

博众精工科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐利润说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☒其他（线上会议、券商策略会）
参与单位名称	广发证券、华福证券、东吴证券、中金公司、长江证券、方正证券、甬兴证券、东北证券、华西证券、中信证券、中信建投证券、中泰证券、财通证券、东方财富证券、上海证券、国投证券、国联民生证券、光大证券、华创证券、华夏基金、富国基金、国寿安保、易方达基金、博时基金、国泰基金、招商基金、大成基金、长盛基金、银河基金、银华基金、中邮基金、浦银安盛、汇添富基金、天弘基金、嘉实基金、建信基金、中欧基金、诺安基金、万家基金、鹏华基金、平安基金、华安基金、永赢基金、国寿养老、前海人寿、华商基金、信达澳亚基金、信泰人寿、人保资产、太平养老、同泰基金、西部利得、景顺长城基金、农银人寿、长城基金、南华基金、南方基金、长信基金、建信养老、融通基金、诺德基金、光大保德信基金、中信保诚基金、长江资管、财通资管、国泰君安资管、财信自营、浙商自营、中金资管、中信资管、野村东方资管、国信自营、东北证券自营、华西自营、甬兴证券资管、百嘉基金、东方阿尔法基金、新华基金、华泰资产、方正证券自营、兴证资管、招商资管、国新国证基金、富安达、弘毅远方基金、华泰保兴基金、红土创新基金、泉果基金、华夏久盈、汇百川基金、鑫元基金、嘉合基金、南银理财、明亚基金、暖逸欣、青骊投资、聚鸣基金、合众资产、盘京投资、玖鹏资产、睿亿投资、煜德投资、胤胜资产、brilliance capital、Boyu

	Capital、Torito Capital 等（共计 356 人）
时间	2025 年 5 月 16 日-2025 年 5 月 19 日
地点	博众精工总部大楼、上海等
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 余军 证券事务代表 杨青
投资者关系活动主要内容介绍	本次投资者关系活动以现场结合通讯的交流方式进行，接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容概要如下： 第一部分：公司情况介绍 博众精工是一家专注于研发和创新的技术平台型企业，自成立以来，深耕智能制造装备领域，主要从事自动化设备、自动化柔性生产线、自动化关键零部件以及工装夹（治）具等产品的研发、设计、生产、销售等。目前公司产品主要应用于消费电子、新能源汽车、自动化设备上游核心零部件、半导体等行业领域。 基于公司《2024 年度年报》披露的数据：2024 年，公司实现营业收入 495,420.15 万元，较上年同期增长 2.36%；归属于上市公司股东的净利润为 39,839.35 万元，较上年同期增长 2.05%；因公司股权激励及员工持股计划，2024 年确认股份支付费用为 5,189.95 万元，若剔除股份支付费用对损益的影响，归属于母公司所有者的净利润为 45,029.30 万元，同比增长 12.51%。 基于公司《2025 年一季度报》披露的数据：2025 年第一季度，公司实现营业收入 73,703.08 万元，同比下降 0.80%；归属于上市公司股东的净利润为-3,097.79 万元，去年同期-2,127.72 万元；扣非后归母净利润-3,645.83 万元，去年同期-4,715.03 万元。经营活动产生的现金流量净额为 4,800.90 万元，去年同期为-49,813.92 万元，大幅度改善。 第二部分：交流问答 问题一：2025年一季度亏损的原因？

	答：主要原因是公司订单增加，费用前置且设备尚未进入验收期。 问题二：2025年一季报中经营活动产生的现金流量净额为0.48亿，去年同期为-4.98亿的原因？ 答：主要原因是公司加强应收应付款项管理，以及加大对逾期款项的催收力度所致。 问题三：请问公司的各个业务板块是如何布局的？ 答：公司在2017年之前主要聚焦消费电子应用领域，2017年开始进入新能源汽车行业，2020年开始布局半导体高端装备板块。目前公司业务主要以3C消费类电子和新能源汽车为主，中长期来看，公司会形成消费电子、新能源、汽车自动化、半导体、高端仪器等多方位发展的局面。 问题四：公司今年在消费电子领域的发展重点是什么布局？ 答：公司在消费电子领域，主要从事消费电子生产中的组装、检测、量测等环节的自动化设备、全自动柔性生产线以及核心关键零部件等设计、研发、生产和销售。主要布局如下： （1）坚持“横向拓宽、纵向延伸”战略方向：公司的自动化设备及产线已实现覆盖包括手机、平板电脑、TWS蓝牙耳机、智能手表、笔记本电脑、AR/MR/VR设备、电子雾化等全系列产品。 （2）绑定行业大客户，聚焦柔性模块化生产线、AR/MR/VR设备等重点项目：公司基于对消费类电子产品工艺流程的深刻理解和前期的研发积累，颠覆性地推出覆盖整个FATP段的柔性模块化生产线；公司在AR/MR/VR产品生产制造领域已深耕多年，目前能够提供多领域、全方位、多功能的自动化设备，获得了客户的高度评价。 （3）开拓新客户、拓展新业务：公司也在横向开拓其他客户和市场，把成熟的技术复制到其他客户及其他产品线，如开拓华为、三星等客户，以及拓展电子雾化、穿戴医疗等产品市场。
--	--

问题五：公司在海外布局情况？

答：公司早在2016年就成立了新加坡子公司，为日后大力拓展东南亚及国际业务提供了良好的投资平台，2022年继续增资新加坡子公司，并在新加坡实际开展业务，也为分子公司向海外拓展业务提供了支持。同时，公司跟随3C大客户的脚步，相继成立了越南等国外子公司，公司还布局了欧洲板块，在匈牙利设立了子公司。2025年，公司将持续加大对越南子公司的资金、人力和技术的投入，更好的为大客户提供配套服务。

问题六：博众仪器业务最新进展？

答：博众仪器通过自主研发，率先突破关键技术，实现高稳定度直流高压电源自主研制与产业化。高稳定度直流高压电源作为重大科学仪器设备的核心模块，如透射电子显微镜、电子束光刻机等，填补了国内空白。其技术的突破有力支撑下游国产高端装备的发展，不再受制于人。

透射电子显微镜产品方面，博众仪器已经推出Bozhon F200 TEM和Bozhon T200 TEM的第二代产品，两款产品在功能和性能上都得到了进一步的提升。

2025年，博众仪器首台高稳定度低纹波直流高压电源成功通过中国科学院某研究所客户的现场验收，该产品输出电压纹波 $\leq 10\text{ppm}$ ，稳定性 $\leq 10\text{ppm}/8\text{h}$ 。该项目于2024年11月中标，已于2025年2月18日顺利出货。除中国科学院的项目外，其他客户的产品也将陆续交付，如粤港澳大湾区（广东）国创中心粒子应用中心200kV直流高压电源等。

2025年3月27日，博众仪器200kV高稳定度低纹波直流高压电源成功通过中国科学院西安光学精密机械研究所现场验收。

2024年，博众仪器已实现国产200kV透射电子显微镜整机及核心部件的量产，将在2025年启动交付。

问题七：美国关税政策对公司影响有多大？

答：目前来看，关税政策对公司的直接影响不大，间接影响有待观

	察。
附 件 清 单 (如有)	无
日期	2025 年 5 月 19 日