 李政阳
投资者关系活动主要内容介绍	<p><u>问题一：公司经销商信用政策与医院付款情况如何？</u></p> <p>为提高公司竞争力、增强代理商合作粘性、吸引优质代理商，2023年下半年以来，公司结合其他医疗器械上市公司应收账款情况，优化了结算模式。针对部分前期合作情况良好或企业资源丰富、业务发展潜力大同时坏账风险较小的代理商给予应收账款账期政策。</p> <p>当前公司的销售模式以经销为主，直销和配送模式占比很低，应收账款的对象为代理商而非医院。据了解，自2023年下半年以来，医院的回款周期有所延长，这也是造成代理商短期现金流紧张的一个重要因素。不过公立医院整体资金状况和信誉良好，因此回款风险较小。对于公司而言，目前已加强信用政策管理，加大应收账款催收力度，以实现应收账款的及时回收，加快资金回笼速度。</p> <p><u>问题二：公司海外业务主要出口到哪些国家？</u></p> <p>公司已在超过40个国家和地区布局了经销网络，</p>

	<p>目前海外市场的销售主要集中在东南亚、拉丁美洲以及“一带一路”沿线国家及地区等。公司持续开展国际必要的认证及落地注册工作，寻找合适的专业代理商，加强团队建设，力争在 2025 年取得更多突破。</p> <p><u>问题三：公司对 2025 年医疗设备市场的展望？</u></p> <p>随着公司耗材端持续推进重复性替换为一次性的战略，并采取设备均价下降的策略，目前公司营业收入以耗材为主，医疗设备占比逐年降低。对于医疗设备市场而言，2025 年伴随医疗领域设备更新利好政策的执行和落地，将对医疗设备业务起到需求端的拉动作用，政策带来的增量预计也会逐步反映出来。</p> <p>此外，中央及地方政府也陆续出台了诸多利好政策。以重庆为例，地方政府于年初发布《重庆市智慧医疗装备产业创新发展行动计划（2025—2027 年）》，聚焦高端医疗设备、高值医用耗材、高效体外诊断和人工智能医疗器械等领域，推出一些列工作措施、产业政策及组织保障，将加速区域医疗装备智能化升级，推动技术创新，吸引产业链上下游企业集聚，形成产业集群效应。</p>
附件清单（如有）	无