

证券代码：688139

证券简称：海尔生物

## 青岛海尔生物医疗股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-010

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称</b>	投资者网上提问
<b>时间</b>	2025年5月12日（周一）下午 14:40~17:00
<b>参会方式</b>	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
<b>上市公司接待人员姓名</b>	1、董事，总经理刘占杰 2、首席财务官莫瑞娟 3、董事会秘书黄艳莉
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>问题一：下一步并购是哪个方向？实验室科学仪器还是血液诊断及治疗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，在并购方面公司2024年在并购产业的业务协同与整合方面取得了出色的市场表现。具体来看，海尔血技在2024年实现了收入增长14%，其增速为行业平均水平的1.3倍；金卫信收入增幅达到了47%；智慧药房（用药自动化）收入增幅接近翻番；液氮板块收入增长了近20%。并购一直是公司重要的发展战略，公司发展方向是为用户提供场景解决方案，无论是实验室还是血液场景，都是生命科学和医疗创新的重要一环，公司将精心挑选具有高基数壁垒和巨大发展潜力的公司，持续强化公司主业，也请各位投资者期待，谢谢！</p> <p><b>问题二：刘总，公司战略是内生外延，内生方面：公司的</b></p>

研发费用去年三个多亿，研发的方向在哪，研发出了什么，有什么最新的进展？外延方面：去年并购上海元析，今年的并购方向是哪里，是继续在实验室科学仪器细分领域并购还是在血液诊断和治疗？

答：尊敬的投资者您好，在内生方面，公司以六大技术平台为核心深化多元化开放研发体系，持续加大人才开放力度，新产业品类和产品持续丰富，同时与众多知名用户深度共创，在支持公司从低温向多领域产品快速拓展的同时，不断构筑起行业领先创新能力。2024年，新品上市及时率提升9%，新品立项达标率提升5%，当年上市新品收入占比提升5%；新获得自动化液氮储存系统、恒温培养箱、低温转运箱、生物安全柜等共计5类产品7项二类及三类医疗器械注册证；累计32项成果被鉴定为国际领先水平成果，牵头或参与起草国家/行业/地方团体/CQC技术规范等标准58项，8类产品方案实现“第一”或“唯一”引领，累计拥有近1595项专利，近392项软件著作权。

在产品方案层面，2024年，公司推出了水套式培养箱、霉菌培养箱、独立通风实验动物笼具、无菌隔离器、肿瘤配液机器人、冷藏针剂盒装发药机等新品；此外，公司在多场景深度融合人工智能、云计算等前沿科技，创新推出了AI自动化细胞培养、AI自动化药房等方案，帮助用户实现了个性化体验、效率提升甚至是工作流的价值重构。

在并购方面，公司2024年在并购产业的业务协同与整合方面取得了出色的市场表现。具体来看，海尔血技在2024年实现了收入增长14%，其增速为行业平均水平的1.3倍；金卫信收入增幅达到了47%；智慧药房（用药自动化）收入增幅接近翻番；液氮板块收入增长了近20%。并购一直是公司重要的发展战略，公司发展方向是为用户提供场景解决方案，无论是实验室还是血液场景，都是生命科学和医疗创新的重要一环，公司将精心挑选具有高基数壁垒和巨大发展潜力的公司，持续

强化公司主业，也请各位投资者期待，谢谢！

**问题三：刘总，为什么股价一直低迷，我看了看公司的回复，最大原因是公司科创属性堪忧，没有勇气脱离低温存储的舒适圈，并购的公司都是一些没有很大技术能力、发展的小公司，也可能跟你自己是低温专业有关，企业创新驱动的意愿不足。**

答：尊敬的投资者您好，感谢您的建议。二级市场的波动受到多种因素综合影响，理解您的心情。公司一直以科技创新为核心驱动力，在低温存储领域起步并积累优势，并积极拓展业务边界。2024年，公司新产业全年增速21.25%，占主营业务收入比重进一步提升至45.47%。相继获得“国家科技进步二等奖”“中国工业大奖”等省级及以上科技奖励45项。

对于并购方面，公司所处的生命科学与医疗创新领域，具有“大市场，小细分，多产品，多应用”的特点，从行业生命周期来看，目前市场参与者大多仍处在成长期发展阶段，尚无可以链接产业链上下游各攸关方的平台型企业出现，行业的整合将是大势所趋。公司并购的企业虽规模较小，但它们在特定细分领域具有独特优势或技术储备，通过并购整合，可以实现资源互补，提升公司整体竞争力。同时，并购这些企业也有助于公司在新领域的快速布局和探索，为未来的增长奠定基础。

企业创新是一个持续的过程，公司始终把创新驱动作为核心战略，不断加大研发投入，优化产品与服务。感谢您的建议！

**问题四：一家市值100亿的公司每天交易额就5000万不到正常吗？**

答：尊敬的投资者您好，市值与交易额并无固定线性关系，交易额还受公司行业特性、市场环境、投资者偏好等多因素影响，二级市场波动受多种因素影响。公司高度重视企业的持续健康发展，不断提升公司投资价值和回报股东能力。一方面，公司将加快业务发展，加速产业布局，不断满足用户对专业仪器、耗材、试剂、服务等一站式解决方案的需求，以提升上市

公司经营效率和盈利能力；另一方面，公司将综合运用并购重组、股权激励、员工持股计划、现金分红、投资者关系管理、信息披露、股份回购等各种方式，扩大规模效应、传递市场信心、推动长期价值创造。

**问题五：多请调研机构看看我们的企业，让专业投资者认可我们未来快速发展。**

答：尊敬的投资者您好，感谢您的建议！公司始终严格遵守《上市公司投资者关系指引》以及《海尔生物投资者关系管理制度》的相关要求，规范投资者关系管理活动，拓宽投资者关系管理渠道。通过发布公告、召开业绩说明会、上证 e 互动、接听投资者来电等多种方式，加强与投资者之间的互动交流，保障投资者的知情权。2024 年，公司累计接待机构投资者 110 余次，发布《投资者关系记录表》30 篇，接听投资者电话上百次，参与并举办业绩说明会 4 次、投资者集体接待日活动 1 次，回复 e 互动问题 36 个。此外，公司还通过“一图看懂”“公众号投资者关系专栏”等可视化方式进一步丰富与投资者交流的方式。

**问题六：科研投入和市场投入应该更加大，要给销售和科技人员更多回报，减少行政管理人员的成本。**

答：尊敬的投资者，感谢您的建议，公司一直将科技创新视为发展的核心驱动力，自上市以来，我们持续加大研发投入，研发费用率已连续 6 年超过 10%，与此同时，公司将持续推进创新驱动下的业务结构升级和全流程降本增效，提高运营效率，再次感谢您的建议！

**问题七：刘总好，海尔生物近期股价走势远低于医疗器械，设备等相关行业板块，和与之对应的宽基指数科创 100，上证 380，中证 1000 相比也是落后很多，不知道公司对股价是否有关关注，虽然股价波动受各方面影响较大，但毕竟科创 50 到科创 100，都是投资者可能考量的因素。请问刘总，公司回购能否加快步伐，分红能否尽快？**

答：尊敬的投资者您好，二级市场股价表现受宏观经济环境、市场行情等多方面因素影响，公司高度重视资本市场发展，至今已经开展了三轮股份回购，公司实际控制人至今也已三次增持公司股份，最新一轮的公司回购仍在有序进行中。同时，公司高度重视投资者回报，自上市以来，公司已连续 5 年持续实施分红，累计分红 6.41 亿元人民币，现金分红复合增长率接近 30%，而最新推出的 2024 年度分红预案为拟向全体股东每 10 股派发现金红利 4.7 元（含税），分红比例为 40.31%，目前分红实施的相关工作正在开展中。此外，公司将持续围绕生命科学和医疗创新两大领域，在夯实低温存储产业同时积极拓展非存储类新产业，加大国内和海外市场的开拓力度，提升用户价值的广度、深度和黏度，积极拓展增长空间，为股东创造长期价值，感谢您的关注！

**问题八：海尔生物股价长期低迷，公司有无提振股价措施？**

答：尊敬的投资者您好，一方面公司将加快业务发展，加速产业布局，不断满足用户对专业仪器、耗材、试剂、服务等一站式解决方案的需求，以提升上市公司经营效率和盈利能力；另一方面公司将综合运用并购重组、股权激励、员工持股计划、现金分红、投资者关系管理、信息披露、股份回购等各种方式，扩大规模效应、传递市场信心、推动长期价值创造。

**问题九：股价从 150 跌到 30，现在是否有估值提升计划？**

答：尊敬的投资者您好，一方面公司将加快业务发展，加速产业布局，不断满足用户对专业仪器、耗材、试剂、服务等一站式解决方案的需求，以提升上市公司经营效率和盈利能力；另一方面公司将综合运用并购重组、股权激励、员工持股计划、现金分红、投资者关系管理、信息披露、股份回购等各种方式，扩大规模效应、传递市场信心、推动长期价值创造。

**问题十：刘总你好，现阶段公司的产品线现在还主要围绕着低温存储和一些通用仪器，公司在未来战略上对于质谱色谱**

**分析、电镜、生物诊断仪器是否有规划？**

答：尊敬的投资者您好，在未来业务发展上公司将坚持从用户需求切入，致力于为用户打造“软硬服”一体化场景方案。其中在生命科学领域，除了继续推动培养箱、离心机、安全柜等通用仪器产品系列迭代之外，在核心工艺及场景拓展上将以分析仪器为起点切入专业仪器领域，以冻存融场景出发探索制药工艺全流程。基于实验室仪器细分品类众多的情况，公司会通过“内生+外延”方式加速产业布局落地，在夯实通用产品优势的同时，不断丰富产品品类，感谢您的关注。

**问题十一：莫总，你好，公司每年都是一季度营收最高，后面季度梯次下降，是什么原因导致的这种营收结构？**

答：尊敬的投资者您好，公司所处行业的用户需求，本身不具有明显的季节性，您提到的业绩波动性主要受近年来新冠疫情、医疗行业整顿等因素影响，也与近年来公司场景方案型业务的发展有关。后续，公司将继续把握非存储新产业放量、海外拓展加快、数智场景方案优势放大等发展驱动力，业务有望回归正常发展轨道。感谢您的关注！

**问题十二：莫总，你好，一季度销售费用和管理费用同比大幅增加，营收同比则基本持平，怎么理解这种居间费用增加而营收不增加的情况？季报说是为了公司未来战略的投入，能不能举例说明一下这种投入具体是哪里？**

答：尊敬的投资者您好，公司销售费用同比增长主要受公司不断加强全球市场组织体系建设夯实直面用户的能力、加大品牌营销推广力度提升品牌影响力等因素驱动，管理费用主要与新并购产业人工支出增加相关，上述投入虽然对短期利润产生一定影响，但组织能力的提升和产业布局的落地为公司中长期发展奠定了坚实基础。

**问题十三：刘总您好！此前公司实控人已快速完成增持计划，希望公司也能效仿，加快回购计划的实施速度！**

答：尊敬的投资者您好，感谢您的建议。公司将根据市场

	<p>情况，在回购期限内积极实施回购方案，感谢您的关注！</p> <p><b>问题十四：刘总你好，公司近年来陆续并购了几个公司，但是公司最近两年的营收却没有增长，一方面新产业在持续增长，一方面低温产业连年下降，想问下刘总你觉得低温产业未来是一个持续下滑的状态还是会触底回升？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，感谢您的提问。2024 年公司的低温存储业务如果剔除太阳能疫苗方案的扰动后和去年基本持平，整体已经展现出了触底企稳、渐进复苏的态势。虽然近一两年，行业受到了来着用户资金、订单周期等不利挑战，但随着用户对自动化、智能化的需求升级，以及生命科学、精准医疗等领域的持续发展，低温存储行业仍有广阔空间。尽管低温产业是公司优势产业，但国产替代与海外推广潜力巨大，公司对低温产业的长期发展有信心。</p> <p><b>问题十五：刘总你好，请问并购上海元析后，公司和元析的整合情况如何，有什么新的进展？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司秉持“同心圆”整合并购策略，有效推动战略布局的拓展与各业务间的互补协同。并购上海元析后，公司全力支持其研发创新，2024 年元析继续投入双单色器双光束分光技术、氙灯光源技术等新型技术的研发，创新光度计信号高精处理技术、水质智慧分析实验室技术等核心技术，累计拥有 70 多项核心专利，荣获 2024 年上海市科技小巨人称号，成功上市 Q8 双单色器双光束分光光度计和水质检测自动化方案，技术和产品竞争力持续提升。</p>
附件清单	无
日期	2025 年 5 月 12 日