

金堆城钼业股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
形 式	☐ 现场 ☒ 网络 ☐ 电话会议
参与单位名称 及人员姓名	2025 年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨 2024 年度业绩说明会
时 间 地 点	2025 年 5 月 20 日 15:00-17:00 全景路演 https://rs.p5w.net
上市公司 接待人员姓名	总经理：段志毅 董事会秘书：左小纲 总会计师：王镇 独立董事：张金钰
交 流 情 况	1. 问：2025 年公司的主要增产增效的具体措施有哪些？ 答：感谢您的关注。一是紧抓生产科学组织，落实生产经营“预防式”管理，推动全要素生产率提升。二是严抓工艺纪律规范执行，提升生产精细化和标准化水平。三是提升设备运转效能，推进精益对标管理和“无泄漏工厂”创建，确保全年设备故障与事故停机时间和损失同比降低 10%，加工板块设备完好率大于 95%。四是严控产线产品质量，围绕“三率”，提高检验精度和计量准确度，持续深化“四大体系”纠正预防行动，扎实推进卓越绩效管理及企业品牌建设。五是确保营销收益最大化。 2. 问：2025 年公司在钼产品深加工，精细加工提高附加值方面有哪些措施？ 答：感谢您的关注。公司目前对钼产品深加工及精细加工提高附加值方面主要采取以下措施：一是严控加工成本。二是

	升级生产工艺，优化生产流程，提升产品质量。三是加大科研投入力度，加强产学研合作。四是积极开发新产品新客户新市场。 3. 问：回款有没有可能会有下游破产计提风险？ 答：感谢您的关注。公司对回款风险持续管控，主要从强化客户评级管理、销售额度审批、合同规范签订、应收账款催收等方面进行风险防范，具体详见公司公告。 4. 问：贵司 2025 年业绩在这次美国加征关税的问题上是否会受到影响？公司有没有做过风险评估，如何具体措施是什么？ 答：感谢您的关注。公司自产产品基本在国内销售，也是公司盈利最主要来源。公司将持续关注有关关税政策变化情况，做好风险评估和应对工作。 5. 问：公司在二维金属等高端钼粉的公示宣传非常欠缺。股价长久以来都是周期定义，甚至是化工估值的定义。公司为何不加大宣传力度？那么多高科技新材料的好产品。 答：感谢您的关注和建议。后续公司将在信息披露规则允许范围内，持续加强相关宣传工作。 6. 问：您好，公司未来三年有没有计划扩产，或者收购新的钼矿资源？ 答：感谢您的关注，相关事项请以公司正式公告为准。 7. 问：金钼一季度应收货款同比暴增 505.54，这是为什么？有下游破产回款风险吗？ 答：感谢您的关注。公司 2025 年一季度应收账款较期初增幅 505.54%，后期公司将持续加强应收款项管理工作，有效提升应收回款率。 8. 问：公司 2025 年一季度现金流负数，什么原因？后续什
--	--

	么行动？ 答：感谢您的关注。公司 2025 年一季度应收账款和应收款项融资较期初增加，影响经营活动产生的现金流量净额为负数。后期公司将持续加强应收款项管理工作，加强营销策略管理，持续提升现金回款比率。 9. 问：员工总数同比增加 6.7%，但人均创收同比下降 2.9%，是否存在人员冗余或效率下降问题？薪酬激励机制是否需优化？ 答：感谢您的关注。公司扎实推动全员绩效考核，实行差异化薪酬，坚持以岗位价值定薪、为能力和绩效付薪的薪酬考核机制。 10. 问：金钼第二次创业，再造一个金钼，近两年大力发展新质生产力。请问目前 4N 高纯钼粉，钼溅靶材，钼顶头等等这些高附加值产品的业绩占比大概是多少？这块的业绩是否受钼价涨跌的影响会比较小？ 答：感谢您的关注。2024 年度公司高附加值产品产销两旺，在新材料产业化方面取得了较好成效，但目前尚处于前期全面布局和推广阶段，占公司业绩比重较小，其盈利能力受钼价波动影响较小。 11. 问：目前公司的主要客户有哪些？销售净利率为何每年都在下降？ 答：感谢您的关注。目前公司的主要客户请关注公司已披露公告信息。销售净利率下降主要由于钼产品市场价格同比下跌及外购钼原料加工产品及钼贸易产品销量占比提升影响。 12. 问：公司的相关产品有哪些是国家管控出口的金属制品？占比多少？ 答：感谢您的关注，公司目前相关产品暂时没有国家管控
--	---

	出口的金属制品。 13. 问：关联交易金额占比仍超 25%，主要涉及原材料采购与技术服务，是否存在利益输送风险？如何提升供应链市场化程度？ 答：感谢您的关注。公司与关联方发生的关联交易均以市场价格结算，严格遵循平等、自愿、等价、有偿的市场定价原则，不存在损害公司及股东权益的情形。 14. 问：对比同业公司（如洛阳钼业、吉翔股份），金钼股份在钼资源储量、成本控制上的优势是否足以支撑长期竞争力？2025 年战略重心是否需从规模扩张转向高端钼产品渗透率提升？ 答：感谢您的关注。公司作为全球钼行业中颇具影响力的钼专业供应商，始终坚持以钼为主业，秉持“纵向做深、横向做宽”的发展战略，深挖资源价值，巩固强化自身优势。公司掌控世界六大原生钼矿床之一的金堆城钼矿和汝阳东沟钼矿，资源保障能力强大。钼产业链条完整，产品质量优良，研发实力强大，拥有国内唯一专业从事钼及相关难熔金属研发的国家级企业技术中心，打造了完善的全球一体化营销网络，与大量加工贸易商及众多世界 500 强企业建立了长期稳定的合作关系。2025 年，公司一是将进一步强化科技创新支撑作用，扎实推动 17 项在研“国之重器”项目实施并大力培育新项目，强化科研攻关和成果转化，加强产学研用深度融合，做强做优国家高新技术企业。二是加速产业转型升级，以新质生产力发展为牵引，坚持挺立战略新兴业务并重传统业务升级迭代，行业技术升级并重绿色数字低碳技术升级，全要素生产率提升并重产业链生态完善，全面提升产业链生产、质量、成本、服务等核心竞争力。三是聚力强链补链延链，积极培育新材料、新能源等高端战略
--	---

	新兴产品，努力打造“专精特新”企业，力争在新产业布局发展上实现突破。 15. 问：公司 2025 年研发占比多少？ 答：感谢您的关注。公司 2025 年会持续加强研发投入，具体详见公司公告。 16. 问：2024 年应收账款周转天数延长至 72 天，同比增加 15 天，主要客户（如钢铁企业）付款周期是否延长？坏账准备计提是否充分？ 答：感谢您的关注。2024 年公司营业收入同比增加 20.4 亿元，应收账款较期初增加 0.22 亿元，具体详见公司公告。 17. 问：钼炉料产品收入占比超 60%，但毛利率同比下降 5.3 个百分点，是否反映冶炼环节成本上升或市场竞争加剧？ 答：感谢您的关注。2024 年钼炉料产品市场价格同比下跌，公司外购钼原料加工产品销量占比上升，影响毛利率同比下降，具体详见公司公告。 18. 问：请问 2025 年公司是否会回购股份注销和资本扩张计划吗？ 答：感谢您的关注，相关事项请以公司正式公告为准。 19. 问：您好，请问国内有钼期货吗，如没有，市场上钼的价格走势从哪里获得？ 答：感谢您的关注。市场上钼价格主要参照亿览网、上海有色网等网站。 20. 问：2024 年经营活动现金流净额同比下降 33.6%，与净利润背离原因是否与应收款增加、存货积压或预付款项支出有关？ 答：感谢您的关注。2024 年经营活动现金流净额同比上升 7.04%，相关事项请以公司正式公告为准。
--	--

	21. 问：当年公众号上面宣传的钼电池目前有什么新进展吗？二维金属有什么新动向吗？ 答：感谢您的关注，相关事项请以公司正式公告为准。 22. 问：一季度预收款暴增，是否会有回款压力？下游不景气是否会有二季度计提影响业绩的风险？ 答：感谢您的关注。公司 2025 年一季度预收款项余额为 277.76 万元，占公司营收比例较小。 23. 问：2025 年二季度的现金流是否可以转正直至恢复正常？ 答：感谢您的关注。公司目前现金流状况稳定，后期将持续加强现金回款管理工作，持续提升现金回款比率。 24. 问：金钼股份 2024 年营收同比增长 8.6%，但净利润增速仅 3.2%，毛利率下滑至 41.5%，这一差异是否源于钼精矿价格波动或低附加值产品占比上升？ 答：感谢您的关注。公司受钼产品价格较上年同期下跌影响，盈利同比略有减少，具体详见公司公告。 注：详情请关注 https://rs.p5w.net/html/147491.shtml。
--	--