苏州上声电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

证券简称: 上声电子 证券代码: 688533 编号: 2025-002

投资者关系活动 类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 ☑业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他(<u>需文字说明</u>)
参与单位名称 (排名不分先后)	线上投资者
时间	2025-05-06
地点	上海交易所上证路演中心
上市公司 接待人员姓名	 董 事 长 周建明先生 董 事 会 秘 书 朱文元先生 财 务 总 监 陶育勤女士 独 立 董 事 丁春荣先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司近期基本情况介绍 公司致力于运用声学技术提升驾车体验,是国内技术领先的汽车声学产品方案供应商,已融入国内外众多知名汽车制造厂商的同步开发体系。公司拥有声学产品、系统方案及相关算法的研发设计能力,产品主要涵盖车载扬声器系统、车载功放及AVAS,能够为客户提供全面的产品解决方案。

公司全体员工在董事会的领导下,抢抓机遇,锐意进取,既巩固了海外传统市场的优势地位,也把握住了国内新能源车快速增长的机遇,继续保持了营收和利润的快速增长。

2024年公司生产、销售总体呈现稳健、有序的上升趋势,报告期内公司实现营业收入277,590.48万元,较上年同期增长19.32%;归属于上市公司股东的净利润23,517.38万元,比上年同期增加47.92%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润18,890.03万元,比上年同期上升21.00%。

二、访谈环节

Q1、以下问题: 1、可视年报和一季报显示, 去年全年业绩较同期相比继续稳步增长,但一季度相较同期却出现下滑,能否分析一下其中的原因? 2、公司发行5.2亿元可转债尚有4.68亿元未实现转股, 后期将如何推进转股? 3、年报显示境外业务占近四成,请简要介绍一下关税和贸易战对本行业、公司的影响及目前的应对举措。尤其对美的业务会怎么应对。

答: 1、2025年,合肥工厂已经投用,开始进行折旧摊销,且初期产能爬坡期各项制造成本较高,这对业绩产生了一定影响。随着产能利用率的逐步提升,盈利能力有望改善2、公司将努力提升经营表现,增强市场对于股价的信心,促进转股。3、公司有一部分收入来源于美国客户,由于此类事件过去没有先例,我们正在与客户进行磋商,寻求比较好的解决方案。除美国以外的地区目前未受到影响。

Q2、前段时间我国出台稀土出口限制政策,是否对上声电子的捷克工厂的经营活动造成影响?

答:捷克工厂的经营活动目前未受到国家稀土出口限制政策的影响。

Q3、去年业绩增长驱动因素有哪些?

答:2024年的业绩驱动因素主要包括,国内汽车市场势头良好,公司产品产销继续增长。公司在原材料降本方面按计划达成优化。公司管理层制定的费用成本管控政策措施,得到有力执行,帮助公司改善了经营效率,提升了公司盈利能力。

Q4、请问公司出口业务占比超30%,中美关税政策对公司 海外出口以及进口产品业务有多大影响?

答:公司的海外业务包括欧洲,北美和南美几大市场。中美关税政策短期内对贸易秩序会产生一定干扰。由于政策的不确定性,目前我们和美国客户都不能确定将来到底会产生多大的影响。我们已经开始与客户协商应对策略。我们有完善的海外生产基地布局,具备较好的抗风险能力。

附件清单(如有)

日期

2025-05-06