

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩交流会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	南方基金	
活动时间	2025年4月22日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节</p> <p>1、公司销往欧洲市场的产品主要是什么产品？在欧洲市场中公司有什么优势？</p> <p>答：公司销往欧洲市场的产品主要是升降机产品，主要应用在新增市场中。公司在欧洲市场中具有研发优势、质量优势、交付和售后服务等优势。公司技术团队大概在 300 人左右，能更好地满足客户在产品开发上和质量等方面的需求；公司自建服务团队，本地化的全球交付能力及售后服务能力比较强，有一定的服务优势。</p> <p>2、公司应用到海上风电项目主要是哪些产品，价值量如何。</p> <p>答：从产品类别上来看，公司应用到海上风电的产品有升降机、海上平台吊机、密封型速差器、防坠落等产品；从价值量上来看，一台海上风机如果都使用公司可提供的产品，总价值量约是 30 万元-40 万元。</p> <p>3、风机大型化对公司的影响？</p> <p>答：风机大型化是未来行业发展的趋势，大型化会使得每 GW 对</p>	

应的风机数量减少，但同时大型化后风机高度也会更高，因此标准升降机、大载荷升降机、齿轮齿条升降机、双机联运、平台自动开闭系统等效率更高的设备渗透率也会进一步提升，同时塔筒高度的增加也会提升相应产品的价格。

4、公司的主要竞争对手有哪些？

答：公司海外竞争对手主要集中在欧洲及北美，如美国 SafeWorks（收购了 PowerClimber），瑞典 Alimak（收购了 Avanti、Tractel），德国 Hailo 等；和这些同行相比，在产品的性能、质量及安全性方面和他们相当甚至部分性能优于他们的情况下，我们在技术能力、解决方案能力及响应速度、产品交付能力及售后服务能力、市场占有率等方面都优于同行。

5、您如何看待未来风电行业的发展？

答：从目前各国对新能源的支持政策以及相关专业机构的分析，并结合我们风电行业相关客户的反馈来看，我们认为在未来一段时间内风电行业仍会保持较快速增长。根据中国风能协会预测，从 2025 年起中国风电或将进入年增装机 1 亿千瓦的新时代；欧洲风能 WindEurope 的预测数据表明，欧洲将在 2025 年至 2030 年期间新增 187GW 的风电装机容量。