

证券简称：常润股份

证券代码：603201

常熟通润汽车零部件股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	2024 年年度暨 2025 年第一季度说明会采用上海证券报·中国证券网网络互动方式进行，面向全体投资者
时间	2025 年 5 月 12 日（星期一）下午 3:00-4:00
地点	上海证券报·中国证券网 (https://roadshow.cnstock.com/)
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理 JUN JI 先生、董事兼财务总监陆丽华女士、董事会秘书周可舒先生及独立董事沈同仙女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2025 年 5 月 12 日（星期一）下午 3:00-4:00，JUN JI 先生（公司董事长、总经理）、陆丽华女士（公司董事、财务总监）、周可舒先生（公司董事会秘书）、沈同仙女士（公司独立董事）出席了本次业绩说明会。在本次业绩说明会上，公司与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者关注的问题在信息披露允许的范围内进行了回答。具体情况如下：</p> <p>1.公司本期盈利水平如何？</p> <p>答：投资者您好！2024 年，国际经济贸易影响因素复杂多变，一方面美、欧等国家、地区通胀有所缓解，国际市场需求有所回暖、增长，另一方面地缘政治冲突等风险不断,贸易保护主义抬头。面对宏观环境的变化与挑战，公司依托多年累积的客户渠道、品牌与制造技术等</p>

优势积极应对，凝心聚力，有效推进经营计划的实施，实现了营业收入、净利润的双增长。

2024 年度，公司共实现营业收入 301,212.03 万元，同比增长 9.47%；归属于上市公司股东的净利润 24,526.81 万元，同比增长 16.78%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 22,824.87 万元，同比增长 17.29%；经营活动产生的现金流量净额 32,713.36 万元，同比增长 89.88%；基本每股收益 1.56 元/股。感谢您的关注！

2.公司之后的盈利有什么增长点？

答：尊敬的投资者：您好！公司立足多年累积的品牌、客户渠道等优势，实施平台化发展战略，推进渠道、品牌平台化，围绕汽车维修保养设备与工具领域，打造多元化品类，并实现线上线下互推营销，推动企业成长。重点措施包括：在泰国生产基地落成投产基础上，继续加强泰国工厂打造多品类、全产业链的产品线，增强海外供应链能力，增强服务北美市场客户的能力。在维持传统业务稳健发展的同时，持续推动工具箱柜、存储箱柜、专业汽车维修保养设备与工具等增量业务的落地成长，推动跨境电商快速发展。公司保持在前装配套领域开发多种汽车，零部件新品的良好发展势头，围绕汽车底盘周边、冲压结构件等加大研发力度，开发更多汽车配套零部件产品，丰富汽车零部件产品品类，优化公司产品结构,提升单车价值量。通过拓展新市场、优化供应链、打造精干组织团队、加强预算管理、提升生产运营效率、控制成本及费用、研发创新等多个维度的各项工作推进，取得跨越式的发展。感谢您的关注！

3.你好，季总。贵司上市来，股价不温不火，业绩却稳步上升。多年来为什么会出现股价和业绩不符的情况？近期股价大浮波动，受到中美贸易影响，贵司也无任何公告。请问贵司是否有什么举措挑战此次影响？贵司是制造业板块，是否有触及高科技行业的战略？

答：投资者您好！公司股价波动受宏观环境、行业政策、市场情绪等诸多因素影响。我们密切关注公司股票二级市场表现，并关注市场形势变化。公司坚持长期主义的价值回报理念，致力于持续提升经营业绩，不断提升市场价值，回报广大投资者。公司已在 2024 年年度报告及投资者互动中介绍了中美贸易政策影响与应对措施等。公司综合利用泰国生产基地产能开展对美业务、加强新兴市场开拓、加强内部精细化管理以及降本增效、提升效率等一系列措施，应对关税政策挑战。目前公司生产经营情况正常，请您持续关注公司后续披露的定期报告。感谢您的关注与支持！

4.你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

答：尊敬的投资者您好，据国泰海通证券研究数据，全部汽车行业 A 股公司 2024 营收同比增速为 6.6%，归母净利润增速口径 10.9%。公司经营业绩处于行业中较好水平。公司总体经营业绩稳定，未来将持续深耕主业，优化产品结构，提升产品竞争力，以稳健的经营业绩为市值提升筑牢根基，2025 年度经营业绩请投资者关注公司届时披露的相关定期报告。谢谢！

5.中美贸易战情况下，你们生产经营情况怎么样？订单是否有影响？

答：尊敬的投资者，您好！公司综合利用泰国生产基地产能开展对美业务、加强新兴市场开拓、加强内部精细化管理以及降本增效、提升效率的一系列措施，应对关税政策挑战。目前公司生产经营情况正常，请您持续关注公司后续披露的定期报告。公司将密切关注国际贸易局势与政策动态，进一步加强海外生产基地建设，提升海外供应链能力，提升抗风险能力，以保障公司长期稳健发展。感谢您的关注！

6.公司在泰国工厂目前已生产，现在出口美国的关税税率？产能情况怎样？

答：尊敬的投资者，您好！据美国政府实施对全球各国加征包括“对等关税”，宣布对泰国商品加征 36%的关税，现处于为期 90 天的暂缓状态，目前对泰国商品加征 10%的“最低基准关税”。

公司泰国工厂产能、订单处于提升态势。公司将持续打造泰国生产基地的多品类、全产业链的产品线，增强海外供应链能力。公司将密切关注国际贸易局势与政策动态，根据国际市场的需求情况，对重点海外区域产能进行筹划，进一步规划增加、完善海外生产基地布局。谢谢！

7.据年报，公司有收购柯钧，这对业绩预期有什么影响？

答：尊敬的投资者，您好！公司子公司南通通润已与苏州柯钧新材料科技有限公司股东完成了柯钧新材料 60%股权转让协议的签署，股权交割与业务融合工作按计划推进中，预计将于 2025 年上半年完成。柯钧新材料成立于 2017 年，专业从事充气泵、补胎液等自助补

	<p>胎工具的研发、制造、销售，专业配套供应国内一流OEM新能源汽车企业，获得“高新技术企业”“国家科技型中小企业”“江苏省民营科技企业”等资质或荣誉认定。柯钧新材料已与赛力斯汽车、东风汽车、长安、北汽、东风岚图汽车、上汽通用五菱等众多知名车企建立了深度业务合作关系。随着汽车行业减排、减重、降本等未来发展趋势，快速补胎工具有机会迎来发展机遇期。以本次收购为契机，公司将利用自身汽车配套零部件及维保设备的制造产业链和全球销售渠道优势，促进与柯钧新材料的资源共享、协同发展，为全球整车厂以及汽车后市场客户提供更优质的产品和服务，也将为公司与柯钧新材料带来新的发展机遇。公司本次收购柯钧新材料60%股权事项在管理层的审批权限范围内。感谢您的关注！</p> <p>8.行业以后的发展前景怎样？</p> <p>答：投资者您好！公司构建丰富的汽车维修设备与工具产品体系，为客户提供一站式汽车维保产品服务整体解决方案。据研究报告显示，随着全球汽车保有量、车龄的增长，全球汽车后市场未来规模可达万亿欧元级别，为公司主业成长提供广阔空间。公司未来将紧抓行业机遇，打造多元化品类，并实现线上线下互推营销，推动企业成长。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年5月12日