上海柏楚电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活	□媒体采访	□业绩说明会
动类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑其他 (<u>电话会议)</u>	
	申万宏源证券有限公司、中	信证券股份有限公司、中信建投证券股份
	有限公司、易方达基金管理有限公司、交银施罗德基金、南方基金管	
参与单位名称	理股份有限公司、上海瓴仁	私募基金管理合伙企业(有限合伙)、广
及人数	发基金、汇添富基金、富国基金、GIC PRIVATE LIMITED、TEMASEK	
	FULLERTON ALPHA PTE L	TD、T. Rowe Price 、Millennium Capital、
	PX captial Point72 Hong Kong Limited Bank of America Harding	
	Loevner 等 224 家机构,共记	十278 人次。
时间	2025年4月3日 下午14:00-15:00	
地点	电话会议	
上市公司接待	董事会秘书:周荇	
人员姓名	证券事务代表: 周志禹	
投资者关系活	交流的主要内容:	
以 页 石 大 示 伯	第一部分。公司 2024 年度业绩基本情况介绍	
幼工女内母力 绍	2024 年度公司主营收入	17.35 亿元,同比增长 23.33%。归
→ H	母净利润为 8.83 亿元,	同比增 21.1%。扣非净利润为 8.21
	 亿元,同比增 21.81%。	

年报收入部分将业务分类重新调整: 1) 平面解决方案,同比增长 11.83%; 2) 管材解决方案,同比增长 38.19%; 3) 三维解决方案,同比增长 409.90%。

第二部分: 提问与回答环节

1、公司对管材解决方案未来的市场怎么看?

答:管材解决方案的收入增长主要来自于新增应用需求。公司通过研究各类异型管材的特性,采用不同的加工方式,使用特殊的刀路编辑与排序,达到高速高精度的加工效果。

2、公司切割头业务的盈利能力和产品力是否有变化?

答:公司持续加大对切割头方向的研发投入,并通过传感器技术的导入,结合高实时性总线通讯协议与高精度算法,实现对硬件的智能化精确控制。

公司坚持自主创新,并始终将提高产品力放在研发工作的首位,以期落地更多的行业解决方案,帮助客户创造更多的价值,获取长期的利润,因此公司在客户层面获得长期认可,也使得产品端的毛利率水平相对稳定。

3、公司智能焊接业务的研发进展?销售情况及用户反馈如何?

答:智能焊接业务的研发工作进展顺利,年内也已在多个应用领域有相应的样本落地。而随着重工行业产业端与应用端需求的不断释放,公司未来也计划持续拓展业务边界,丰富机器人相关的应用场景。

销售层面,公司目前已经在建筑钢结构行业批量应用,未来 希望在船舶、铁塔、油箱、管道、工程机械等方向持续拓展 落地。

4、公司24年研发投入情况有什么亮点?

答:报告期内,社招或行业专家的导入比例相对往年更高。 公司未来也会进一步加大会创新预研方向的资金及人员的 投入,。

关于本次活动	无。
是否涉及应当	
披露重大信息	
的说明	
日期	2025年4月3日