

证券代码：603173

证券简称：福斯达

## 杭州福斯达深冷装备股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称	爱建证券、德邦基金、东方基金、沅京资本、豪山资产、国金基金、国联基金、国泰基金、海富通基金、盛熙私募、浩成资产、禾永投资、华安基金、华创证券、汇泉基金、瑞华投资、金科投资、瓴仁投资、南方基金、宁银理财、朋元资产、平安基金、人保资产、融通基金、高毅资产、朴易资产、勤辰私募、慎知资产、天风证券、天弘基金、湘财基金、信达证券、永赢基金、远策投资、长安基金、长江证券、浙商证券、正心谷资本、中航信托、中信建投、中信期货、中银基金、中银资管、中再资产、朱雀基金等。
时间	2025年4月24日至4月25日
地点	杭州市临平区兴起路398号公司会议室 线上调研方式
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 张远飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	<b>一、公司情况介绍</b> <b>公司董事会秘书张远飞先生介绍公司业绩情况：</b> 公司2024年度实现收入24.19亿元，同比增长12.20%；净利润为2.61亿元，同比增长36.63%；扣非净利润为2.34亿元，同比增长36.13%。公司2025年一季度实现收入5.94亿元，同比增长69.04%；净利润为1.16亿元，同比增长76.26%；

扣非净利润为 1.15 亿元，同比增长 115.35%。公司收入和净利润再创新高，公司净利润增长幅度超过收入增长幅度，主要是公司产品毛利率在提高。

## 二、与公司领导交流的主要问题及答复

### 问题 1：公司产品毛利率情况？

回复：2024 年度，分地区看，公司外销产品平均毛利率为 33.11%，内销产品平均毛利率为 17.10%。分产品看，液化天然气设备毛利率在 14.15%，空分设备毛利率为 25.59%。

问题 2：公司 2024 年年报中收入端产品较上年多了液化天然气设备，且空分设备产品收入较上年略微下滑，请问这主要是订单结构还是交付节奏造成的？

回复：主要还是和已签订单中产品结构联系密切。公司最早从 2004 年开始研发天然气液化装置技术，在液化天然气设备方面技术成熟，公司每年签订的液化天然气设备套数不多。2023 年度因没有液化天然气设备交付，没有收入确认。2024 年度，鄂尔多斯 100 万方/天 LNG、鄂尔多斯 200 万方/天 LNG、张掖 100 万方/天 LNG 等项目陆续在下半年发货确认收入，公司液化天然气设备业务实现收入。

### 问题 3：2024 年订单国内行业分布情况？

回复：国内订单中，化工行业占比 50%以上，主要是取得了荣盛石化 2 套 5 万等级大型空分成套装置，衡阳 5 万等级大型空分成套装置，订单呈现数量少、单个项目金额大的特点。

问题 4：煤化工这块有观察到变化吗？公司在煤化工领域有哪些优势？

回复：我们也关注到新疆地区有一些煤化工项目规划，预

计会给市场带来增量需求。公司在煤化工领域有很多成功项目，比如阳煤集团 6 万等级空分成套装置、乌兰煤业 6 万等级空分成套装置等，且公司在 6 万等级以上特大型空分成套装置技术成熟，新疆煤化工项目对空分装置的需求主要集中在大型空分装置，公司具有明显的技术、业绩等优势，公司相关部门会积极跟进新疆煤化工市场。

**问题 5：公司从取得订单到转化成收入需要多久？**

**回复：**公司主要产品深冷设备属于定制化产品，单个设备生产周期较长，公司设备交付周期一般在 1 年至 1.5 年，小装置有 8-12 个月，也有个别项目的交付周期比较长，如 2 年以上。项目实施过程中多重因素可能导致实施进度拖延，比如客户项目现场条件、其他配套设备进度等。

**问题 6：2025 年一季度国内海外销售占比情况？**

**回复：**公司一季度销售收入中超过一半是来自海外销售收入，主要是近几年获取的订单结构中海外订单占比逐渐提升。

**问题 7：公司对外采购的产品有来自美国的吗？**

**回复：**目前没有。

**问题 8：海外项目是用什么货币结算的？**

**回复：**主要有人民币、美元、欧元结算。

**问题 9：公司 2024 年度计提信用减值 8000 多万，但今年一季度计提较少的原因？**

**回复：**公司信用减值准备严格依照会计准则计提，年底的时候根据应收账款、应收票据、其他应收款及长期应收款的预期信用损失等进行计提减值准备。一季度受春节因素影响，公

	<p>司催收工作力度加强，客户回款效率也相应提升。</p> <p><b>问题 10：2025 年一季报中，财务费用为-1058.58 万元，较上年同期减少，是什么原因？</b></p> <p><b>回复：</b>主要是利息收入和汇兑损益增加。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 4 月 28 日