

证券代码： 688002

证券简称：睿创微纳

烟台睿创微纳技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐电话会议 ☐其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	参加“2025 年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动”的广大投资者
时间	2025 年 5 月 15 日（星期四）下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司参加人员姓名	董事长马宏先生、董事会秘书黄艳女士、财务总监高飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、马总，公司开发的车载红外 4D 毫米波雷达今年是否应用在广汽的 L4 智能驾驶车辆上，是否还与其他车辆配套？是否有计划与华为合作开发车载自动驾驶系统？ 答：您好，该款 L4 级车型上搭载了公司的红外热成像模组。在车载红外领域，公司已获得了比亚迪、吉利、极氪、长城、广汽、滴滴等十多家在乘用车、智驾、商用车领域头部企业的定点项目，其中比亚迪、吉利等多款车型已上市销售，另有多款车型即将上市。此外，公司第一代车载 4D 毫米波成像雷达产品 RA223F 已在多个 Alpha 客户进行评估验证，获得小批量订单并实现交付。公司乐于和业内所有优质企业合作，持续深耕车载市场，为汽车行业

	和智驾时代提供更多产品和解决方案，守护行车安全。感谢您的关注！ 2、高总，前几年公司的财报中都有大额的计提减值损失，这些损失是否还能收回提高后期的收益 答：您好！根据企业会计准则，资产减值损失计提后是否可以收回，取决于资产类型、适用的会计政策以及实际情况的变化。感谢您的关注！ 3、马总，公司收购的无锡华测主营相控阵雷达的 TR 收发组件，24 年业绩没有达到预期，与国内同行业相比无锡华测的优势和劣势怎么样？怎么才能提升该业务的收入？ 答：您好！公司控股子公司无锡华测自 2006 年成立以来，深耕微波行业十余年，技术和产品积累深厚，有稳定的客户基础和持续的订单需求，受益于国防建设的拉动，具备持续稳健发展的潜力。公司收购无锡华测为公司在微波领域的业务打开了发展通道，获得了宝贵的资质，凝聚了技术团队，并为微波半导体业务的展开和发展构筑了牵引力和推动力，截止目前，无锡华测在新客户新领域方面，完成了某研究院线阵组件研制项目的交付，通过了客户的现场评测验收；完成了高可靠性宇航级组件代工生产持续稳定交付，未来将持续拓展新客户新领域，获得更大发展。感谢您的关注！ 4、马宏董事长，您好！公司 2024 年财报信用减值损失 170,192,375.63 元，主要是应收账款坏账，资产减值损失 136,719,181.69 元，减值损失金额较大，公司作为一家高科技公司，财务却很粗放，投资者很担心未来公司的减值损失？ 答：您好！公司受制裁影响，主要是对海外应收账款计提 1.14 亿信用减值损失，公司存货随着业务规模增长而快速增加同时存货也受市场环境和材料价格影响计提了存货跌价准备。公司计提减值损失更有助于反应公司的真实财务状况，也符合企业会计准
--	---

	则的要求。感谢您的关注！ 5、请问马总：公司既然已经推出后装车载红外热成像，宣传推广工作就要立刻全方位展开，服务网点可以普及到全部的市县区。请问公司这一块工作是否已经落实？ 答：您好！公司将持续加大车载红外热成像产品的市场推广工作。感谢您的建议！ 6、马总，睿创今年公司创新技术(产品)大致方向在哪些领域？未来准备进军哪些其他新的领域吗？ 答：您好！公司是领先的、专业从事专用集成电路、特种芯片设计与制造技术开发的国家高新技术企业，深耕红外、微波、激光等多维感知领域，掌握多光谱传感研发的核心技术与 AI 算法研发等能力，为全球客户提供性能卓越的 MEMS 芯片、ASIC 处理器芯片、红外热成像全产业链产品和激光、微波产品及光电系统。产品广泛应用于航空航天、卫星通讯、空间通讯、碳中和、低空经济、安防消防、汽车辅助驾驶、应急救援、消费电子、人工智能、医疗健康、科研创新等领域。感谢您的关注！ 7、鉴于机器人行业快速发展，公司多个产品可以适配机器人应用，前不久王总说目前这方面的收入比较少，说明还有非常大的拓展空间。建议公司大力加强公司产品在机器人行业的推广应用。而且要作为下一步重要的推广方向。另外，公司与国际一流公司相比，还有一定差距，建议公司大力推进人才国际化，大力引进国际化的高层次技术人才，促进公司快速发展。谢谢！ 答：您好！公司深耕红外、微波、激光等多维感知领域，可为机器人产业链提供红外模组、微波射频芯片、激光测距模块等多种产品，同时也正在向产业链下游延伸，布局面向巡检、畜牧等行业应用的机器人终端产品。公司一贯重视公司产品在机器人领域的应用与推广，感谢您的建议！
--	--

	8、咱们公司第二季度订单比第一季度是多还是少？预计半年报利润比去年同期大约增长多少？ 答：您好！公司目前产品需求向好，订单饱满。关于二季度业绩请后续关注公司的 2025 年半年度报告。感谢您的关注！ 9、马总，公司作为国内非制冷红外夜视系统的领军企业，如何把国内市场的国外企业产品替代掉？一般人并不清楚这些国外企业的产品比睿创的差很多，网上的宣传是否也要加强，让用户代为宣传才能更为有效 答：您好！随着近年来的发展，我国的红外热成像行业的国产化率已逐渐提升至较高水平。公司一贯重视品牌宣传工作，感谢您的建议！ 10、睿创微纳的红外感知技术会成为汽车自动驾驶国标必须选项吗？ 答：您好！车载红外热像仪相比于激光雷达、毫米波雷达具有其独特的优势，其不受光线影响、能够穿透烟雾，在全黑夜间、雾霾天气以及对面车灯眩光等人眼能见度较低的情况下，依旧具备优异的环境感知能力。我们将继续提升技术水平和市场推广工作，争取红外在车载辅助驾驶等领域获得更广泛的应用。感谢您的关注！ 11、马总，公司 24 年年报和 25 年一季报中都透露，25 年是 145 规划的收官年，是不是 145 规划的特征装备订单都要在今年交付？订单金额有多大？ 答：您好！今年是“十四五”收官之年，公司作为核心光电部件供应商，在智能导引、光电吊舱、单兵装备等多个领域承接诸多型号项目的科研及生产任务，目前正积极组织生产交付。感谢您的关注！
附件清单（如有）	无

日期	2025 年 5 月 15 日
----	-----------------