

四川大西洋焊接材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-01 号

投资者关系 活动类别	☐特殊对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他 ☒ 分析师会议 ☐业绩说明会 ☐路演活动		
参与单位名称	中信证券（陈健） 中核资本（李孟锴） 胤胜资产（李跃）	中信证券（高佩伦） 富利永泰（李杰） 巨星集团（练弦）	汇华理财（徐纯波） 玄元投资（童煜凯） 云能资本（张子帅）
时间	2025 年 5 月 15 日		
会议形式（接待 地点）	公司生产指挥中心二楼会议室		
上市公司接待 人员姓名	董事长张晓柏、董事会秘书曹铭、总工程师蒋勇、技术中心主任杨飞、财务管理中心主任刘义珍、证券事务代表甘学雷		
投资者关系活动 主要内容介绍	一、公司董事长张晓柏介绍公司历史沿革及目前经营状况。 二、问答环节 1、公司 2025 年一季度营业收入同比下降，利润大幅增长的原因？ 答：主要原因：2025 年一季度，由于市场变化导致产品销售价格下降导致营业收入同比下降；同时，原材料价格下降导致产品成本降幅大于销售价格降幅，以及高附加值产品销量增加，导致销售毛利上涨，从而影响利润大幅增长。 2、公司产品定价模式？是否有目标毛利率？ 答：公司产品主要采取竞争性定价的模式，结合公司产品成本以及竞争对手情况综合考量。 3、公司产能规划是怎样的？ 答：目前公司综合年生产能力在 50 余万吨，产能利用率在 90%以上。 4、公司目前业务分行业板块的大致拆分？重点发展行业？		

	答：主要根据材料温度需求分不同行业板块。公司主要根据行业的发展，紧盯国内产业升级和市场需求，抓住国内高端焊接材料因国际形势变化带来的进口替代窗口期，积极研发配套焊接材料，加快推进技术研发成果转化，逐步实现技术创新的价值驱动，加强低合金钢、不锈钢、低温钢、镍基合金、高参数、高强钢等焊材研发和应用，有效提升产品配套能力，提升公司综合竞争力。 5、公司核电业务的进展情况？ 答：公司核电业务逐年增加。公司近年来高度重视核电焊接材料的研发，先后与中国核动力研究设计院、上海核工程研究院、中广核研究院、中国原子能院等单位合作开展第三代、第四代核电焊接材料的研究，并得到设备制造企业的认可。 6、2024 年公司研发费用同比增长 24.25%，目前主要有哪些重点的研发储备项目？ 答：重点围绕国家重点建设板块规划技术创新项目，加强水电工程、核电工程、火电工程、桥梁工程、石化容器等重点项目的配套焊材研制，加快实现产品国产化应用推广。公司不断加大高附加值、高技术含量产品比重，开发满足高端产品市场需求的高性能特种焊接材料产品。 7、公司 2025 年一季度末应收账款余额较年初增长较大，主要原因是什么？ 答：主要与公司销售模式相关，公司销售模式主要为代理制和直销相结合，以代理制为主，直销为辅；公司应收账款实行垫底赊销政策，年中垫底，年末收回，所以一季度末应收账款余额较年初增长较大。 8、公司出口业务情况如何？ 答：在产品出口方面，公司全面整合出口业务，采取由全资子公司大西洋进出口公司统一销售的模式。公司 2022 年-2024 年出口业务逐年有所增长，2025 年预计出口 6 万吨。公司出口业务主要涉及东南亚、中东、南美洲、中东等共计 80
--	---

余个国家和地区。

9、公司对市值管理的看法？

答：公司的市值管理是以提高公司质量为基础，为提升公司投资价值和股东回报能力而实施的战略管理行为，以创造长期价值为基础，避免短期行为；从规范公司治理、提高经营决策水平、加强技术创新、开拓挖掘市场新契机等多方面着手，全力做好公司生产经营工作，努力提升公司经营业绩，并根据公司实际加大现金分红比例和额度。