

证券代码：600262

证券简称：北方股份

内蒙古北方重型汽车股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

接待方式	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其它	
时间	2025 年 4 月 30 日下午 15:30-16:30	
地点	公司会议室、线上	
接待单位	国泰基金 浙商证券	
公司接待人员	董事会秘书赵志远、发展规划部经理刘栓伟、财务金融部经理周红波、证券事务代表田凤玲	
投资者关系 活动内容	本次接待主要问题及回答如下： 1. 2025 年收入预期是怎样的。 答：公司 2024 年计划实现合并营业收入不低于 26 亿元。报告期内，整体市场情况较好，公司实现合并营业收入 29.18 亿元，同比增长 21.43%。2025 年，公司力争实现合并营业收入不低于 30 亿元，目前市场存在很多不确定性，特别是在当前贸易形势背景下，实现该预期目标有	

	很大的挑战性，存在一定的不确定性。 2. 2025 年海外销售能否保持高速增长？ 答：北方股份系列化产品广泛应用于冶金、煤炭、有色、化工、建材、水电、交通基建七大矿业领域，遍布于国内外数百个大型露天矿山，国际市场已拓展至 67 个国家和地区，已成为具有一定竞争力的民族品牌。作为国内矿用车行业的领航企业，从“十三五”以来，公司积极布局开拓国际市场，努力缩短与国际龙头企业的差距，近年来海外市场持续发力，保持较快增长速度，公司力争进一步提升海外市场占有率，为公司高质量发展提供有力支撑。 3. 公司订单的交付周期有多长？ 答：公司按照合同约定要求准备生产供货。每笔订单的交付时间不同，与矿用车产品车型大小及配套件有关。总体上从零部件准备到完成总装试验等，短的有几个月，长的也有跨年度的。 4. 2025 年国内市场需求会不会有大的变化？ 答：公司积极开拓好国内国际两个市场，从当前初步判断，2025 年国内市场需求预计不会有较大变化。作为国务院国资委“对标世界一流专业领军示范企业”，公司积极对标世界一流矿车企业，近年来与世界一流矿车企业卡特及小松相比，公司产品性能差距逐步缩小，品质服
--	---

	务差距日趋缩小。 5. 公司海外采购占比情况如何？ 答：目前矿用车产品部分零部件以国外采购为主。近年来，公司不断强化科技自立自强，持续通过关键核心技术攻关，解决“卡脖子”问题，加大国产化研发替代初见成效，零部件国产化率不断提高。 6. 目前中美关税政策对公司影响如何？ 答：对近期中美关税政策的变化，公司内部组织相关部门进行测算评估，积极采取多种措施应对不利影响，争取将影响降到最低。 7. 新能源车与传统车型比较，哪个毛利较高？ 答：不能一概而论。公司产品为定制化生产的，车辆根据客户的需求进行配置，一单一议，相同吨位的车价格也不同，所以毛利率水平不同。公司通过不断技术创新，内部管理创新以及多方位降本增效等措施，不断提升公司产品毛利率水平。 8. 为了避免关税政策影响，公司是否考虑在海外设立组装厂？ 答：近年来公司出口比例较大，在海外设立组装厂是一个途径。公司积极与相关机构研究有关政策以及贸易条款细则等，考虑多种方式应对关税政策影响。 9. 2025 年第一季度毛利较低的原因是什么？
--	--

	答：公司矿用车单台售价较高，车型不同，价格差距也较大。收入构成不同，交付的车型不同，公司的毛利率均会不同。 10. 公司的产品系列有哪些？ 答：公司主要业务为矿用车的研发、生产、销售和服务，同时提供矿用车备件、维修承包及劳务服务等。公司可生产载重 28—400 吨全系列矿用车（含机械传动矿用车、电动轮矿用车、矿用洒水车、双动力矿用车、纯电动矿用车、氢能源矿用车等），建有遍布全国、辐射全球的营销服务网络。近年来，公司围绕新能源技术，加速推进纯电动、混合动力等技术在产品上的应用，自主可控实现多项重大突破。目前纯电产品已初步形成系列，并逐步向重载上坡等严苛工况拓展。公司研制的全球首台氢能源电动轮矿车 NTH150 在矿山成功运行，又成功研发出首台氢能源机械传动矿用车 NTH50，初步完成了氢能源系列产品布局。
附件清单（如有）	无
记 录：	审 核：