苏州科达科技股份有限公司

2025年3月投资者互动记录

一、 主要活动形式

- 特定对象调研（详见附表） 机构策略会 路演活动
电子邮件 电话沟通 电话会议 投资者留言板

二、 投资者关心的主要问题

1、 公司下一步的业务规划是什么？

答： 在公司后续业务发展方面，公司将紧跟数字中国建设和国内信创产业发展的战略方向，不断推进产品和解决方案的优化与迭代，着力提升公司整体运营效率，实现高质量的可持续发展。在海外市场发展方面，公司制定了明确的海外业务发展战略，为海外业务相关经营活动指明了方向。预计今明两年，公司海外的收入规模有望进一步快速提升。此外，公司正积极开拓政府以外的音视频产品和解决方案应用场景与市场机会。

2、 公司后续海外业务如何持续发力？

答： 公司基于近几年在一带一路相关国家业务开拓的具体阶段，合理规划相应的投入。从2023年开始，公司在海外的业务布局取得了不错的进展，2024年公司在海外新设了两个分支机构以加大区域营销力度，并正与合作伙伴筹划设立海外智能制造中心，满足海外部分区域的产品供应需要。为了使海外业务持续快速健康发展，公司制定了明确的海外业务发展战略，为公司与海外业务相关经营活动指明了方向。预计今明两年，公司海外业务的收入规模有望进一步快速提升。

3、 公司自研的算力服务器的相关情况？

答： 公司拥有自研的服务器包含高性能计算服务器、高密度服务器和GPU服务器等，产品采用国产化处理器、支持国产操作系统，能够满足公司内部的开端大模型等训练及相关应用，亦能够满足行业用户构建音视频云计算平台和私有化部署等行业应用需要。

4、 公司大模型的进展情况？

答： 公司自主研发的开端大模型是面向垂直行业的多模态大模型，现阶段重点聚焦于公共安全、智能交通、应急管理等行业场景的应用探索。公司开端大模型产品支持对音视频数据的多模态分析与处理能力，在音视频数据的分析与处理

领域有深厚的技术积累和行业经验，此外开源模型带来的优秀算法和技术架构有利于提升公司产品和解决方案在行业应用领域的适配能力，两者的结合有利于进一步提升公司产品和解决方案的竞争力。

5、视频会议、安防监控行业发展空间？

答：在视频会议行业，国产化和信息安全、分行业应用的逐渐深入，以及政务视频会议云服务和企业云视频会议等模式的兴起都将带来更大的发展机遇。在安防监控行业，城市智慧化进程、安防智能化升级、5G 促进的无线监控等都将大大增加监控产品及解决方案的需求量。同时，随着海量视频资源的接入，后端应用及智能化应用需求增长都将会给监控行业带来新的机遇。

除此之外，技术发展越来越向着贴合场景、客户实战的应用方向发展。公司的解决方案有很多也突破了视频会议和视频监控的边界，有的是两者融合的产品，也有跟客户业务流融合形成的硬件、软件和解决方案。

公司不仅具备端到端的视频会议和视频监控全系列产品，更是通过打造以云平台能力基座和数据中台、媒体中台及解析中台为基础的“一基座三中台”架构，构建了包含前端智能、大数据分析存储、融合通信以及云原生应用等几十种行业智能应用整体解决方案，助力智慧城市建设和行业客户数字化转型。

6、公司国产化、技术方面的优势体现在哪里？

答：公司紧跟市场需求和政策导向，坚决把国产化和自主可控作为主要目标，快速推进元器件、软硬件产品、服务等国产替代工作。公司相继推出了国产化硬终端、软终端、平台等，目前已实现视频会议、视频监控全系产品的国产化。科达国产化视频会议解决方案，入选了工信部 2022 年信息技术应用创新典型解决方案名单。此外，公司拥有成熟商用的国密视频会议系列产品和量子网呈视频会议产品，是国内安防&视讯行业中首批获得 ISO/IEC 27001:2013 信息安全管理体系认证的视讯产品供应商和视频信息服务商。

附：苏州科达现场接待记录表

时间	来访机构简称	来访人员	公司接待人员	调研主题
2025年3月12日	浙商证券	王**、年**	董秘张文钧 证代曹琦	公司市场、业务、战略等。
	华龙证券	张**		
	富石资产	钟**		
2025年3月19日	国诚投资	相*、戚*	董秘张文钧 证代曹琦	公司市场、业务、战略等。