

证券代码：688210

证券简称：统联精密

深圳市泛海统联精密制造股份有限公司
投资者关系活动记录汇总表
(2025 年 4 月 3 日)

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	工银瑞信基金管理有限公司 刘展硕 中信建投证券股份有限公司 王定润 诚朴(深圳)资产管理有限公司 乔磊
会议时间	2025 年 4 月 3 日
会议地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 黄蓉芳 证券事务代表 唐磊 证券事务专员 吕一波
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司介绍 公司专业从事高精度、高密度、形状复杂、外观精美的精密零部件的研发、设计、生产及销售，致力于成为世界领先的 MIM 产品制造商和多样化精密零部件综合解决方案提供商。自成立以来，公司聚焦金属材料的应用，不断围绕能力边界进行技术延伸和业务拓展。目前，公司 MIM、CNC、激光加工、线切割等精密制造工艺的研发及制造能力均已经获得了国内外一流客户的认可。 公司产品主要应用于平板电脑、笔记本电脑、台式电脑、智能触控电容笔、折叠屏手机、智能穿戴设备、航拍无人机、运动相机等新型消费电子领域，服务的客户包括苹果、荣耀、亚马逊、安克创新等国内外知名消费电子品牌及其 EMS 厂商。

	此外，公司也在持续布局非消费电子领域业务，如医疗器械及汽车电子等。 二、相关问题解答 问题一：公司 2024 年 MIM 和非 MIM 业务的收入占比情况？ 答：参考公司 2025 年 2 月底披露的《2024 年度业绩快报公告》中的数据（未经会计师事务所审计），2024 年公司营业收入约 8.14 亿元，同比增长 49.90%。其中，按照业务来划分，MIM 精密零部件业务的收入约为 3.19 亿元，较 2023 年基本持平；非 MIM 精密零部件业务的收入约为 4.6 亿元，同比增长 101.94%，相比 2023 年有一个翻倍的增长，增量主要来自于料号的增加及份额的提升。 问题二：根据刚刚所说，公司 2024 年营业收入的增长核心是源于非 MIM 业务增长，怎么看待未来 MIM 与非 MIM 的发展呢？ 答：公司的愿景是成为世界领先的 MIM 产品制造商以及多样化精密零部件综合解决方案提供商。 MIM 仍然是公司重点发展的业务之一。一方面，近年来，在折叠屏、AI 终端等新型应用需求的推动下，MIM 市场规模仍在保持稳定增长。另一方面，目前公司涉足的 MIM 应用领域主要集中消费电子领域，新能源汽车、医疗器械等领域渗透得较少。因此，我们仍然认为在 MIM 业务方面仍大有可为。 由于客户对精密零部件的需求是多元化的，因此公司在稳定发展 MIM 业务的同时，在能力范围内持续拓展对多样化加工工艺的能力，如 CNC、激光加工、线切割、3D 打印及精密注塑等。 未来，公司将积极进行业务拓展，始终以客户需求为导向，MIM 与非 MIM 业务分进合击，虽然在不同阶段，在客户需求
--	--

的推动下，可能会有不同的侧重，但是两块业务应该会保持一个螺旋式上升的趋势。

问题三：公司对于客户的拓展策略是什么？

答：公司一直以来都以“服务大客户、做深做透大客户”作为业务拓展的原则，通过持续稳定地为大客户提供高质量的服务，不断提升市场份额。

同时，国内外优秀的创新型的终端品牌厂商都是我们的目标客户，公司将密切关注市场需求的变化，拓展更加多元化的应用领域。

问题四：公司刚也有提到在部局汽车电子、医疗器械等领域，目前是什么进度？

答：目前，在汽车电子领域，公司已经取得 IATF16949 的资质认证。在医疗器械领域，公司也已经取得了二类及三类医疗器械相关的资质认证。在以上两个领域，公司也同步做了技术储备。

问题五：公司已经扩充了长沙新产能，长沙工厂面积有多大，导入客户节奏是怎么规划的？

答：公司位于湖南长沙的工厂总计占地面积约为 50 亩，建筑面积是 7 万多平方米，目前厂房已经处于可使用状态，正在分批购入设备逐步投产。

问题六：2025 年股份支付的费用会比去年多吗？

答：目前，公司已实施三个股权激励计划，分别为 2022 年限制性股票激励计划、2023 年员工持股计划和 2024 年限制性股票激励计划，由此，预计今年的股份支付费用会与 2024 年度股份支付费用相差不大。

	问题七：MIM 工艺可适用于哪些金属材料？ 答：MIM(金属注射成型)工艺是一种将金属粉末与粘结剂混合后注射成型，再经脱脂、烧结等工序制成金属零部件的先进制造技术，可适用多种金属材料，包括不锈钢、合金钢、钛合金、硬质合金等。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 4 月 3 日