

证券代码：688307

证券简称：中润光学

嘉兴中润光学科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（电话会议）
参与单位 名称	全体通过上证路演中心网络互动平台参与公司 2025 年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2025 年 5 月 7 日
地点	上证路演中心（网址： http://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待 人员姓名	董事长、总经理张平华先生 董事会秘书、副总经理张杰先生 财务负责人曾素莹女士 独立董事朱朝晖女士
投资者关系活 动主要内容介 绍	一、互动交流问答 1、公司本期盈利水平如何？ 答：2025 年第一季度，公司实现营业收入 1.12 亿元，较上年同期上升 41.17%；实现归属于上市公司股东的净利润 1,029.61 万元，较上年同期下降-7.14%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 952.76 万元，较上年同期上升 9.53%。报告期内，公司各领域产品销售收入均实现增长，其中智慧监控及感知领域同比增长约 40.06%，主要为安防球机、IPC 等产品线均快速增长；智能检测及识别领域同比增长约 67.41%，主要为移动机器人等产品线增长迅速；视频通讯及交互领域同比增长约 32.06%，主要为智能门铃、智能儿童手表等产品线实现量产或小批量产；高清拍摄及显示领域增长约 101.84%，主要是投影显示产品线增长明显。报告期内，公司整体毛利率基本保持稳定；研发投入同比增长 45.93%，主要为随着新客户和新领域不断开发，公司产品线和研发项目进一步增加，研发人员增长较快所致；归属于上市公司股

	东的净利润同比下降 7.14%，主要为研发费用增长、股份支付费用增加、政府补助减少所致，合计影响其他收益、营业成本及各项费用金额约为 750.00 万元。 2、公司之后的盈利有什么增长点？ 答：公司产品以智慧监控及感知类为主且集中于超大倍率变焦镜头领域。通过募投项目的实施公司将在现有玻塑混合光学系统设计技术积累的基础上，加大技术开发力度，积极进行玻塑混合光学镜头设计、超高精度非球面镜片注塑成型、超精密离子镀膜技术等技术及工艺方面的研究，实现光学镜头小型轻量化、超高清成像及智能生产等，促进公司技术升级和业务扩张。未来，公司将继续抓住下游新兴行业不断增长的需求，凭借自身技术实力，从高难度及高附加值市场开始渗透，不断开发出具有较强市场竞争力的新兴产品。 3、目前新增专利或技术突破的产业化进度如何？是否计划通过扩产或合作应对下游需求增长？ 答：公司将巩固自身在大倍率及超大倍率变焦镜头市场的优势地位，以现有核心客户为发展重点，加强与国内外大型安防设备及服务提供商、无人机厂商的合作，同时积极推进玻塑混合镜头、超短焦投影镜头、车载镜头、智慧医疗、虚拟现实穿戴产品用镜头等产品的开发、升级和应用，不断丰富产品结构，抓住下游新兴市场和前沿应用领域逐渐释放的需求，稳步提升公司竞争能力及市场地位。公司募投项目正在按计划稳步推进，目前“高端光学镜头智能制造项目”首期产线已经投产，二期产线正在建设，预计 2025 年可以投产，能够进一步保障公司新增业务的产能和交付，也为进一步开拓客户奠定基础。“高端光学镜头研发中心升级项目”持续推进，不断提升公司研发能力，为今后不断开发更多领域、更高性能的产品提供支撑。 4、注意到公司提及在智能安防、车载镜头等领域的收入增长，能否分享一季度前三大客户的营收占比及变动情况？ 答：2025 年公司将进一步开发更多新产品，丰富产品应用领域，开拓更多新客户，继续在智慧安防、无人机、视讯交互等领域保持发展优势，并在投影显示、智能家居、智能驾驶、工业检测、红外热成像、AIOT 等多个细分应用行业继续拓展。同时也将更加重视海外业务的发展。 5、请问 2025 年是否有中期分红计划？ 答：公司自上市以来，始终秉承为股东创造更多价值，持续保持经营业绩的正向增长和分红政策的科学性、连续性、稳定性，为股东提供分享公司成长价值的机会，公司已完成 2025 年年度分红，共计派发现金红利人民币 3,080.00 万元（含税）。公司将继续统筹好公司发展、业绩增长与股东回报的动态平衡，进一步完善公司利润分配策略，在符合相关法律法规及公司章程的前提下，兼顾股东的即期利益和长远利益，为股东提供持续、稳定、合理的投资回报，确保公司股东特别是中小股东的利益得到切实保障。
--	---

	6、戴斯光电的主要产品应用领域是什么？ 答：戴斯光电与工业激光、光通讯、半导体设备、生物医药、光学检测、自动驾驶、消费电子及前沿科研等各细分应用领域的境内外知名客户建立稳定合作关系。公司研发生产的高功率柱面镜、偏振分光棱镜等产品广泛应用于工业激光器领域及车载激光雷达市场，主要客户包括创鑫激光、凯普林、ALTECHNA、THORLABS、NLIGHT、TOPTICA、锐科激光等工业激光器头部客户，并且已经通过速腾聚创车载激光雷达产品认证。公司研发的 2D 成像模组、白光三角 3D 模组等产品主要应用于半导体检测、半导体晶圆高速检测、电路板检测以及其余高性能检测场合，主要客户包括上海隐冠、华亚智能等，终端应用客户包括华为等。公司研发生产的高端滤光片主要应用于光刻机、生物滤光片等高端场镜，主要客户为 NEWPORT、THORLABS、KLA、COHERENT、创鑫激光等，终端应用客户包括 ASML 等。公司研发的高功率端帽、声光调制器等产品可广泛应用于高能连续激光器、超快激光器等工业激光器领域，主要客户包括创鑫激光、凯普林、ALTECHNA、THORLABS、NLIGHT、TOPTICA、锐科激光等工业激光器头部客户。公司研发的一体化显微成像模组主要应用于血液细胞和表皮组织检测，实验室应用等场合，现阶段主要客户为圣湘生物、智迈医疗等。此外，公司多年来与境内外众多中小客户以及清华大学、中国科学院、北京量子信息科学研究院等国内众多知名院校研究所在量子通信、生物医药、消费电子等激光应用的前沿领域建立合作关系。 7、戴斯光电主要做什么产品？ 答：戴斯光电是一家专注于各类精密光学元件、器件及光学模组的研发、生产和销售的国家专精特新“小巨人”企业。公司的产品以精密光学元件为主，主要应用于激光应用领域的核心零部件的生产制造，实现激光的发射、传输及接收等功能，满足下游不同类型激光应用系统客户的需要。下游激光应用市场主要包括激光加工设备、光通讯器件与设备、激光测量设备、激光医疗设备等，其中激光器是激光产业的核心器件，系公司产品下游应用的重要载体。此外，公司在半导体设备检测、生物医药设备等应用领域，也具备定制化开发复杂光学模组和光路系统并提供一体化解决方案的能力。 8、公司近期收购的湖南戴斯光电与公司是否有协同性？ 答：戴斯光电主营业务为光学元器件，产品主要包括各类精密光学元件、光学器件、光学模组及系统，主要应用于工业激光设备、医疗设备、半导体设备、光通讯、激光雷达等领域。公司与戴斯光电在产品上均属于光学光电子元器件，同属于光学领域。但在产品具体形态上又有所区别，双方在产品设计、制造等方面具备相互借鉴、相互支持的能力，比如公司所需部分核心光学元件可以由戴斯光电生产提供，戴斯光电部分产品可以借鉴公司光学设计方案等，并且具有共同设计开发新产品的机会。因此，公司收购戴斯光电后，将进一步增强公司技术实力，为今后公司开发更多产品及提升产品性能奠定了基础，有利于提升公司在光学领域
--	--

	的核心竞争力。 9、行业以后的发展前景怎样？ 答：光学镜头技术和产品是当今前沿科技发展不可或缺的关键环节，“万物互联”概念和人工智能技术逐渐渗透到各类终端电子产品中，进一步拓宽了光学镜头的使用场景，技术发展和行业的新需求增强了我国光学镜头行业的科研创新及产业化持续发展的动力。各类政策的支持有利于下游数字安防、影像识别、医疗检测、智能驾驶、智能家居、运动相机、VR/AR 设备、无人机以及机器视觉等行业的发展，扩大了精密光学镜头产品的市场需求，为光学镜头产业的发展注入了新的增长动力。 10、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？ 答：经过多年实践和积累，公司在精密光学镜头的研发设计、生产制造及精密检测方面积累多项核心技术，研发设计和制造的精密光学镜头产品在实现高速精准变焦、超高清、超低照度、红外共焦、自动聚焦等性能的同时仍具有小型轻量化、高可靠性、抗振动等特点，受到了客户的广泛认可并有力推动了下游领域的技术变革。公司产品目前主要应用于智慧监控及感知领域、智能检测及识别领域、高清拍摄及显示领域和视频通讯及交互领域。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 5 月 7 日