

证券代码：605151

证券简称：西上海

## 西上海汽车服务股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、华宝证券：王芳 2、良质咨询：赵静 3、西部证券：庄恬心 4、中财投资：袁浩博 5、湘晨投资：蒋国平
会议时间	2025年3月20日15:00-16:30
会议地点	西上海大厦2210会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书李加宝、证券事务与投资者关系专员缪雨婷
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 问：公司 2025 年收购余姚高歌 51%股权后，如何通过技术整合提升在新能源汽车内饰件领域的竞争力？</p> <p>答：首先，此次收购后，通过整合余姚高歌在汽车内饰件领域的客户资源和技术能力，与公司现有包覆件、涂装件形成互补。其次，余姚高歌的客户群体与公司现有客户形成区域协同。此外，余姚高歌在与主流新能源汽车主机厂的合作中，积累了丰富的经验，其经营机制灵活，用工成本与管理成本相对较低，能够为收购后的整合运营带来更高效率与成本优势。</p>

	<p><b>2. 问：请问怎么看待未来中国汽车零部件行业的发展？</b></p> <p>答：中国汽车零部件行业未来发展前景广阔，主要受益于新能源汽车渗透率持续提升、全球化布局加速以及技术创新驱动的产业升级。随着政策支持与市场需求双重推动，行业正围绕电动化、智能化、轻量化三大方向突破技术瓶颈，同时通过智能制造和国际化战略优化供应链效率、拓展海外市场，叠加自主品牌崛起与出口需求增长，行业将进入高质量发展阶段。</p> <p><b>3. 怎么看待独立第三方物流在行业中的地位？</b></p> <p>答：独立的第三方汽车物流是现代物流业发展形成的专业化合作模式，其核心优势在于双向降本增效。对汽车制造商而言，既能通过外包物流释放资源专注于研发、制造等核心环节，降低运营成本；同时第三方物流企业通过构建规模化共享平台，在避免利益冲突的同时进一步降低整体物流成本，形成双赢格局。</p> <p><b>4. 问：在汽车行业全产业链竞争持续加剧的背景下，公司采取了哪些核心策略实现营收的稳健增长？</b></p> <p>答：公司在汽车产业链竞争加剧的背景下，坚持“管理出效益”核心理念，依托全产业链服务优势与技术实力，通过“零部件+物流”双主业协同深化布局，重点拓展新能源汽车配套业务并优化多元化客户结构，驱动营收稳步增长。公司以标准化运作与精益化管理为核心抓手，强化成本控制能力，通过区域化市场扩张及信息化体系建设提升运营效率；同时持续加大研发投入巩固产品优势，优化财务管理，增强资金实力，并完善供应链与资源管理体系，进一步夯实与核心客户的合作基础，加速新业务、新客户开拓，推动规模效应与营业收入的可持续增长。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年3月21日
备注	接待过程中，公司严格按照相关法律法规、公司《信息披露管理制度》等规定接待投资者进行调研活动，保证信息披露的真实、

	<p>准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>风险提示：本次调研信息中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。</p>
--	--