

证券代码：688698

证券简称：伟创电气

苏州伟创电气科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	<div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>其他（    ）</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div>
参与单位名称	2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会参与投资者
时间	2025 年 5 月 15 日 16:00-17:00
地点	上证路演中心（ <a href="http://roadshow.sseinfo.com">http://roadshow.sseinfo.com</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：胡智勇 独立董事：鄢志娟 副总经理、财务总监兼董事会秘书：贺琬株
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2025 年 5 月 15 日在上证路演中心以图文展示+网上文字互动的方式举办了“2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会”，具体情况如下：</p> <p><b>第一部分：董事长致辞</b></p> <p><b>第二部分：问答交流</b></p> <p>（一）网络文字互动问答</p> <p><b>问题 1、在机器人行业竞争日益激烈的背景下，公司如何保持技术领先，确保产品在性能和成本上的竞争力？</b></p> <p>答：您好！公司在机器人核心部件领域不断创新，持续打造一站式服务创新综合解决方案。公司深入机器人产业链，自研成果覆盖移动类、协作类、服务类以及人形机器人的多样化关键核心零部件，打造了一站式服务创新综合解决方案，对于实现机器人的灵活、高精度移动起到至关重要的作用。未来，公司将继续深耕机器人领域，重点开发高性能、高质量、高可靠性的创新产品。通过持续提升技术实力和产品竞争力，增强市场响应能力，助力制造业实现生产过程的精准控制和高效管理，推动智能制造产业升级。谢谢！</p> <p><b>问题 2：公司 2024 年收入净利润增长的原因？</b></p> <p>答：您好！公司 2024 年营业收入同比增长 25.70%，归属于上市公司股东的净利润同比增长 28.42%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润较上年同期增长 31.46%，一方面，主要系公司按照既定战略目标有序开展各项业务活动，变频器和伺服系统产品销售势头良好，且公司持续优化产品结构和性能，凭借产品的质量优势、服务优势，保持了较强的增长动力；另一方面，公司持续加强供应链管理，并充分利用募集资金加强产线建设，通过提升生产线的自动化水平，提高了生产效率和质量；同时，公司一如</p>

既往地加大研发投入，不断优化产品设计方案和成本结构，进一步实现降本增效。谢谢！

**问题 3：公司本期盈利水平如何？**

答：您好！2024 年度，公司实现营业总收入 164,017.40 万元，较上年同期增长 25.70%；实现归属于上市公司股东的净利润 24,502.73 万元，较上年同期增长 28.42%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 23,959.20 万元；较上年同期增长 31.46%。

2025 年一季度，公司实现营业总收入 38,712.64 万元，较上年同期增长 18.16%；实现归属于上市公司股东的净利润 5,665.66 万元，较上年同期增长 5.60%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 5,505.95 万元；较上年同期增长 4.34%。谢谢！

**问题 4：请问公司对今年传统和新能源行业周期的展望如何？客户有没有向好的迹象？谢谢**

答：您好！在传统行业上，公司紧抓产业升级机遇，深度布局自动化与智能化领域。通过整合变频器、伺服系统、PLC 等核心硬件产品，结合数字化系统建设，公司已构建起完整的智能制造解决方案体系。公司持续加大研发投入，深化技术积累，不断提升产品性能与系统集成能力，进一步增强在工业自动化领域的核心竞争力，为客户创造更高价值。

在新能源行业，公司不断抢抓机会点，聚焦源、网、荷、储电力市场各环节的需求，不断拓宽新能源领域产品线，围绕光伏、储能、氢能等行业细分领域重点布局。在“双碳”战略目标的指引下，公司积极布局绿电制氢赛道，推出 IGBT 制氢电源，在提升制氢效率、绿电效益实现最大化方面的技术优势显著。未来，公司将继续聚焦新能源上下游产业链的数字化、智能化和节能化需求，以持续的创新力，携手行业伙伴共同推动新能源行业的健康稳定发展。

从客户层面来看，公司不断提升产品性能和服务水平，通过持续加大关键核心技术攻关和产品迭代，为客户提供定制化系统解决方案，促进客户群体的不断扩大和业务的持续增长，2024 年公司实现营业总收入 164,017.40 万元，较上年同期增长 25.70%。谢谢！

**问题 5：公司在项目研发上有哪些技术壁垒，公司如何应对？**

答：您好！虽然公司目前的技术能力能够在产品技术参数以及产品集成度、可靠性、整体解决方案等方面满足客户的现有需求，但公司持续拓展新的下游应用领域将不断对产品的综合性能、可靠性和稳定性提出更高要求。公司需与下游行业客户持续保持沟通，并对下游行业技术方向以及发展趋势作出正确的判断，根据下游行业的发展趋势与客户需求同步进行技术开发。谢谢！

**问题 6：请问公司对海外市场的展望？**

答：您好！随着全球经济一体化加速推进，国产品牌在海外工业自动化领域市场需求持续增长，海外工业自动化市场为变频器企业提供了广阔的市场空间。公司通过持续向海

外市场推出技术成熟的通用产品，率先建立稳固的市场基础，为后续的市场扩展积累经验  
和资源。与此同时，针对客户更具体、更个性化的需求，公司为其提供非标定制服务，丰  
富海外出口产品种类，拓宽多元化出海布局。未来，公司将聚焦优势行业，进行关联性拓  
展，提供全场景方案定制服务，为客户打造一站式的场景类系统解决方案，进一步提升公  
司海外市场份额和品牌知名度。谢谢！

**问题 7：请问今年行业竞争激烈，公司有哪些应对措施？变频器和伺服有没有受到价  
格战的影响？谢谢**

答：您好！公司一直专注于工业自动化领域，主要从事变频器、伺服系统、控制系  
统、数字能源等产品的研发、生产和销售。公司致力于为客户提供高效、节能、智能化的  
工业自动化解决方案。2025 年，工业自动化行业竞争依然激烈，公司将通过技术研发与  
产品升级、拓展市场、优化产品结构、聚焦高景气行业等措施应对市场竞争。

尽管市场竞争激烈，但公司通过差异化竞争策略和产品升级，有效应对了价格战的挑  
战。公司变频器和伺服系统产品凭借高性能、高性价比和定制化服务，保持了良好的市场  
竞争力。2025 年一季度，公司变频器和伺服系统业务营收较上年同期均有所上升。

未来，公司将继续加强技术研发和市场拓展，为客户提供更优质的产品和服务，推动  
公司的持续稳定发展。谢谢！

**问题 8：请问公司灵巧的手产品何时能够发布，是合作开发还是独立开发，谢谢**

答：感谢您对伟创电气的关注与支持。目前公司正在有序推进机器人行业相关产品和  
业务。公司将继续秉持创新、高效、务实的理念，为客户提供更具价值的解决方案。谢  
谢！

**问题 9：请问公司给人形机器人配套的空心杯电机和灵巧手的开发进展如何？给下游  
客户送样适配了么？大概什么时候可以接到小批量订单？**

答：感谢您对伟创电气的关注与支持。目前公司正在有序推进机器人行业相关产品和  
业务。公司将继续秉持创新、高效、务实的理念，为客户提供更具价值的解决方案。谢  
谢！

**问题 10：你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？**

答：您好！2024 年工业自动化行业整体业绩呈现分化态势。公司将继续保持创新，  
优化产品和服务，进一步提升竞争力。公司致力于为客户提供高效、节能、智能化的工业  
自动化解决方案。谢谢！

**问题 11：行业以后的发展前景怎样？**

答：您好！随着工业 4.0 的深入发展，工业自动化领域正迎来新的发展机遇，国产品  
牌凭借快速响应、更优成本、定制化服务等本土化优势不断缩小与国际巨头在产品性能、  
技术水平等方面的差距。根据格物致胜统计，工业自动化本土品牌市场份额自 2010 年的  
27.00% 逐渐增长到 2023 年的 53.00%，未来，随着制造业向智能化转型，新技术的不断成  
熟，以及国家对工业互联网和智能制造等领域的大力支持，工业自动化行业将迎来更多发

	<p>展机会。预计国产替代将进一步加速，本土品牌将从单纯的自动化产品供应商转变为提供智能制造整体解决方案的服务商。谢谢！</p> <p><b>问题 12：公司之后的盈利有什么增长点？</b></p> <p>答：您好！公司在传统行业稳步推进的同时，抢抓高端装备、机器人、医疗设备等行业机会点，将研发、营销和供应链各环节紧密结合，实现内部资源的优化配置，并根据客户需求进行产品的定制延伸。未来，公司将继续以电力电子和工业自动化领域为基，深化高端装备、机器人、医疗设备等高景气领域的产品布局 and 研发创新，力争将新产品快速产业化，通过高效的生产和供应链管理，确保产品质量和服务能力，为公司导入优质主营业务资源，开拓新的利润增长点。谢谢！</p>
附件清单	无
日期	205 年 5 月 15 日