

证券代码：688100

证券简称：威胜信息

威胜信息技术股份有限公司

2025 年 5 月 12 日-14 日投资者交流会纪要

威胜信息技术股份有限公司（以下简称“公司”）2024 年 5 月 12 日-14 日交流情况如下：

一、 参会人员

副总裁、董事会秘书兼财务总监：钟喜玉女士

战略发展总监：吴浩先生

投资者关系经理：张乐维先生

机构参会：

2025 年 5 月 12 日 万家基金、兴业基金、德邦基金、宁泉资产、宁银理财、物产中大集团投资部、华富德鑫、上海左道投资、东吴证券、山西证券

2025 年 5 月 13 日 汇丰晋信、兴银基金、浦银安盛、申万菱信、东海基金、西部证券自营、工银瑞信、中信证券资管、建投自营、华夏基金、中信资管基金、中邮基金、龙全投资、米利都私募、肇万资产、程渝和诚私募、乔夏投资、盘京投资、恒建投资、合众易晟、弘鼎资本、瑞华投资、阳光资产、国寿养老、人寿养老保险、Dymon Asia、TX Capital、中金、中信证券、中信建投、浙商证券、天风证券、国海证券

2025 年 5 月 14 日 汇添富、金信基金、方正证券、天风证券、甬兴证券、华安证券、中邮证券

二、 2025 年一季报主要情况介绍

业绩增长显著：营业收入达 5.55 亿元，同比增长 24%；净利润 1.39 亿元，同比增长 25%，延续上市以来定期报告收入和净利润双增长态势。

经营现金流良好：一季度经营现金净流入 7986 万元，同比增长 38%，经营利润质量优良。

订单情况乐观：新签合同 7.77 亿元，同比增长 30%；季末在手订单结余 41 亿元，为后续业绩提升奠定基础。

国内外市场协同发展：国内市场营收 4.55 亿元，同比增长 22.6%；海外市场营收 9692 万元，同比增长 31%。海外市场聚焦 “一带一路” 沿线，已设立超十家境外子公司和销售代表处，4 月 10 日印尼首家境外工厂投产，具备全工序先进制造能力，沙特工厂也在有序推进。

重视股东回报：已完成 2024 年度分红派息，每 10 股派发现金红利 0.52 元，上市至今累计派发现金红利 9.58 亿元，回购注销股份约 2 亿元，两者累计达 11.6 亿元，远超募集资金 6.1 亿元。2025 年 1 月推出第二次回购计划，一季度末已回购 214.65 万股，金额 7880 万元，上市以来累计回购 1446 万股，金额 3.8 亿元。公司还承诺未来五年保持 40% 基准现金分红派息率。

三、 投资者问答

Q:公司目前已有哪些 AI 的应用技术和业务场景？

A:威胜信息在人工智能领域积极布局，已取得诸多成果，在应用技术与业务场景方面亮点突出，商业化应用前景也十分广阔。

（1）自有人工智能应用技术

智能算法与模型：公司深入研究负荷预测、光伏发电功率预测技术，通过对海量历史数据和实时数据的分析，运用机器学习、深度学习等算法构建精准预测模型。这些模型能够为电网调度提供准确的数据支持，帮助合理安排发电计划，提升电网运行效率，减少能源浪费 。例如，在分布式光伏项目中，利用该技术提前预测光伏发电量，使电网提前做好接纳和调配准备。

视觉图像处理技术：基于计算机视觉技术，公司实现对环境和设备状态的智能监测。在电网设施运维场景中，通过摄像头采集图像，运用图像识别、目标检测等技术，实时监控电网设施的运行状态，及时发现设备故障、异常行为等情况，如识别电力设备的过热、破损、放电等问题，实现设备的及时维护，提升电网运行的安全性 。

人工智能和大数据的台区拓扑识别技术：研究利用人工智能和大数据分析技术，对台区拓扑结构进行精准识别，提升台区精细化管理水平。通过分析台区内电力设备之间的连接关系、用电数据等信息，准确掌握台区内电力传输路径和设备运行情况，优化电网运行效率，为电力故障排查和电力资源分配提供有力支持。

有源配电网接地故障智能识别和保护技术：针对有源配电网的特点，研发出接地故障智能识别和保护技术。当配电网发生接地故障时，能够快速准确地识别故障位置和类型，并及时采取保护措施，如切断故障线路，保障电力系统安全运行，减少因故障导致的停电时间和范围 。

（2）业务场景

新型电力系统建设：在新型电力系统中，从发电、输电、变电、配电到用电各个环节均有 AI 技术的应用。在发电侧，通过对新能源发电设备的运行数据进行分析，运用 AI 技术实现设备的智能运维和发电效率优化；在输电环节，利用 AI 技术对输电线路进行智能巡检，及时发现线路故障和安全隐患；在配电侧，通过智能拓扑识别和接地故障保护等 AI 技术，提升配电网的运行效率与可靠性；在用电侧，运用负荷预测技术，实现对用户用电需求的精准预测，帮助电网企业合理安排电力供应。

数智城市领域：研发了 AI 边缘计算网关和智慧安防管理平台。AI 边缘计算网关能够在靠近数据源的边缘侧进行数据处理和分析，减少数据传输量和延迟，提高数据处理效率，为城市中的各类智能设备提供高效的数据处理支持；智慧安防管理平台利用 AI 技术对城市中的安防数据进行分析，实现对城市安全风险的实时监测和预警，如人员入侵检测、火灾预警等，显著提升城市安全管理能力。

Q:如何看待新能源入市政策对我们的影响？我们有哪些产品和方向有望受益该政策？

A：新能源入市政策将促进能源结构优化，这与威胜信息的发展战略高度契合。一方面，政策引导下新能源装机量快速增长，新能源发电具有间歇性、波动性特点，对电力系统的稳定性和调节能力提出更高要求。威胜信息作为能源物联网龙头企业，凭借在通信芯片、智能终端以及系统解决方案等方面的技术优势，打造分布式光伏并网解决方案，能够助力电网提升对新能源电力的消纳能力，实现新能源电力的高效接入与稳定运行，从而迎来更多业务拓展机会。

另一方面，政策鼓励能源数字化转型，构建新型能源体系。公司持续投入研发，打造的“物联网 + 芯片 + 人工智能”核心竞争力，正好满足新型能源体系建设中对数字化、智能化的需求，为公司打开广阔的市场空间。

Q：目前在双模升级迭代过程中有无新的技术演进方向和机会？

A：通信模块发展与营配融合、配网数字化趋势紧密相关。以前本地通信主要接入电表，现在接入设备多样，数据采集要求从 15 分钟级提升到分钟级甚至秒级，现有通信技术需升级。公司参与下一代载波通信标准制定，方向是借鉴 5G

技术扩展带宽、提高速率，加强网络管理，如 IP 化管理。公司已推出新通讯模块在各省市试点，以适应未来配网数字化需求。虽然国网营销招标规模变化不大，但与网省三产及配套企业的合作将会成为新的业务增长点。

Q：海外业务在外部环境不确定的情况下如何展望，公司在海外布局考虑？

A：海外业务可持续发展是公司坚定的战略方向。海外市场公司重点布局东盟十国、中东海湾六国和非洲政治稳定经济活跃的新兴市场国家。受全球能源短缺和制造业重构的影响，这些新兴国家在能源电水气基础设施的数字化和智能化是趋势和刚需，对此，公司有丰富而成熟的解决方案，技术路线和产品成熟齐备，技术团队完成少量本地化优化即可满足海外业务发展。公司在国内市场领先的同时，仍在不断创新，拥有下一代新技术的储备，满足下一代新标准需求。公司每年持续投入新技术研发，产生了业绩和技术积累的积极效应。公司的组织架构与时俱进，跟随国内和海外战略客户的需求导向进行适应和创新，整体上使公司的核心竞争力侧重在“物联网+芯片+人工智能”的技术领先和技术输出，以综合解决方案的能力保持国内领先的同时，不断提升海外业务的占比，由国际主流向国际领先地位看齐。

Q：印尼工厂投产后产值情况如何？

A：印尼工厂是技术出海和本地化运营两轮驱动的成果，聚焦数字电网和数字城市产品研发生产，根据当地需求定制化开发，输出解决方案带动产品销售，帮助当地产业链升级，辐射东南亚及全球市场。工厂具备全工序制造能力，电力AMI 产品产能超 100 万台，智慧配电产品超十万台，通信模组上百万台。