证券简称: 汇嘉时代

新疆汇嘉时代百货股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

| | ☑特定对象调研 | □分析师会议 |
|-----------|-----------------------------|-------------------------|
| | □媒体采访 | □业绩说明会 |
| 投资者关系活动类别 | □新闻发布会 | □路演活动 |
| | □现场参观 | ☑电话会议 |
| | □其他 () | |
| | 广发证券、国海证券、国 | 国泰海通证券、工银瑞信基金、万家 |
| | 基金、中原英石基金、峰境基金、西部利得基金、同泰基金、 | |
| | 恒生前海基金、正圆投研 | F、北京东方睿石投资管理有限公司、 |
| | 国金基金、中信资管、长 | 基城财富资管、天治基金、尚正基金、 |
| | 宝盈基金、格林基金、北 | 比京泓澄投资管理有限公司、北京信 |
| | 复创值投资管理有限公司 | 司、浙商证券、海富通、潼骁投资、 |
| | 上海人寿、国泰人寿保险 | 应股份有限公司、北京泽铭投资有限 |
| 参与单位名称 | 公司、上海彤源投资发展 | 展有限公司、中天汇富基金、景顺长 |
| | 城、上海国赞私募基金、 | . 循远资产管理(上海)有限公司、 |
| | 易同私募基金、银华基金 | 金、深圳市明达资产管理有限公司、 |
| | 长城财富保险资产管理原 | 股份有限公司、太平资产管理有限公 |
| | 司、鑫震私募基金、混淆 | 屯投资、玄元私募基金、博时基金、 |
| | 国泰基金、深圳市红筹技 | 投资有限公司、源乘私募基金、建信 |
| | 基金、深圳市尚诚资产管 | 管理有限责任公司、明世伙伴私募基 |
| | 金、中信证券等(排名) | 不分先后) |
| 时间 | 2025年4月15日-4月17日 | |
| 地点 | 线上 | |

上市公司接待人员

董事会秘书 张佩

1. 公司 2025 年第一季度业绩同比增长的原因?

答: 2024 年,公司加盟河南零售品牌大张集团"盛德美"共享仓行列,全面优化超市供应链体系,调整完善商品结构,加强成本控制。更替供应链系统及采取有效的采购策略,促使超市业态整体盈利能力有效提升。同时公司坚持为消费者提供多样化、高质量的购物选择,不断提升运营效率,整体销售效益较好,保持了盈利能力的稳定。

2. 百货店今年的调改计划是怎样的?

答:发挥"首店经济"效应,加大新品牌引入力度,基于品牌销售表现、规模优势、品牌形象等要素,对存量店的存量品牌进行末尾淘汰,为新业态新品牌孵化腾出空间。同时,深化与品牌商的合作,建立长期稳定的商业关系。针对传统百货门店,通过"一店一策"贯彻错位经营策略,调整品牌结构,以精细化运营促进门店盈利能力提升。

投资者关系活动主要 内容介绍

3. 公司自有品牌建设目前进展怎样?

答:公司去年年底开展了主题为"24 载感恩同行,股东尊享回馈月"的股东回馈活动,以首款自有品牌食用油回馈广大投资者,收到了良好的市场反响,股东参与热情度较高。目前主要做的自主品牌产品有食用油(菜籽油、葵花籽油、亚麻籽油、红花籽油、核桃油、葡萄籽油)、大米(长粒香、五常有机大米、稻花香)、面粉(有机面粉和高筋粉)、果汁(苹果汁、葡萄汁、石榴汁和卡瓦斯系列)和卫生用纸(软抽、硬抽、卫生卷纸)。后期公司将继续加大自有品牌建设力度,丰富商品品类,打造独具特色的商品矩阵,加大自有品牌业绩贡献。

4. 公司以百超为核心辐射周边的社区团购业务建设进度与成效如何?

答:公司于 2024 年开展私域流量运营,以小程序为核心抓手,不断沉淀私域流量,开发私域团购等创新业务,为消费者拓展放心便利的购物渠道。同时,公司大力推进数字化运营,持续完善数字零售系统,积极探索利用新媒体营销动能,实现快捷有效地触达目标消费者群体,进行深度互动。

5. 后期的开店计划是怎样的?

答:百货业态目前主要通过存量优化调改提高利润空间,在新开店方面主要以托管经营方式赋能品牌影响力。超市业态将面向网点空白、人口密集、消费环境较好的区域,加快连锁网络布局,进一步形成品牌连锁规模效应。

6. 请介绍公司 2024 年度分红情况,本次分红方案的内 在逻辑是什么?

答:公司顺应政策趋势,紧抓市场机遇,通过学习胖东来模式,优化商品品类,降本增效,精细化运营与管理,强化股东信心,分享公司发展成果,与股东共享收益,更好地回馈广大投资者,提升公司资本市场形象和品牌价值。

7. 2024 年内公司在低空经济建设方面有什么落地措施,未来业务与低空经济融合发展有什么展望?

答: 2024 年内,公司与新疆通用航空有限责任公司携手,签署了《合作意向书》。双方将通过各自产业特点,结合新疆地理资源优势,联手发展低空经济,未来在定制农业、低空物流、乡村旅游等领域开展深度合作。目前,合资公司已成立,相关前期工作正常推进开展中。

8. 目前"以旧换新"促销政策在公司落地情况如何?

答: 2025 年国补"以旧换新"政策于 2025 年 1 月 20日在新疆开始实施。公司积极参与到各品类商品的国补政策中。截至目前,参与品类销售额约 2,500 万元,同比增长近150%。

| 关于本次活动是否涉 | |
|-----------|---|
| 及应披露重大信息的 | 否 |
| 说明 | |
| 活动过程中所使用的 | |
| 演示文稿、提供的文 | 工 |
| 档等附件(如有,可 | 无 |
| 作为附件) | |