

证券代码：603757

证券简称：大元泵业

浙江大元泵业股份有限公司

2025 年投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场交流 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位	面向全部投资者。
时间	2025 年 5 月 15 日下午 13:00-14:00
地点	上证路演中心
公司接待人员	公司总经理王侣钧、公司董事会秘书黄霖翔、公司财务总监叶晨晨、公司独立董事兰才有。
投资者交流主要内容和介绍	<p>预征集问题：请问管理层，1. 公司未来的支出计划是怎么样的？目前合肥进展怎么样？泰国的建厂资金来源是怎么计划的？这些支出会影响分红吗？2. 管理层对企业内部目前的负责人都是家族人员，这块是怎么看的？3. 对于今年的营收和利润，指引是怎么样的？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！针对您提到的几个问题，公司的回答如下：</p> <p>一、目前总体来看，公司未来在资本开支上主要分为以下几个方面：</p> <p>（1）温岭新工厂：主要固定资产已经转固，资本开支接近尾声，剩余会有长时间的小幅支出；</p> <p>（2）合肥新工厂：后续需要的支出还有约一个亿，按照目前的建设计划来看，我们会根据具体的搬迁情况在 2025 年底或是 2026 年进行转固；</p> <p>（3）泰国产能建设计划：目前规划是 3000 万美元，资金来源为公司的自有或自筹资金，目前这一块建设还需要看政府审批的具体进展，我们在整体规划上还是会根据具体的市场情况，按节奏进行逐步的建设投资；</p> <p>（4）以上的项目资本开支均经过公司前期的综合评估调研，并且公司的自有资金完全能够覆盖相关的资本开支，不会影响公司的正常生产</p>

经营；

(5) 未来公司将在支撑业务进一步发展的同时兼顾分红稳定性、连续性，严格遵守法规、公司章程分红政策、公司未来三年分红规划等，根据具体的利润水平制定利润分配方案。

二、从企业治理层及管理层构成来看：

公司董事主要对公司重大事项决议，实际经营上，公司目前有五个经营主体，其中农泵，家用屏蔽泵，雷客商用泵业务总经理或负责人已经是职业经理人，负责业务占 2024 年收入近八成，按照公司战略，公司将继续加大职业经理人体系建设，确保公司决策符合公司股东利益。

三、在下游市场稳定增长的环境下，公司有信心实现收入端的稳定增长，并努力提振利润水平。

文字互动：

1、请问公司如何看待所处泵行业的未来发展前景？

答：投资者您好！关于泵行业的格局及未来发展趋势请详见公司《2024 年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”之“六、公司关于公司未来发展的讨论与分析”。公司拥有品类齐全的产品线，在民用、商用、工业等多个应用场景均有业务布局，将受益于泵行业整体的稳定发展态势。感谢您对公司的关注！

2、请问公司今年有何创新点？

答：投资者您好！公司在泵行业多个细分场景进行布局，各个业务板块均衡发展，保持充分的研发投入以实现技术及产品的更新迭代，并在热泵、储能、新能源车、液冷温控等多个新兴行业领域进行前瞻性业务布局，把握未来发展机遇。感谢您对公司的关注！

3、公司 25 年一季度的营业收入大涨，这一原因是什么？

答：投资者您好！2025 年第一季度，公司农泵业务收入水平进一步修复，液冷温控业务及雷客商泵业务的营业收入同比大幅增长，各个业务收入均呈现复苏态势，带动公司整体营业收入在低基数下实现较快增长。感谢您对公司的关注！

4、在营业收入增长的情况，为什么公司一季度利润下滑？

答：投资者您好！公司 2025 年第一季度净利润下滑的主要原因是受到毛利水平及费用端的影响，部分新业务及毛利率水平较低的业务占比提升、研发投入及募投项目的摊销折旧费用增加等因素短期内对公司净利润构成冲击。而在当前的业务发展格局下，公司未来的发展路径日益确定，随着相关业务的稳步发展成熟，也将逐步提振整体利润水平。感谢您对公司的关注！

5、公司泰国的投资建厂计划进度如何了？

答：投资者您好！公司正在按计划推动相关对外投资事项的进度，目前该计划尚处于境内对境外投资的审批及备案阶段，公司将根据相关法律法规的要求及时披露本次事项的后续进展，请关注公司的公告，感谢您对公司的关注！

6、001-高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：投资者您好！公司 2024 年年度实现营业收入约 19.09 亿元，同比增加 1.57%，归母净利润约 2.55 亿元，同比减少 10.55%；2025 年第一季度实现营业收入约 3.8 亿元，同比增加 37.21%，归母净利润约 0.39 亿元，同比减少 3.95%，具体经营情况请您关注公司定期报告。感谢您对公司的关注！

7、002-高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

答：投资者您好！公司各个业务板块的增长逻辑清晰，对于民用类产品，公司将推动产品升级，致力于市场份额的提升；对于商用类产品，公司将加大产品技术更新迭代，加大新业务拓展力度，抓住历史发展机遇；对于工业类产品，公司将依托现有技术能力，抓住未来国产替代机遇，并合理拓展产品布局。

8、目前为止是否观察到欧洲热泵配套行业有复苏迹象，公司对欧洲热泵出口业务发展情况如何？

答：投资者您好！展望 2025 年的欧洲热泵行业，随着下游逐步去化以及欧洲热泵战略的持续推进，行业已逐步企稳，相关展会释放出信

号也表明行业向好的趋势初露端倪，公司将密切跟踪行业前沿趋势，加大欧洲投入力度，推动新沪品牌在市场及产品端的渗透，抓住行业复苏的机遇。感谢您对公司的关注！

9、公司目前液冷业务发展情况如何？

答：投资者您好！目前整个行业仍在发展早期，公司目前已着手全品类液冷产品的整合和应用推广，目前市场和产品是现阶段公司业务战略重点，下游重点标杆客户的开拓是公司 2025 年的紧迫任务。感谢您对公司的关注！

10、1. 公司于 2022 年将不锈钢泵业务板块注入新成立的子公司“雷客”品牌是出于哪些考虑？ 2. 2024 年公司进一步承接雷客泵业 20% 的少数股东权益转让是什么原因？雷客品牌的市场竞争地位近两年是否有所提升？

答：投资者您好！（1）公司在该产品品类上一直有欠缺，希望通过对外合作提高相应市场的份额和知名度；（2）为了推动公司该业务的进一步发展，公司进一步提高了雷客的持股份额，这也充分体现了公司对该业务的发展信心与决心，近 2 年该业务在低基数上增长较快。感谢您对公司的关注！

11、003-高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

答：投资者您好！相关业绩情况请您关注各企业的定期报告及第三方媒体的相关报道。感谢您对公司的关注！

附件清单 (如有)	无
整理日期	2025 年 5 月 15 日