

证券代码：688435

证券简称：英方软件

上海英方软件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	参与公司网上 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2025 年 5 月 12 日（13:00-14:00）
地点	上海证券交易所上证路演中心
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理、代行财务总监 胡军擎 董事会秘书 沈蔡娟 独立董事 罗春华
投资者关系活动主要内容介绍	<p>（1）公司介绍</p> <p>上海英方软件股份有限公司（以下简称“英方软件”）是一家专注于数据复制的软件企业，主营业务系为客户提供数据复制相关的软件、软硬件一体机及软件相关服务，是国内乃至国际市场上少数能同时掌握动态文件字节级、数据库语义级和卷层块级数据复制技术的高新技术企业。公司构造了“容灾+备份+云数据管理+大数据”等多层次、多策略、全域应用的四大产品系列，相关产品覆盖了容灾、备份、云灾备、数据库同步、数据迁移、文档共享与 AI 管理等经典应用场景，同时也推广到了智能灾备管理、数据副本管理、数据流管理、大数据收集分发、大数据平台实时同步、数据脱敏等更多应用领域。在助力各行业的数据安全性和业务连续性的</p>

同时，帮助各类用户打破数据孤岛，实现数据互联互通，将数据价值最大化，为数字经济的发展保驾护航。

英方软件始创于 2011 年，总部位于上海，是国内数据复制及容灾备份领域唯一的一家上市企业，拥有庞大的研发团队和经验丰富的领军人物，设立了北京、上海、杭州三大研发中心，建成了北京到上海上千公里的数据复制实时平台。目前研发总人数为 348 人，占公司总人数 59.28%。截至 2024 年年底，公司累计获得发明专利 58 项，软件著作权 146 项。同时与国产芯片、服务器、操作系统、数据库、终端、网络与安全设备厂商等 8 类共 105 家软硬件厂商的产品型号完成兼容与适配。

2024 年公司持续夯实各大产品线的功能和稳定性，同时结合客户新的应用场景和需求，不断衍生出新的软件产品及功能，如容灾管理平台（i2DRM）、数据一致性对比工具、大数据平台实时同步（i2COOPY for HDFS）、新一代信创备份产品 i2Backup V9、文档协作与智能管理平台 i2ShareAI 和基于华为鲲鹏原生开发的英方一体机灾备管理系统软件等。英方软件表示，将不停地在“Data+”的应用实践积累的基础上，根据不同行业客户对产品新需求的要求，研发共性强、可复制的新产品。展望未来，公司将持续加大在前沿技术、行业生态和全球化发展方面的投入，进一步提升产品竞争力与服务能力，为数字中国和全球数据安全建设贡献力量。

（2）互动交流环节

1. 公司在信创（信息技术应用创新）领域的适配进展如何？

公司推出了新一代信创备份产品 I2BackupV9。I2Backup 不仅解决了客户新环境新应用下的海量系统和海量数据的多域多中心的备份，还在数据备份速率、数据重删和压缩，

以及数据归档管理等方面,实现弯道追赶,并在国产化适配、磁带库归档等方面突破行业诸多挑战。大数据产品组合 I2Active、I2Stream 广泛应用于数据库容灾备份、数据库信创替代、业务查询分担等场景。行情数据分发系统 i2Distributor 通过信创适配升级,率先在证券领域帮助客户实现行情软件的信创化改造升级。公司将不断地丰富产品功能、优化产品性能、拓宽产品应用领域,在信创国产化领域实现更大的突破。

2. 请问 2024 年公司在研发上的投入占总营收的比例是多少? 未来三年重点布局的技术方向是什么?

2024 年公司累计投入研发费用 10,654.20 万元,较上年同期增加 17.17%,占营业收入比重为 55.93%。未来公司将持续加大对公司“容灾+备份+大数据+云数据管理”四大产品线或研发项目的投入或研发力度,进一步提升研发水平,壮大研发团队,为产品升级及新产品开发提供充分保障。

3. 管理层好,请问今年行业景气度是否有恢复? 目前来看增速较快的下游细分行业有哪些? 谢谢!

公司所处的数据行业正处于快速发展期,数据基础软件处于国内外产品新旧交替快速发展阶段。随着数字经济和人工智能的发展,数据复制及灾备保护行业的市场规模持续扩大,国产替代机遇的涌现以及跨界合作与整合的加强,存量市场大替换与增量市场快增长将齐头并进。公司产品在各行各业内均逐步开始实现了规模销售,公司目前不仅服务了众多银行/保险/基金/证券动金融机构,在其他行业公司也逐步发力,进行行业化深耕和布局,并已在运营商,电网,烟草、档案、生物医药、半导体芯片、石油石化、新能源汽车等领域落地标杆案例,基础软件的行业化产业化应用成果显著。

4. 管理层好,今年公司是否有希望扭亏为盈? 谢谢!

2024 年由于宏观经济环境的影响，公司部分客户预算收紧、相关审批周期延长，导致营业收入较上年同期有所下滑。同时公司持续投入，坚持走自主研发、技术创新的道路，通过核心技术和服务持续升级，持续推进产品的更新，优化用户体验，以达到稳定用户、提高用户忠诚度，最终不断扩大市场占有率的目标；通过不断拓展系列数据相关技术延伸市场、包括容灾、备份、大数据复制及云数据管理的丰富产品结构，实现多渠道发展，持续提高公司的长期盈利能力的同时关注短期目标，争取实现扭亏为盈，并实现股东回报。

5. 管理层好，近期华为鸿蒙 pc 即将发布，对公司有和影响？谢谢！

公司与华为公司是战略合作伙伴关系，公司是华为及华为云软件产品供应商，成立专门团队与华为各个团队进行对接，华为在全国乃至全球的销售网络都可以直接销售公司产品，目前在容灾，备份、数据库复制、云灾备等方面开展合作，公司产品能够完全兼容和支持华为的各个操作系统平台、华为的数据库平台以及华为的虚拟化平台等基础架构。近期华为鸿蒙 pc 即将发布，公司正在积极评估和对接华为的鸿蒙系统平台的支持。

6. 管理层好，今年公司对于三费开支及人员招聘数量的规划是怎样的？请简单介绍一下，谢谢！

公司将根据市场需求，加强对数据复制行业未来发展趋势的研判，以引进高端人才和培养基础年轻骨干人才为基础，持续推进公司研发和技术力量体系建设，提升公司技术水平。

同时，公司将在市场营销、品牌推广方面继续加大投入力度，持续加大海外营销投入，在维护和巩固现有行业客户

	<p>的同时，积极开拓新客户和新领域，并适应市场变化，及时按需进行组织架构的调整。</p> <p>7. 请问 Q1 同比与去年持平，下半年展望如何？公司如何实现增长呢？</p> <p>公司将持续加大研发技术力量和对现有产品进行升级，加强竞争优势，同时大市场营销投入，扩建营销网络及服务体系，提升公司品牌影响力，不断扩大市场占有率；通过不断拓展系列数据相关技术延伸市场、包括容灾、备份、大数据复制及云数据管理的丰富产品结构，实现多渠道发展，持续提高公司的长期盈利能力的同时关注短期目标，实现股东回报。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 5 月