

证券代码：688244

证券简称：永信至诚

永信至诚科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-004

| | | |
|---------------|---|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 | <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与永信至诚 2024 年度暨 2025 年一季度业绩说明会的投资者 | |
| 时间 | 2025 年 5 月 6 日 16:00-17:00 | |
| 地点 | 上海证券交易所上证路演中心(网址： http://roadshow.sseinfo.com/) | |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长：蔡晶晶 总经理：陈俊 财务总监：刘明霞 董事会秘书：张恒 独立董事：吕文栋 | |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司于 2025 年 5 月 6 日在上海证券交易所上证路演中心召开了 2024 年度暨 2025 年一季度业绩说明会，通过网络文字互动的方式与投资者进行了交流，具体问题如下：</p> <p>1、能否介绍一下公司数字风洞测试评估业务 2024 年落地及收入情况？</p> <p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2024 年，公司“数字风洞”产品体系在人工智能、数据安全、车联网、工业安全、数字政府以及无人机安全和卫星安全等新兴领域实现应用落地，“数字风洞”创新赛道实现营业收入 1.75 亿元，同比增长超 50%，“300×300”战略客户已实现签约超 50 家。</p> <p>谢谢！</p> | |

2、请问公司去年网络靶场业务为什么下滑？公司今年对这块业务预期怎么样？

尊敬的投资者，您好！

公司网络靶场客户主要以政府部门及大型央企集团等预算制单位为主。2024年，受宏观经济因素影响，上述部分客户预算投入减少，部分项目签订、交付、验收出现延期，导致公司网络靶场相关业务收入出现阶段性下滑。

网络靶场作为数字化建设过程中安全性测试的重要基础设施，可以持续给用户带来价值，切实提升用户数字化转型效率和效果，用户对网络靶场的使用频率及粘性都会高于传统网络安全产品，对网络靶场产品的依赖性会更高，属于刚需。因此，公司认为未来国内网络靶场行业将持续保持较高景气度。目前，公司在网络靶场领域无论是行业地位、市场占有率、品牌影响力、技术实力均处于行业头部位置。因此，公司预期2025年网络靶场业务也将实现正增长。

谢谢！

3、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？

谢谢

尊敬的投资者，您好！

2024年，公司实现营业收入3.56亿元；实现归母净利润848.22万元。今年一季度，公司实现营业收入3,008.50万元，同比继续保持增长态势；实现归母净利润-2,397.43万元。具体内容请详见公司于2025年4月29日披露的《2024年年度报告》及《2025年第一季度报告》。

谢谢！

4、请问在无人机、机器人等这些新兴领域，公司未来有没有发力新兴领域的业务机会？

尊敬的投资者，您好！

近年来，以机器人、低空经济、智能驾驶等为代表的新质生产力的蓬勃发展不断带动网络安全技术的创新和安全边界的拓宽，新兴应用场景的持续扩容也为网络安全市场规模的扩张带来更多增量机会。

公司的核心技术网络空间平行仿真技术是数字化新一代关键技术的基座，可以模拟与各种现实网络空间相对应的场景模型，构建高仿真业务环境，支撑机器人、低空经济、智能驾驶等新兴产业进行网络空间的测试、演练、实训、推演、研判、指挥、防御、实战等综合性仿真业务和安全业务开展；同时，公司“数字风洞”产品体系是为数字化建设提供安全测试评估的基础设施，可以为机器人、低空经济、智能驾驶等场景下的网络和数据环境提供全周期的数字安全测试评估，保障“数字健康”。

谢谢！

5、对于公司近期发布的一体机产品，公司如何看待这块业务对全年业绩的影响？

尊敬的投资者，您好！

2月下旬，公司发布“元方”原生安全大模型一体机和原生安全行业大模型（量身定制）产品及方案，4月初，公司在原有产品的基础上，再度发布“元方”原生安全大模型一体机“专业版”和“大师版”，形成涵盖“基础版”在内的元方全系产品矩阵，基于可扩展的本地AI计算性能，以差异化的应用场景适配能力满足关键行业用户的多元化需求。

公司长期看好一体机的发展方向和 market 机会，尤其是随着客户对大模型一体机功能和应用场景的持续挖掘，一体机市场有望在今年呈现出显著的加速态势。其中，金融、医疗、制造业、教育、政务等垂类场景有望成为大模型一体机率先实现规模化应用的场景。

谢谢！

6、2024 年监管机构多次强调上市公司要做好市值管理相关工作，请问公司在这方面做了哪些工作？

尊敬的投资者，您好！

2024 年，公司积极贯彻落实证券监管部门提出的做好市值管理工作的政策指引，持续探索通过实施分红转股、股份回购、加强投资者关系管理、提升信息披露质量等方式强化市值管理工作，提升公司投资价值。

报告期内，公司累计完成股份回购金额超 3,300 万元；公司连续三年实施现金分红以及资本公积金转增股本，2024 年度公司拟每 10 股派发现金红利 0.50 元(含税)，现金分红比例达 59.84%，并以资本公积金每 10 股转增 4.8 股，持续回报投资者；公司严格按照相关法律法规的要求，依法积极履行信息披露义务，确保真实、准确、完整、公平、透明地向投资者披露了公司应披露的相关信息，持续提升公司信息披露质量；公司高度重视投资者关系管理工作，积极通过投资者关系专用邮箱、投资者关系专线电话、上证 e 互动、业绩说明会、路演、反路演、接待投资者调研、参加策略会、股东大会等多种形式与投资者进行沟通交流，积极维护公司与投资者的良好关系，保障全体股东特别是中小股东的合法权益。

谢谢！

7、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

尊敬的投资者，您好！

公司未来将聚焦战略目标，持续加大“数字风洞”产品体系和网络靶场系列产品市场开拓力度，推动上述产品在更多、更广泛的领域实现应用落地，同时，公司也将把握大模型私有化部署

| | |
|-----------------------|---|
| | <p>的市场机会，加速“元方”系列产品及方案的推广和落地，推动公司整体收入规模实现增长。</p> <p>谢谢！</p> |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明 | 不涉及。 |
| 日期 | 2025年5月6日 |