

证券代码：688767

公司简称：博拓生物

## 杭州博拓生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动主题	2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会
时间	2025 年 5 月 20 日 9:00-10:00
地点	上证路演中心（ <a href="https://roadshow.sseinfo.com">https://roadshow.sseinfo.com</a> ）
参会人员	董事长：陈音龙、董事兼总经理：吴淑江、独立董事：王文明、 副总经理、董事会秘书：费其俊、财务总监：俞苗苗
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问：行业以后的发展前景怎样？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！挑战与机遇并存。近年来，全球 IVD 行业在人口老龄化、慢性病高发、技术进步与政策推动的多重作用下，逐渐从“疫情驱动”转向“常态化增长”。根据 KaloramaInformation 最新报告，2024 年全球 IVD 市场规模已达 1,092 亿美元，预计 2029 年将增至 1,351 亿美元，年复合增长率 4.3%。这一增长背后，不仅是检测需求的刚性扩张，更折射出行业技术迭代与市场格局的深层演变。当然，挑战也是多方面的，产业成熟催化的企业竞争加剧、集采导致的利润压缩以及大国博弈导致的政策影响，都在考验企业的应变能力。然而，随着精准医疗需求增长与技术迭代加速，IVD 行业的长期价值依然明确。未来的赢家，必将是那些能在技术创新、成本控制与全球化布局中找到平衡的企业。公司也将持续深耕行业赛道，从多个维度不断努力提升自身综合竞争力。感谢您的关注。</p> <p><b>问：你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！2024 年 IVD 行业上市公司整体营收和净利润同比均有下滑。公司秉持差异化战略，持续深耕 POCT 细分领域，2024 年度实</p>

现营收和净利润同比双增长，增幅在同行前列。感谢您的关注。

**问：公司之后的盈利有什么增长点？**

答：尊敬的投资者您好！在以市场为导向的前提下，公司未来盈利增长点包括：一是公司传统快速诊断试剂系列，这是公司较为成熟的核心板块，持续做好产品注册和产品升级工作，同时公司将积极参加 MEDLAB、ADLM、MEDICA、CACLP、CMEF 等多个国内外知名的区域性展会，通过精准的市场定位和有效的品牌传播策略，为市场拓展提供有力的品牌支持；二是微流控技术平台产品，公司将推出创新性的新一代快速诊断产品，充分发挥该产品精准度高、检测速度快、仪器操作简单便携、性价比高等特点，满足多数非检验科实验室使用场景需求，尤其适用于化学发光仪器难以覆盖的市场，形成差异化竞争产品。感谢您的关注。

**问：2024 年公司拓展市场分别做了哪些工作？公司在市场拓展方面有哪些计划？**

答：尊敬的投资者您好！报告期内，公司参加了日本大阪医疗展、阿联酋 MEDLAB、重庆 CACLP、上海 CMEF、西非尼日利亚 MEDLAB、美国 ADLM、德国 MEDICA 等医疗行业展会。以展会为契机不断拓宽产品覆盖面来满足多样化的市场需求，深度挖掘并强化本地化渠道建设，为区域市场的稳固和拓展奠定坚实基础。公司还召开了首次全球经销商大会，标志着公司在全球市场推广和品牌建设方面迈出了重要一步。此次大会吸引了来自全球各地的经销商和合作伙伴与医学专家，会上展示了公司最新的产品和技术成果，进一步提升了公司在国际市场的知名度和影响力。在国际市场方面，公司相继推出 FluidicNow™ 微流控荧光检测系统、百日咳抗体联合检测试剂、左旋咪唑等新型毒品检测试剂以及多款针对饮料中毒品的安全快速检测套装，覆盖了包括毒品滥用、传染病、心肌标志物在内的多个检测类别，相关新产品在国际市场上收到了良好的市场反馈。此外，在全球登革热疫情期间，公司也积极参与各国政府项目，通过合作伙伴向疫区快速输送相关检测产品。在国内市场方面，公司根据国家最新的精麻药品列管政策，开发新的毒品检测试剂如右美沙芬快速检测试剂、依托咪酯检测试剂等，已广泛运用于各省市相关禁毒机构日常工作中。在冬春季节呼吸道传染病流行期，公司全力推进甲/乙型流感病毒抗原检测试剂在全国范围内的销售推广工作，并实现了在全国多省市医疗单位和疾控中心等关键专业机构的采购应用。公司将进一步优化营销运营体系，扩大国际国内营销网络覆盖的深度和广度。通过美国子公司拓展北美市场，提升本土生产和服务能力，并在墨西哥、巴西等区域建立营销服务网络。加快推进欧盟 IVDR 新规下产品认证，深入拓展欧洲、东南亚、中东等重点地区客户，同时积极培育新兴市场客户。感谢您的关注。

**问：公司在产品研发方面有哪些新突破？**

答：尊敬的投资者您好！报告期内，在原有的快速检测试剂平台上，公司研发团队积极探索创新产品。在药物滥用检测方面，公司新增了多种试剂产品，包括地芬诺酯、替利定、噻奈普汀、左旋咪唑等快速检测试剂，以及多款针对饮料中毒品的安全快速检测套装；在传染病检测方面，公司新推试剂覆盖了寄生虫联合检测、高尔基蛋白 73 等多个项目，并创新性推出单加样孔实现呼吸道多项联合检测产品，助力临床机构和个人用户，减轻终端用户操作负担，降低个人用户判读结果难度；在生殖健康与肿瘤标志物检测方面，公司最新推出了精子活力 SP10 与前白蛋白检测试剂。针对慢性疾病管理，公司亦扩充了产品线，包括糖化血红蛋白、尿微量白蛋白、髓过氧化物酶等在内的多种检测试剂。同时，为满足客户需求，公司新推出了多种型号免疫层析分析仪，涵盖手持式、台式、尿杯型等多种应用场景。在微流控技术研究领域，公司重点推进 FluidicNow™ 微流控免疫荧光分析系统的研发，该系统包括微流控免疫分析仪和微流控生物芯片，通过微流控及免疫荧光定量分析技术的融合实现高灵敏度检测技术在非实验室环境下的应用。感谢您的关注！

**问：公司未来有哪些重点研发方向？**

答：尊敬的投资者您好！在整体研发策略上，在以市场为导向的前提下，公司未来重点方向包括：一是核心生物原料平台，公司将加大投入，加快研发进程；二是快速诊断试剂研发平台，这是公司较为成熟的核心板块，持续进行产品和技术升级；三是微流控技术平台，推出创新性的新一代快速诊断产品。感谢您的关注。

**问：公司 2025 年第一季度营业收入同比减少 35.20%，主要原因是什么？**

答：尊敬的投资者您好！主要是美国市场出现变化，政府下调了部分毒品检测的公共预算，导致政府采购量显著下降。此外，美国加征“芬太尼税”影响了产品价格波动，出于风控考虑，公司采取了谨慎的销售政策，进而使得毒品检测系列产品销量同比明显下滑。同时，上年同期国内流感季较为明显，相应的传染病检测系列产品销量较多，而本季度该因素影响减弱。感谢您的关注。

**问：公司 2024 年年度派发现金红利合计占 2024 年度合并利润表归属于上市公司股东的净利润的 94.17%，今后是否也会保持这种较高比例的分红呢？**

答：尊敬的投资者您好！公司始终并且未来也会坚持长期主义，不断强化核心竞争力，坚持产品创新与服务升级，同时，从有利于公司发展和股东回报的角度出发，积极向投资者进行现金分红，重视股东回报，并将在综合考虑企业经营情况和未来业务发展资金需求等因素的基础上，制定适宜的利润分配方案。感谢您的关注。

**问：公司在微流控技术平台的具体进展和未来规划是什么？**

答：尊敬的投资者您好！关于微流控技术平台进展方面，公司在第一代基于新技术平台研发的微流控技术原型机的基础上，已经成功研发了心肌五项联合检测试剂，能够在数分钟之内得到检测结果，极大缩短 TAT 时间。该微流控荧光检测技术项目已进入了省级“尖兵领雁”项目，助力三甲医院进行相关心血管疾病方面的研究。在未来规划上，公司在该平台上还将搭载糖尿病肾病类检测试剂、自身免疫抗体检测、甲状腺功能检测系列等多系列检测试剂。充分发挥该产品精准度高、检测速度快、仪器操作简单便携、性价比高等特点，满足多数非检验科实验室使用场景需求，尤其适用于化学发光仪器难以覆盖的市场，形成差异化竞争力。感谢您的关注。

**问：公司本期盈利水平如何？**

答：尊敬的投资者您好！2024 年公司实现了营收、利润双增长，其中：营业收入 55,940.19 万元，较上年同期增长 26.53%；归属于上市公司股东的净利润 16,951.55 万元，较上年同期增长 59.01%。2025 年第一季度公司营业收入为 8,788.67 万元，较上年同期减少 35.20%；归属于上市公司股东的净利润 873.24 万元，较上年同期减少 77.97%。感谢您的关注。

**问：公司募投项目进展如何？**

答：尊敬的投资者您好！报告期内，公司考虑到近年来体外诊断行业格局和市场发生了较大变化，而微流控技术使得 POCT 设备更加集成化、小型化，高度契合 POCT 产品的发展趋势，公司及时调整战略布局，终止了“营销运营中心建设项目”并将剩余募集资金中的 6,000 万元投资于“微流控荧光检测平台项目”，剩余资金用于永久性补充流动资金，目前新项目正常推进中。同时终止了“体外诊断研发中心建设项目”并将剩余募集资金继续存放在募集资金专户，公司将按照相关管理规定做好募集资金管理，并积极挖掘具有较强盈利能力且未来发展前景较好的项目。感谢您的关注。

**问：公司 2024 年营业收入、净利润实现了双增长，主要原因是什么？**

答：尊敬的投资者您好！2024 年公司实现了营收、利润双增长，其中：营业收入 55,940.19 万元，较上年同期增长 26.53%；归属于上市公司股东的净利润 16,951.55 万元，较上年同期增长 59.01%。报告期内，公司秉持“增量业务开发+存量业务优化”双轮驱动战略，通过深入的市场需求分析、加速推进全球资质合规布局以及动态优化产品矩阵，精准把握市场发展方向，持续提升产品核心竞争力，推动公司业务可持续发展。在传染病检测系列方面，公司呼吸道病原体检测系列产品受季节性公共卫生事件驱动，需求端增长显著。在滥用药物检测系列方面，公司产品维持稳定市场渗透，配合新品的不断推出，细分行业地位进一步稳固，报告期内实现了较快增长。此外，公司差异化产品矩阵协同发力，产品系列呈多点增长，业务组

	合抗风险能力显著增强。感谢您的关注。
是否涉及应当披露重大信息的说明	不涉及
附件清单（如）	无
日期	2025年5月20日