证券代码: 600186 证券简称: 莲花控股

# 莲花控股股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	□电话会议
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称	东方财富证券、粉龙智能、巴克夏投资、幂数资产、东北证	
	券、盈之量科技、品润投资、国诚投资、世知恩资产、山西	
	证券、农银金租、华安基金(排名不分先后)	
活动时间	2025年3月27日、3月28日	
活动地点	公司会议室	
上市公司接待 人员姓名	董事、高级副总裁、首席科技官 曹家胜	
	董事会秘书 顾友群	
	莲花紫星副总经理(主持工作) 马达	
投资者关系活动主要内容介绍	1、问:公司新零售业务快速增长的原因?	
	答:公司在围绕 521 品牌复兴战略的背景下,于 2022	
	年在杭州组建莲花新零售业务团队,杭州作为电商之都,	
	在这里人才济济,创新思维活跃,公司期望重点把莲花新零	
	售业务做大做强,莲花新零售业务有三大职能定位:第一,	
	消费者升级的主引擎。指的是根据消费者消费习惯和需求	
	升级的主要动力,包括收入水平提高、教育程度提升、生活	
	方式改变等因素。公司不断创新产品和服务,以满足消费者	
	日益增长和变化的需求	求,例如我们现在开发出来的 0 添加

松鲜鲜系列产品,0添加酱油系列产品,0添加番茄系列产品等新品,满足消费者对美好健康产品的需要;第二,品牌数字化传播的主战场。随着互联网和移动设备的普及,数字化平台已成为品牌传播的主要渠道。品牌需要制定全面的数字化营销策略,以在竞争激烈的市场中脱颖而出。近几年,莲花味精通过和网红达人合作带货,有效推动了产品销量增长与品牌传播,这也印证了数字化营销和新零售工作紧密相关;第三,线上零售的主力军。通过线上全渠道的布局和运营,成为品牌销售增长的核心驱动力。目前我们已在传统电商平台天猫、拼多多、京东等平台开设旗舰店,在新兴电商平台抖音、视频号、快手、小红书,通过视频和直播销售模式,实现裂变式增长和品牌传播;在社区电商平台美团优选、多多买菜、淘菜菜、朴朴超市、叮咚买菜,采用OtoO的模式运营。

2024 年前三季度经营数据的公告显示,公司线上销售收入(自营)已突破1.1亿元,同比大幅增长158.91%,继续强劲增长势头。

整体来说莲花新零售业务深入了解消费者需求,提供个性化、高品质的产品和服务。运用数字化技术,优化运营效率,提升客户体验。利用大数据和人工智能技术,进行精准营销和预测分析。注重品牌建设,在数字化平台上塑造独特的品牌形象。建立全渠道零售策略,整合线上线下资源。

## 2、问:公司新零售业务在杭州市场中的竞争优势主要 体现在哪些方面呢?

答:主要体现在以下四个方面:①全渠道整合:能够有效整合线上线下资源,提供无缝的购物体验;②个性化服务:利用大数据分析,提供个性化的产品推荐和服务,提高客户满意度;③供应链效率:优化的供应链管理系统,能够

快速响应市场需求,降低运营成本; ④品牌影响力: 莲花控股的品牌知名度和美誉度,有助于新零售业务的推广和客户获取。

### 3、问: 莲花紫星能提供哪些服务?

答: 莲花紫星目前已部署 7 个智算中心(深圳、广州、上海、宁波、无锡、马鞍山、呼和浩特),支持风冷与液冷机房,为客户提供算力服务及代运营、模型微调、行业方案、AI 应用等服务。主营产品包括裸金属服务、云服务和云存储服务,具备顶级硬件配置、个性化定制、灵活调度、高速互联、本地化部署和全托管服务等特点。技术能力涵盖云计算、算法算力底座、GPU 加速、AI 平台及应用开发、网络安全与防护,配备专业团队提供全流程服务和售后保障,确保项目快速落地的同时保持业务稳定运行。

## 4、问:目前租赁算力的订单集中在哪些行业、企业? 有哪些新兴行业的租赁需求在增加?

答:租赁算力的订单主要集中在以下 3 个行业:一是互联网行业,主要用于 AI 模型训练和大数据分析。二是金融行业,主要用于风险建模和高频交易。三是智能制造,主要用于工业仿真和智能质检。

新兴行业中,自动驾驶、生物医药领域的算力需求增长显著。这主要源于技术迭代、数据量激增以及算法复杂度的提升。

#### 5、问: 怎么看待算力租赁行业未来的发展?

答: 算力租赁行业未来大有可为。一方面政策护航算力产业发展。"算力即国力",算力已成为全球高科技竞逐的主要赛道,更是国家核心竞争力的重要体现。自党的二十大以来,算力领域的政策意见接连发布,为算力产业高质量发展指明了前进航向、增添了必要保障。在 2025 年全国两会

期间, 多位领导和委员围绕人工智能安全、数据要素、产业 融合、算力基建等前沿领域发表了重要观点。2025年《政 府工作报告》明确提出"加快数字中国建设,数字经济核心 产业增加值占 GDP 比重达到 10%左右",为人工智能(AI) 与互联网数据中心(IDC)、算力行业的协同发展注入强心 剂。 另一方面市场驱动算力产业发展, Deepseek 以及算力、 算法、数据等技术快速迭代,我们下一步将继续往智能体应 用和产业应用上开展合作和发展,通过算力给 AI 智能体、 AI 应用提供服务。后续将继续发挥研发与合作的双重优势: 1、芯片适配:与国内芯片厂商紧密合作,优化大模型 在国产硬件上的性能,推动自主可控的 AI 算力建设; 2、解决方案商业化落地:针对不同行业需求,打造定 制化 AI 解决方案,帮助企业快速实现智能化转型; 3、推进智能体综合发展:结合具身智能技术,让AI不 仅"会思考",还能"会行动",真正融入生产与生活。 附件清单(如有) 上传日期 2025年4月1日