

证券代码：688006

证券简称：杭可科技

浙江杭可科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐一对一沟通 ☒其他（线上路演）
-----------	--

	SK、韩国三星、韩国 LG、日本索尼（现为日本村田）、亿纬锂能、比亚迪、国轩高科、欣旺达、远景动力、天津力神、宁德时代等国内外知名锂离子电池制造商配套供应各类锂离子电池生产线后处理系统设备，是目前国内极少数可以整机成套设备出口并与日本、韩国等主要锂离子电池生产商紧密合作的后处理设备厂商之一。2023 年以来，全球特别是欧美市场对新能源大力投入，锂电池厂规划大规模重新启动，对化成和分容测试设备的需求逐渐增长。杭可科技与国内外多家主要电池厂商建立了合作伙伴关系，在全球化成分容测试设备市场占有一席之地，同时公司还积极创新，不断拓展客户在固态电池、小钢壳等新工艺、新技术、新领域的技术交流及合作机会。2025 年公司将继续聚焦主业，加大研发力度，推动锂离子电池后处理系统设备更新迭代，面对客户需求变化，推出软包电池、4680 圆柱电池、固态电池等设备，根据市场形势，积极调整战略，坚定不移的走全球化发展战略。2024 年以来，国内外客户纷纷加快在海外布局，公司也紧跟客户脚步，增加对韩国、日本等主要市场的人员投入，推动韩国、马来西亚工厂的建设，与客户保持更加密切的联系，增强公司全球市场竞争力。未来，杭可科技以“中国制造 2025”为阶段目标，以工业 4.0 为战略机遇，着力推进智能制造，完善“客户导向+人才培养+智慧创新”功能架构体系，打造锂电智能设备产业第一品牌，成为“全球一流的锂电智慧工厂整体解决方案提供商”，为全球范围内的锂电企业提供优质的锂离子电池后处理设备。 第二部分、提问回答 Q 1：请介绍并分析一下公司 2024 年度和 2025 年第一季度业绩情况？ A：您好，公司 2024 年度营业收入为 298,115.44 万元，较 2023 年度下降 24.18%；归属于母公司所有者的净利润 32,633.64 万元，同比下降了 59.67%。扣除结构性存款收益、政府补助等影响，实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 31,086.33 万元，同比下降 60.68%。主要原因系受锂离子电池市场需求增速放缓，锂电池装备制造行业市场竞争加剧、电池厂商验收周期延长等因素影响，公司产品毛利
--	---

	率下降；此外，公司积极布局海外市场且卓有成效，在手订单规模持续扩大，而其中海外订单占比快速提升，导致海外的外币结算金额显著增加，因此，受外币汇率波动影响导致本期汇兑损失大幅增加。公司2025年第一季度营业收入为680,023,089.55元，同比下降23.07。实现净利润115,776,770.77元，同比下降33.07%，主要系本期营业收入同比下降，同时受国内市场竞争加剧导致国内客户毛利率有所下降所致。 Q2：公司为锂电池生产企业供应设备，请问今年订单的交付能力如何？ A：您好，今年一季度，随着全球新能源汽车产业的持续复苏以及储能市场的快速崛起，锂电池需求呈现出增长态势。因此，公司将凭借在锂电池装备制造领域的深厚积累和技术优势，积极抓住市场机遇，完善市场结构，努力获取更多的市场订单。目前，公司正全力推进在手订单的生产交付工作，同时积极研发新技术、新产品，以满足市场日益多样化的需求，为公司持续健康发展奠定坚实基础。 Q3：请问公司目前国内外订单占比如何，关税对公司有无影响？ A：您好，2024年整体营收中，外销收入占比相比2023年有明显的提升，2024年外销收入9.55亿，占总体收入比例超过30%。同时，2024年度的订单当中，海外客户的订单也有所增长，特别是开拓了新的海外整车厂客户，2024年度公司斩获了大众汽车西班牙和加拿大两个工厂的大额订单。公司目前的主要客户分布在日韩、东南亚、欧洲及美国等市场，美国市场占比相对较少；但由于目前美国对各国的关税政策不稳定，仍可能会进一步降低公司在美国的产品竞争及交付能力，对公司的经营成果产生一定的不利影响。 Q4：公司在固态电池领域有何布局？目前的合作商有哪些？ A：您好，在全球固态电池领域，众多企业正积极布局，以推动电池技术的革新与升级。公司也紧跟时代的步伐积极布局，目前公司与国内外
--	---

	多家电池企业均在开展合作。未来，公司将持续加大在固态电池技术的研发投入，致力于突破现有技术的瓶颈。通过引进先进的研发设备和技术人才，不断优化固态电池的制备工艺，降低生产成本，提高产品的市场竞争力。
附件清单（如有）	无