

证券简称：安必平

证券代码：688393

## 广州安必平医药科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-011

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	红筹投资、圆石投资、中信建投证券
时间	2025年5月12日-5月13日
地点	公司会议室、投资机构反路演、券商策略会
公司接待人员	投资者关系总监：杨洁
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 公司布局病理数智化产品的策略？</b></p> <p>答：公司开发数智化产品主要是为现有的各个平台产品赋能，我们是希望在各个病理技术平台上布局“四化”的产品差异化策略，也就是流程标准化、设备自动化、切片数字化、诊断智能化。所以在 AI 产品上我们秉承目标和初心就是为我们现有的业务线进行赋能。我们首先在液基细胞学产品线进行 AI 商业化验证，未来会延伸在 IHC 和 FISH。回归到数智化产品对于收入端的贡献上，会体现为两类。首先是医院病理科室进行数字化升级建设，会采购一些像数字切片扫描仪、病理数据库等数字化产品，这类收入直接体现在数智化板块的收入增加。2024 年，数智化板块收入超 1000 万，同比增速超 80%。另外科室数字化的建设也会促进公司的试剂和设备入院，间接带来不同技术平台的收入增长。我们非常看好病理数智化产品，这是公司进行差异化竞争的优势体现。</p> <p><b>2. 宫颈细胞学 AI 三类证的获批时间及收费问题，销售规划</b></p> <p>答：宫颈细胞学 AI 已经完成临床试验，目前是发补阶段，预计明年一季度获批。</p>

国家医保局在 2024 年 11 月 20 日印发的《放射检查类医疗服务价格项目立项指南（试行）》中明确规定，在已收取诊断相应项目检查费用后，不宜单就人工智能辅助诊断再向患者额外收费。各地在执行中也是贯彻医保的要求，借助人工智能辅助诊断的，不叠加收费，患者可以自己选择，但是自费。

销售规划：AI 是给公司的产品销售赋能的，公司会探讨不同的落地模式，最终都要落到现有产品的销售上。

### 3. 在 AI 医疗赛道与竞品相比是最大的优势是什么？

答：安必平优势主要体现在以下三方面：

一、我们是一家设备+试剂+数智化全链条的产品公司，这在当前国内医疗 AI 产生直接收入比较困难的情况下，我们可以尝试设备+AI，试剂+AI 等不同的商业模式，使 AI 投入可以更快的转化为收益；

二、我们是专注于病理行业的一家垂直领域的公司，通过公司 20 年的发展，我们积累了丰富的专家和医院合作关系，对我们合规的获取高质量数据和场景验证等有着天然的优势。而且我们目前专注在做病理相关的模型研究，更容易集中资源出成绩。

三、结合我们的共建业务，我们可以探索全数智化基层病理科建设方向，可以从更基础的一些癌种上面实现 AI 的落地。

### 4. 公司病理共建业务的进展情况？

答：共建业务是病理科相对蓝海的市场，安必平做病理共建的初心与 ICL 不同，我们能提供全套的诊断试剂和设备，以及积累的全国病理专家资源，可以帮助基层医院从 0 到 1 建设病理科，并实现专家带教，持续运营科室，模式受客户欢迎。截止 2024 年末，公司已与全国 60 家基层医院病理科完成共建项目，与 23 家医联体、专科联盟签订共建协议。2024 年，病理科共建业务收入同比增长 94%。2025 年一季度新增共建点和收入也有较好增长。