

证券代码：688633
转债代码：118041

公司简称：星球石墨
转债简称：星球转债

南通星球石墨股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025004

投资者关系 活动类别	业绩说明会 机构调研
活动主题	星球石墨 2024 年度暨 2025 第一季度业绩说明会
时间	2025-05-09 09:00-10:00 2025-05-08 16:00-17:30 2025-05-07 13:30-15:30
地点及方式	上证路演中心（ https://roadshow.sseinfo.com ）网络文字互动 公司现场交流
参与人员/单位	董事长：钱淑娟、总经理：孙建军、副总经理、董事会秘书：杨志城、财务总监：朱莉、独立董事：谷正芬、证券事务代表：邹红燕 长城证券、兴业证券、中银国际证券、国金证券
投资者关系 活动主要内容介绍	1、131****416 问星球石墨董事长钱淑娟：行业以后的发展前景怎样？ 董事长钱淑娟答：尊敬的投资者，您好！石墨行业未来将呈现多维度的发展趋势，主要如下： 1、市场需求持续增长：随着全球能源结构转型和产业升级，光伏、半导体、锂电池等新兴产业对特种石墨材料及石墨设备的需求将持续增长。 2、技术创新驱动发展：未来，特种石墨材料及石墨设备行业将朝着高性能、低成本、绿色环保方向发展。新材料、新工艺、新技术的应用将成为行业发展的主要驱动力。例如，高纯度、高强度、高导热性等高性能特种石墨材料的研发，将满足高端应用领域的需求；智能制造、绿色制造等新技术的应用，将提高生产效率和产品质量，降低生产成本。 3、产业链整合加速：随着市场竞争的加剧，特种石墨材料及石墨设备行业将加速整合，形成一批具有国际竞争力的龙头企业。这些企业将通过兼并重组、战略合作等方式，整合上下游资源，完善产业链布局，提升整体竞争力。 4、国际化发展步伐加快：中国特种石墨材料及石墨设备企业将加快“走出去”步伐，积极参与国际竞争，拓展海外

市场。通过建立海外研发中心、生产基地、营销网络等方式，提升品牌影响力和市场占有率。感谢您的关注！

2、131***416 问星球石墨董事长钱淑娟：你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？**

董事长钱淑娟答：尊敬的投资者，您好！公司在行业内的竞争优势主要表现在以下六个方面： 1、在技术层面，公司拥有多项核心技术，并积极储备代表行业发展趋势的先进技术。在自主创新的基础上，注重与科研院所、高等院校等外部机构的合作，坚持产学研一体化的创新研发机制，为持续发展提供有力保障。 2、在品牌层面，公司系国家制造业单项冠军示范企业、国家首批专精特新小巨人企业、中国大型石墨化工设备研发生产基地，建有江苏省余热回收利用石墨系统装置工程研究中心、江苏省防腐节能石墨设备工程技术研究中心、江苏省企业技术中心以及江苏省工业设计中心等省级工程技术研究中心平台，致力于打造高效节能石墨制设备制造商的品牌形象。 3、在人员层面，公司高度重视研发人员培养，配备了人员充足、经验丰富的研发人员团队，保证项目在执行过程中可以有不同专业的人才进行较为全面的技术支持。 4、在服务层面，公司重视售后服务体系，拥有一支受到过专业培训的、有经验的技术支持与售后服务队伍，为客户提供及时的高效优质的售后服务。 5、在业务一体化层面，公司从原有单一的石墨设备生产销售向系统化发展转型，为客户提供整套工艺解决方案。感谢您的关注！

3、131***416 问星球石墨董事长钱淑娟：公司之后的盈利有什么增长点？**

董事长钱淑娟答：尊敬的投资者，您好！公司未来的盈利增长点主要包括以下三个方面： 1、核心业务的优化与拓展：通过强化风险管理、优化质量体系管理，确保项目顺利实施和产品质量提升，进一步巩固并扩大在基础化工领域的市场份额，推动销售额稳步增长；主动出击，通过市场调研和分析，精准定位新的市场需求，拓展新的增长点，进一步提升市场份额。 2. 海外市场拓展：重点布局印度、东南亚、中东、非洲等“一带一路”区域，加速海外驻点建设，发挥技术、品牌、产业链协同和服务优势，提升国际市场影响力和竞争力，带来新的收入增长。 3. 技术创新与新产品研发：加大研发投入，推动技术创新，优化产品性能，提升生产效率，降低运营成本，推出更具竞争力的新产品，满足市场需求，提升产品附加值；与科研院校开展战略合作，构建协同创新体系，加速技术成果转化，推动新产品研发和市场推广，为盈利增长提供新的动力。感谢您的

	关注！ 4、186*****135 问星球石墨董事长钱淑娟：公司未来的发展战略是什么？ 董事长钱淑娟答：尊敬的投资者，您好！公司将持续以发掘石墨潜力为使命，以石墨设备及系统为核心，石墨材料生产为基础，维修保养服务为依托，构建“材料、设备、系统、服务”四位一体的产业格局，形成公司特有的核心竞争力。感谢您的关注！ 5、131*****416 问星球石墨董事长钱淑娟：公司本期盈利水平如何？ 董事长钱淑娟答：尊敬的投资者，您好！根据公司 2025 年第一季度报告，公司实现营业收入 12,783.82 万元，同比增长 8.39%，实现净利润 1,679.30 万元，同比下降 40.81%，净利润同比下降的主要原因包括：1、本期设备配件及换热器毛利率下降；2、本期研发费用增加；3、受理财产品市场收益率下行影响，本期理财产品收益下降。感谢您的关注！ 6、186*****135 问星球石墨财务总监朱莉：公司在股东回报方面有哪些计划和措施？ 财务总监朱莉答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视股东回报，致力于通过多元化的举措持续提升股东价值。在过去三个会计年度中，公司累计实施现金分红金额 14,023.09 万元，占同期年均净利润 96.19%。此外，公司连续两年采取资本公积转增股本的方式，向全体股东实施每 10 股转增 4 股的方案，有效增强了股东的股权价值。公司将继续秉持稳健的利润分配政策，综合考量公司经营业绩、财务状况、股东意愿以及长期发展战略等多方面因素，科学合理地制定利润分配方案。公司致力于在保障企业可持续发展的前提下，持续为股东创造稳定且可观的投资回报，确保股东能够充分享受到公司成长与发展所带来的红利。感谢您的关注！ 7、136*****397 问星球石墨副总经理、董事会秘书杨志城：领导您好，请问公司在行业中的地位如何？ 副总经理、董事会秘书杨志城答：尊敬的投资者，您好！公司是中国大型石墨化工设备研发生产基地，从创立之初就专注于石墨设备及成套装置的自主创新和研发，拥有多项核心技术，并主导参与制定多项国际标准及行业标准。根据中国工业防腐蚀技术协会的说明，
--	---

公司核心产品包括石墨合成炉、石墨换热器及石墨塔器等设备，其中合成炉有效的将氯气与氢气合成、冷却并回收余热等，节约能源、减少二氧化碳排放，具有新颖性，综合技术达到了国际先进水平，属于国家鼓励、支持和推动的关键设备，符合我国创新驱动发展战略及可持续发展战略，实现了合成炉的进口替代，对推动我国石墨化工设备的整体制造水平具有重大贡献。感谢您的关注！

8、187***679 问星球石墨董事长钱淑娟：您好，请问公司如何保障持续性创新驱动？**

董事长钱淑娟答：尊敬的投资者，您好！公司系国家制造业单项冠军示范企业、国家首批专精特新小巨人企业、中国大型石墨化工设备研发生产基地，建有江苏省余热回收利用石墨系统装置工程研究中心、江苏省防腐节能石墨设备工程技术研究中心、江苏省企业技术中心以及江苏省工业设计中心等省级工程技术研究中心平台。公司产品属于高端装备领域，具有节能环保属性，主要产品已被列入《战略性新兴产业分类（2018）》，核心技术被工信部编入《国家工业节能技术应用指南与案例（2019）》，成为节能技术的示范案例。公司自设立以来一直坚持将技术创新作为提升企业核心竞争力的重要举措，始终将客户需求、行业技术发展趋势作为公司的研发方向，加快产品迭代更新速度，改进产品性能，扩大产品应用领域。在自主创新的基础上，公司注重与科研院所、高等院校等外部机构的合作，坚持产学研一体化的创新研发机制，为持续发展提供有力保障。截至2024年12月31日，公司共取得专利262件，其中发明专利86件，公司主导、参与制定的各项标准共28项，其中国际标准1项、国家标准13项、行业标准9项、团体标准5项。感谢您的关注！

9、136***397 问星球石墨独立董事谷正芬：领导您好，请问公司存在哪些风险因素？如何应对？**

独立董事谷正芬答：尊敬的投资者，您好！公司面临的风险因素主要包括新产品研发不及预期、核心技术人员流失、原材料价格波动、毛利率下降、产业链拓展风险、海外市场开拓风险以及宏观环境不确定性等。公司将进一步加强风险管理，完善内部监督机制，同时针对具体风险制定针对性措施，如优化研发流程、加强人才激励与留存、建立原材料价格监控体系、提升产品质量与竞争力、谨慎推进产业链布局、加强海外市场调研与风险评估等，以保障公司稳健发展。感谢您的关注！

10、187*****679 问星球石墨总经理孙建军：尊敬的领导，您好。随着新能源、电子信息等新兴产业的快速发展，石墨行业未来的发展趋势如何？公司如何应对这些趋势？

总经理孙建军答：尊敬的投资者，您好！石墨行业未来将呈现多维度的发展趋势，主要如下：（1）市场需求持续增长：随着全球能源结构转型和产业升级，光伏、半导体、锂电池等新兴产业对特种石墨材料及石墨设备的需求将持续增长。（2）技术创新驱动发展：未来，特种石墨材料及石墨设备行业将朝着高性能、低成本、绿色环保方向发展。新材料、新工艺、新技术的应用将成为行业发展的主要驱动力。例如，高纯度、高强度、高导热性等高性能特种石墨材料的研发，将满足高端应用领域的需求；智能制造、绿色制造等新技术的应用，将提高生产效率和产品质量，降低生产成本。（3）产业链整合加速：随着市场竞争的加剧，特种石墨材料及石墨设备行业将加速整合，形成一批具有国际竞争力的龙头企业。这些企业将通过兼并重组、战略合作等方式，整合上下游资源，完善产业链布局，提升整体竞争力。（4）国际化发展步伐加快：中国特种石墨材料及石墨设备企业将加快“走出去”步伐，积极参与国际竞争，拓展海外市场。通过建立海外研发中心、生产基地、营销网络等方式，提升品牌影响力和市场占有率。公司将继续加大研发投入，推动石墨材料及石墨设备向高端化、智能化、集成化方向发展，并积极拓展新能源、电子信息等新兴产业市场，满足下游行业对高效生产的需求。感谢您的关注！

11、177*****872 问星球石墨董事长钱淑娟：尊敬的领导，上午好！作为中小投资者，有以下问题：1、可视化年报显示，公司营收较去年同期有一定减少但利润逆向增加，毛利率上升但净资产收益率却下降，能否分析一下原因？2、公司发行的 6.2 亿元可转债尚未实现转股，后期如何推动转股工作？3、请简要介绍一下关税和贸易战对本行业、公司的影响及目前的应对举措。

董事长钱淑娟答：尊敬的投资者，您好！1、尽管 2024 年营业收入有所下降，但公司在复杂多变的市场环境中实现了平稳运行，2024 年净利润较 2023 年略有增长的主要原因（1）毛利率较高的合成炉等产品收入占比增加，使得总体毛利率上升；（2）2024 年度石墨原材料的价格有所下降，同时公司通过优化项目管理，实施降本增效措施，进一步提升了部分产品的毛利率；（3）2024 年公司层面业绩考核目标未达成，冲回以前年度确认的相关股份支付费用。2、公

	司将持续通过提升盈利能力和市场竞争力，增强投资者对公司未来发展的信心，同时加强与投资者的沟通，进一步推进市场对公司价值的认同，努力提振股价表现，促进可转债转股。 3、公司海外业务聚焦于印度以及东南亚、中东、非洲等“一带一路”区域，目前直接受关税和贸易战影响较小。公司将持续关注国际政策动态，加强技术创新，提升产品附加值，以积极应对潜在不利影响。感谢您的关注！ 12、187*****679 问星球石墨副总经理、董事会秘书杨志城：杨总，您好，想了解下公司在海外市场拓展方面取得了哪些进展？未来有何计划？ 副总经理、董事会秘书杨志城答：尊敬的投资者，您好！公司十分重视海外市场开拓，2024 年公司设立了北京普兰尼德工程技术有限公司，专门负责海外市场石墨设备及成套系统的推广，并与国际工程公司和经销商深度合作，加大对外宣传力度，成功签署石墨合成炉等多个订单，海外推广效果良好。公司将继续聚焦印度以及东南亚、中东、非洲等“一带一路”区域，加速海外驻点布局与建设，充分发挥自身技术优势、品牌优势、产业链协同优势以及系统化服务优势，持续提升公司在国际市场的影响力与竞争力。感谢您的关注！
--	--