

重庆西山科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：西山科技 证券代码：688576 编号：2025-003

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 电话会议 ☐ 券商策略会 ☐ 其他
参与单位名称	前海开源基金、兴业证券
时间	2025 年 4 月 29 日
地点	公司会议室
接待人员	董事会秘书兼财务总监 白雪 证券事务经理 李政阳
投资者关系活动主要内容介绍	问题一：公司耗材化战略去年及一季度进展如何？ 随着公司微创外科医疗器械产品的快速丰富，产品品类、质量、功能性能、临床适用性、成本价格等方面的竞争力不断提升，以及微创手术及耗材一次性化使用习惯的进一步普及，同时公司产品进口替代的效应进一步得到凸显，2024 年及 2025 年一季度公司耗材化战略得到进一步加深，手术动力耗材实现稳步增长，能量手术设备耗材也有明显增长；2024 年度公司手术动力装置领域耗材收入占比已超过 80%。 具体来看，2025 年一季度公司耳鼻喉科及骨科类耗材增速较快，耳鼻喉、脊柱、关节与创伤相关耗材产品收入同比增长均超过 50%；乳房旋切针因受带量采购影响，销售数量仍保持快速增长，但销售金额下滑较多。 此外，公司 2024 年度能量手术设备超声骨刀耗材、等离子设备耗材、高频手术设备耗材均增长明显，其中公司等离子产品耗材实现了收入零的突破。 问题二：公司如何看待本轮乳房旋切针带量采购中的机

	<u>会，当前进展到了什么阶段？</u> 带量采购既是挑战，也是机遇，公司对带量采购始终保持“拥抱”态度。 当前乳房旋切针的市场份额主要被麦默通、安珂等外资厂商、公司及少数国内厂商占据，带量采购实施后，成本敏感度增加，国产替代的份额有望得到进一步提升。 截至 2025 年 4 月底，全国已有 7 个省份开始正式实施乳房旋切针带量采购政策。对此，公司仍将保持积极的销售政策，希望通过继续与优质经销商合作，加大市场推广、学术会议、临床培训等投入，提升供货保障和服务支持能力，深化市场认可，夯实了品牌形象，希望抓住院端渠道拓展的新准入机会，中长期实现市场份额的进一步扩展。 <u>问题三：公司能量手术设备及内窥镜系统推广情况？</u> 公司依托于手术动力装置领域 20 余年的营销渠道网络和临床品牌优势，在能量手术设备及内窥镜系统等产品方面实施了以下推广措施： 1、公司进一步优化渠道布局，与优质渠道开展合作，持续加大内窥镜系统及能量手术设备的市场推广力度； 2、积极组织参与各类展会、学术会议、培训班、临床试用等活动，与临床合作推动超声骨刀在神经外科的普及使用； 3、推动等离子产品在耳鼻喉科的全面进院，推动手术动力装置、内窥镜系统在耳内镜手术中的临床适用性提升； 4、推动手术动力装置、内窥镜系统、超声骨刀在脊柱 UBE 手术中的应用； 5、推动内窥镜系统和超声刀产品在普外科的试用体验。 截至目前，能量手术设备耗材端增长明显，内窥镜系统也已在安徽医科大学第一附属医院、昆明医科大学第一附属医院等多家医院装机使用。 <u>问题四：公司今年分红是怎么考虑的？</u> 近年来，公司主要通过聚焦主业、实控人增持、回购并注销股份、持续稳定的现金分红、加大分红比例等多种方式进行市值管理，以实际行动积极回报投资者，提振投资者信心。 在现金分红方面，公司坚持稳健、可持续的分红策略，兼顾现金分红的连续性和稳定性，根据公司的盈利情况、现金流状况以及未来发展规划等因素，制定合理
--	---

	的利润分配方案。2024 年度，公司拟向全体股东每 10 股派发现金红利 10.00 元（含税），按当前公司总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份计算合计拟派发现金红利 45,190,060.00 元（含税），占 2024 年度归属于上市公司股东净利润的 45.82%。 在股份回购方面，2023 年底至今公司累计支付 4.97 亿元实施了三次回购方案，其中 649.83 万股已完成注销。公司 2024 年度现金分红和股份回购金额总计 4.95 亿元，占 2024 年度归属于上市公司股东净利润的 501.81%，比例已经相当高。 未来，公司将充分考虑所处行业特点、发展阶段、经营模式、盈利水平、偿债能力、资本需求等因素，兼顾业务持续健康发展与股东综合回报，更多关注长期价值。
附件清单（如有）	无