

证券代码：688132

证券简称：邦彦技术

邦彦技术股份有限公司 投资者关系活动记录表 (2025年3月17日)

编号：2025-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	兴业证券：石康 李博彦 华泰证券：陈越兮 王兴 平安基金：朱建明 天辰元信：邓高昕 创金合信基金：罗水星 前海联合基金：杜宏笙 同泰基金：王秀 创富兆业：司巍 南方基金：刘祎 西部利得基金：侯文佳
时间	2025年3月14日
地点	深圳市
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监 邹家瑞
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>首先公司董事会秘书邹家瑞介绍了公司当前基本业务及经营情况。</p> <p>二、与会人员就公司情况进行了交流，主要内容如下：</p> <p>1、请问贵公司的 AI Agent 研发进展如何？公司 AI Agent 有哪些特点？公司 AI Agent 目前应用的场景有哪些？</p> <p>(1) 在研发进展上，公司在 2023 年就立项规划了 AI Agent 数字人产品线，目前所有进展均按计划顺利推进，产</p>

品进入实测阶段并在心理健康行业有落地应用，已具备自主完成心理评估、心理咨询服务的能力。（2）产品特点上，邦彦 AI Agent 数字人的核心创新在于 Agent（感知、记忆、推理、规划和执行）与实时交互数字人的双向驱动。Agent 是智能化服务的内在灵魂，实时交互数字人是智能化服务的外在表达，两者相互结合，共同打造类人的交互体验和完善的技能体系。公司在研 AI Agent 数字人不同于市面上许多离线或仅限于知识问答的数字人，邦彦 AI Agent 数字人驱动的实时数字人能够集成业务操作，例如推荐服务给到用户直接体验，未来还将实现自主操作专业软件。这使得它们可以根据用户的指令自主解决问题，真正成为人类的助手。相较于传统人类员工，邦彦 AI Agent 数字人的成本较低，可以有效降低企业人工成本。公司在研 AI Agent 数字人还具备记忆功能，可以根据用户偏好调整输出方式，进一步增强用户体验。（3）除了心理健康的应用场景以外，公司计划将邦彦的 AI Agent 数字人应用于公司云 PC 环境，让邦彦云 PC 产品成为一个智能终端，为企业提供高效便捷的办公体验和强大的计算支持，为市场提供了高性价比且易于部署的数字劳动力解决方案，并适用于各类企业及特定行业（如政府、金融、电商、教育和医疗）应用。

2、请问舰船通信产品有哪些应用范围??

舰船通信产品主要为各类船舶提供信息通信系统级产品，基于融合通信服务平台，提供信息传输通道和通信业务应用。舰船通信产品主要包括数据通信系统和船舶通信控制系统。同时，公司信息安全产品也可应用于船舶。

3、公司在民用领域的增长预计会是多少？

在民用领域，目前在电力专网行业布局了信创自主可控产品和商用密码产品，目前都有行业客户明确的需求产品在研制，预计近一年内会逐步实现批量销售。同时公司还规划

了邦彦云 PC 产品和 AI Agent 产品两个产品。邦彦云 PC 产品主要通过代理商和渠道商或直销的销售模式推向市场，具体销售额度目前不好预判，但市场反应比较激烈。AI Agent 产品立项时间不算长，公司加快在 AI 方面的技术创新，并赋能公司传统的信息通信和信息安全业务，形成 AI+网络通信、AI+多媒体处理和 AI+云服务等领域的技术积累，并布局开展新业务，开辟新赛道。AI Agent 产品近年来是公司进行技术创新和技术积累的重要发力点之一。

4、请问公司并购星网信通的战略意义是什么？未来如果成功整合之后，双方如何互相赋能？

星网信通是一家为客户提供智慧融合通信综合解决方案的高新技术企业，主营业务包含 ICT 产品解决方案、融合通信解决方案、运维服务等，主要应用于融合指挥、智能客服、企业统一通信和 ICT 产品解决方案等智慧融合通信领域。星网信通还获得国家级“专精特新小巨人”企业称号、2024 年度华为全球优秀服务伙伴、2024 年度华为优秀解决方案伙伴等多项荣誉。公司并购星网信通的战略意义主要包括以下几个方面：1、拓展产品线，打造综合通信解决方案：双方可形成端到端的产品线，从硬件、软件到服务提供一体化通信解决方案，覆盖智慧政务、金融服务、智慧城市、应急指挥等领域。2、增强市场渗透力，开辟第二增长曲线：公司可通过星网信通的市场资源快速切入金融和政府市场；同时，星网信通也可通过邦彦技术扩展在公司客户市场的业务。3、推动技术创新，满足信创产业需求：双方可整合 AI、信息安全和通信技术，推出高安全性、高智能化的国产通信产品，有助于公司抢占信创市场先机。4、提升行业竞争力，形成规模效应：整合后公司将在技术研发、产品交付、品牌影响力等方面实现倍增效应。规模效应将显著降低运营成本，提高盈利能力。公司具备提供完整的端到端融合通信解决方案能

力，并积极布局人工智能及云计算等领域；星网信通拥有自主研发的应用软件和平台软件，在融合通信领域具备较为深厚的技术积累。本次交易完成后，双方在产品、技术、市场、供应链等方面具有协同效应，可以互相赋能：1、技术互补，提升创新能力：将邦彦技术的 AI 技术应用于星网信通的产品，在智能客服中引入自然语言处理和情感计算，提高交互体验。公司的信息安全加密能力可以应用于星网信通的融合通信产品，满足政府和金融行业对信息安全的高要求。结合公司云计算和边缘计算技术，提升星网信通融合通信产品的性能和稳定性。2、产品互补，丰富解决方案：公司的云 PC 与星网的融合通信平台深度整合，为智慧办公、远程协作和应急指挥场景提供云端一体的一站式解决方案。3、市场互补、客户资源共享：利用双方的客户资源，开展交叉销售，提升销售业绩。整合双方的销售渠道和市场网络，扩大市场覆盖面，进入新的行业和区域市场。4、供应链协同：整合供应链管理体系，通过集中采购，共享供应商资源，降低成本，提升供应链的响应速度和效率；本次交易后，可以深化

双方供应链的合作，包括不限于共同开发解决方案，满足客户的多样化需求。

5、请问邦彦云 PC 系统 V1.0 版本目前处于什么水平程度？

该产品在高性能计算资源的使用效率、数据安全保障和集中运维能力等方面，结合了公司在云计算、自主可控、数据安全、智能运维等方面的积累，具备创新优势，达到销售、交付状态。V1.0 版本的硬件平台支持 Intel i3/i5/i7 系列以及信创系列，邦彦云 PC 信创产品采用全国产化选型，兼容海光、飞腾等国产 CPU 以及麒麟、统信等操作系统。公司还与伟仕佳杰（重庆）科技有限公司签订了战略合作协议，授权

	其作为全国总代理，通过资源整合和优势互补，推动邦彦云PC产品的市场快速增长。但新客户的开拓需要一定周期，敬请广大投资者注意投资风险，理性投资。
本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无