速

河南中原高速公路股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

 	□特定对象调研	口分析师会议
	□媒体采访	☑业绩说明会
投资者关系活动 类别	□新闻发布会	□路演活动
关 加	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
参与单位名称及	线上参与中原高速2024年度业绩说明会的全体投资者	
人员姓名		
时间	2025年04月08日 15:00-16:00	
地点	价值在线(https://www.ir-online.cn/)网络互动	
	党委书记、董事长 刘	静
上市公司接待人	独立董事 周俊	
员姓名	党委委员、副总经理、	董事会秘书 杨亚子
	党委委员、财务总监	王立雪
	1.1) 公司一直计	划要专注于主业,从公司公布的报告来看公
	司旗下的公司行业类别	別越来越多,请问公司有没有具体的计划和
	时间表推动目标的达用	成? 2) 公司市值管理进展缓慢, 公司股票价
	格长期处于低于净资产	产价格,上市公司应该考虑每年拿出2个亿左
	右回购注销股份,减少	>市值流通?3)中原高速主业是高速,但同
	时控股股东河南交通组	集团也在开发经营高速公路,二者同业竞争,
投资者关系活动	为什么不进行业务置抗	换整合,或者定向对大股东发行股份收购大
主要内容介绍	股东的高速资产?谢证	射领导!
	答:您好!公司	等充分发挥资本市场平台作用,提升上市公
	司资产质量。未来,料	等加快"两非两资"盘活处置,将非主业非
	优势业务、低效无效。	企业和参股股权等纳入处置范围,优化产业

投资结构,实现轻装上阵;同时,通过增发并购等资本运作方式, 分阶段、分节奏推动控股股东优质路产注入上市公司,提高控股 股东持股比例。感谢您的关注与建议!

2. 公司2024年有较大的投资支出,如子公司郑洛公司在建项目支出较多,未来还有哪些投资计划?这些投资是否会对公司财务状况产生压力?

答:您好!公司坚持聚焦主业,深耕高速公路行业,郑洛高速作为公司重点建设项目,目前正处于建设期,预计于2026年建成通车。未来几年,公司没有新建和改扩建项目等投资,不会对公司的财务状况产生压力。感谢您的关注!

3. 随着交通基础设施建设的不断发展,高速公路行业面临越来越多的竞争和政策变化。请问公司如何应对这些挑战? 是否有新的战略规划?

答:您好!面对上述挑战,公司将做好政策跟踪与研判,提前拟定应对预案。大力推进技术革新,引入自动化收费技术,运用ETC、车牌支付等多种方式,提升通行效率。同时,挖掘路域资源,涉足智慧交通领域,全方位降低风险,切实维护公司及投资者利益。公司新的战略规划详见公司《2024年年度报告》第三节"管理层讨论与分析"中"公司发展战略"相关内容。感谢您的关注!

4. 尽管公司2024年营收和利润都有增长,但资产负债率较高, 股东回报率有待提升。请问公司未来如何进一步提升盈利能力和 股东回报?

答:您好!未来,公司将在引流增收、成本控制、盘活资产、优化投资等方面提升发展质量效益,推动运营管理提质增效。同时,持续做大公司资产规模,做强主业,提高资产质量,打造价值实现新局面。公司认真践行"以投资者为本"的发展理念,高度重视投资者回报。上市以来累计现金分红42.33亿元。公司2024年度每10股派送现金1.7元(含税),分红率43.4%,股息率达4.03%。未来,公司将以良好的经营业绩为基础,实施积极的分红政策,

未来三年每年分红率不低于40%,增强现金分红稳定性、持续性和 可预期性,提高投资者回报。

5. 未来是否有提高分红比例的计划?

答:您好!公司一直高度重视投资者回报,2023年分红及2024年分红预案比例均在当年实现归母净利润的40%以上。未来,公司将以良好的经营业绩为基础,实施积极的分红政策,以更好的业绩回报投资者。感谢您的关注!

6. 请问贵公司本期财务报告中,盈利表现如何?谢谢。

答:您好!报告期内,归属于上市公司股东的净利润8.80亿元,较上期增幅6.27%。2024年公司积极践行管理提质、经营增效,持续压降财务费用,面对通行费收入下降的不利情况,实现利润逆势上扬;子公司秉原投资联营企业股权投资上市后,投资收益大幅增加。感谢您的关注!

7. 请问在公司的决策和运营过程中,如何保障中小股东的权益? 是否有具体的机制或措施来确保中小股东的知情权和参与权?

答:您好!公司认真落实信息披露的真实性、准确性、完整性、及时性和公平性原则,提升信息披露的透明度和精准度,为投资者了解公司经营情况提供了准确信息。高度重视投资者关系管理,多种方式与投资者加强沟通,积极维护投资者尤其是中小投资者的合法权益。通过投资者热线、上证E互动、业绩说明会、股东会、机构调研等方式,与投资者建立良性互动。建立常态化业绩说明会机制,每年举办多次业绩说明会,围绕公司定期报告、战略规划、经营状况、重大事项等投资者关注问题,与投资者开展深入交流,确保中小股东的知情权和参与权。感谢您的关注!

8. 持股多年,中原高速市值管理和业务整合看起来进展非常 缓慢,希望公司能把这些内容纳入重点推动事项,制定时间表, 并定期检查评估,如每月,每季度召开专项高层会议等等,谢谢!

答:您好!公司目前已将市值管理纳入年度重点任务,并披露《估值提升计划》,后续将根据计划内容,加快相关工作推进。

感谢您的关注与建议!

9. 去年公司通行费收入同比下降3. 45%, 但通过智慧高速(如 CPC预交易系统、AI巡检)实现降本增效。这些技术应用是否具备 可复制性?预计未来对主业利润的贡献率如何?

答:您好!通过智慧高速等实现降本增效,这些技术在一定程度上具备可复制性。公司始终重视数字化、智慧化与主营业务的协同融合,目前中原高速与全资子公司数智科创公司已依托Deepseek完成"绿通AI助手"的开发,并在郑庵收费站试点应用。下一步,公司将持续探索AI赋能智慧化解决方案,推进AI助手在业务流程中的深度应用,助力运营管理工作不断提速提质提效。智慧高速未来在高速公路行业利润贡献潜力较大,一方面,通过智能收费系统、智能巡检等技术,可降低人力成本、提高运营效率,减少车辆拥堵,增加通行费收入。另一方面,智慧高速能提升高速公路的安全性和服务质量,吸引更多车辆通行,间接增加利润。此外,随着技术的不断进步和应用范围的扩大,智慧高速还有望在与物流、旅游等相关产业的融合发展中创造新的利润增长点。感谢您的关注!

10. 请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些?谢谢。

答:您好!主业方面,随着经济发展带来车流量增长以及积极参与智慧高速的建设,将提高运营效率,降低成本,带来通行费收入的增长;主业拓展方面,一是随着新建郑洛高速的投入运营及收购优质路产计划,为公司带来新的收入增长点,二是对多元化业务进行整合剥离,聚焦高速公路主业,同时探索拓展产业链、价值链,为公司盈利增长做出贡献。科技创新方面,公司出台《科技创新发展规划(2025-2027)》,抓好科技创新顶层设计和蓝图规划;积极与国内知名高校、科研院所、院士团队开展深度合作,设立"联合实验室";深度挖掘数据资产价值,加快公司数据治理体系试点建设;设立科技研发专项基金,激发科技创新活力。感谢您的关注!

11. 资产负债率攀升至70.87%,且短期借款达25.22亿元。公

司计划通过哪些具体措施优化债务结构、降低财务风险?

答:您好!公司目前长短期有息债务比为14:86,债务结构与资产结构配比合理。2025年公司将抢抓货币政策宽松窗口,金融支持实体经济发展新机遇,以低息借款置换存量债务,持续压降财务费用,提高公司经营效益,积极探索资产证券化,有效降低财务风险。感谢您的关注!

12. 请问如何看待行业未来的发展前景?谢谢。

答:您好!高速公路行业未来发展前景广阔。需求端方面, 人们生活水平提高,出行需求增长,为高速公路客流量提供支撑, 同时物流行业发展使货物运输对高速依赖度提高;建设端方面, 政府持续投入基础设施建设,新线路不断规划建设,促进区域经 济交流与合作。此外,党的二十届三中全会、交通运输部等发布 的一系列政策支持为智慧高速公路投资提供了方向和动力,各地 持续推进公路数字化转型,必然会带动智慧高速公路投资规模的 增长,为高速公路行业带来新的发展契机,推动行业迈向更智慧、 更高效的发展阶段。感谢您的关注!

关于本次活动是	
否涉及应披露重	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
大信息的说明	
附件清单(如	T
有)	无
日期	2025年04月08日