

孚能科技（赣州）股份有限公司

投资者关系活动记录表

（2025 年 5 月）

股票简称：孚能科技

股票代码：688567

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参会单位名称	线上参加江西辖区上市公司 2025 年投资者集体接待日活动的全体投资者
时间	2025 年 5 月 21 日 15:30-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
公司接待人员	董事会秘书：潘链 财务负责人：谭明添
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为进一步加强与投资者的互动交流，孚能科技于 5 月 21 日参加由江西省上市公司协会与深圳市全景网络有限公司联合举办的“2025 年江西辖区上市公司投资者集体接待日活动”，公司董事会秘书潘链先生、财务负责人谭明添先生就公司 2024 年度业绩、公司治理、发展战略、经营状况等投资者关心的问题，与投资者进行沟通与交流。</p> <p>投资者问答</p> <p>1.1 请问公司有固态电池量产计划吗？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司固态电池进展处于行业领先水平。半固态电池方面，公司已获得广汽、东风、三一、一汽解放、美国头部 eVTOL 客户、国内头部飞行汽车客户、上海时的、吉利沃飞等多个客户认可，是行业内最早实现半固态电池产业化的企业之一，具备充分的技术积累与量产经验，未来将进一步聚焦于加速产品的商业化</p>

进展。在全固态电池领域，公司充分发挥软包路线的先发优势和 SPS 产线的柔性生产优势，同步推进硫化物、氧化物/聚合物复合体系等多种材料体系的研究，当前能量密度高达 400-500Wh/kg 的全固态电池研发进展顺利，其中 60Ah 的硫化物全固态电池计划于 2025 年底向战略合作伙伴小批量交付。感谢您的关注！

1.2 你好，最近固态电池热度很高，请问贵司在固态电池领域的进展怎么样了？

答：尊敬的投资者您好，在半固态电池领域，公司已具备充分的技术积累与量产经验，未来将进一步聚焦于加速产品的商业化进展。公司半固态电池产品目前已形成规模化出货，其中第一代半固态电池已在 2022 年成功实现装车，第二代半固态电池能量密度超过 330Wh/kg，循环寿命超过 4000 圈，预计将于 2025 年量产，有望率先在低空经济、人形机器人等具备高技术壁垒、高性能要求的领域实现商业化。在全固态电池领域，公司充分发挥软包路线的先发优势和 SPS 产线的柔性生产优势，同步推进硫化物、氧化物/聚合物复合体系等多种材料体系的研究，当前能量密度高达 400-500Wh/kg 的全固态电池研发进展顺利，其中 60Ah 的硫化物全固态电池计划于 2025 年底向战略合作伙伴小批量交付。感谢您的关注！

1.3 你好，请问广州孚能开始出货了吗，主要出货给哪个车厂？

答：尊敬的投资者您好，广州 SPS 产能基地部分产线已投产，目前处于产能爬坡状态，将主要用于广汽等客户的供应。感谢您的关注！

1.4 公司有没有磷酸铁锂产品？是否还是用软包路线来做的？目前进展怎么样了？

答：尊敬的投资者您好，公司核心产品 SPS 超级软包电池可兼容三元、磷酸铁锂、固态电池、钠离子电池等多种材料体系，并可实现大幅降本增效，具备优异的市场竞争力；在产能配套方面，公司赣州新能源、广州基地均为 SPS 先进产能，目前两处生产基地均已有部分产线投产，产能利用率与产品良率稳步爬升；在客户拓展方面，公司 SPS 磷酸铁锂产品已获得广汽、吉利、江铃等多家客户项目定点，预计 2025 年将成为公司 SPS 磷酸铁锂电池大规模出货的元年，助力公司提升规模效应，促进进一步降本增效。感谢您的关注！

1.5 公司多次重点宣传的 SPS 电池的核心优势是什么？目前市场反馈好吗？

答：尊敬的投资者您好，公司 SPS 超级软包方案通过对材料体系、电池结构、生产工艺等多方面的研发创新，实现了大幅降本增效，具备长续航、高安全、长寿命、低成本、适配广、快升级等优势。目前，公司 SPS 产品已获得了广汽、吉利、江铃等多家客户的高度认可，已进入规模化量产交付阶段，感谢您的关注！

1.6 目前人形机器人产业发展迅速，被认为是下一个万亿级别的赛道，公司有没有相关领域的布局？

答：尊敬的投资者您好，相较于乘用车领域，人形机器人对动力电池的轻量化、安全性、倍率等性能要求更高，公司基于软包路线开发的固态电池尤为适合。目前，公司正在与国内知名的 5-6 家头部人形机器人客户对接项目需求，其中包括多家头部车系人形机器人客户，目前整体进展顺利，预计有多个项目将实现送样。感谢您的关注！

1.7 想问下公司在 eVTOL、无人机领域的布局如何，有没有拿下

一些优质定点呢？

答：尊敬的投资者您好，在低空经济领域，公司与美国头部 eVTOL 客户、上海时的以及吉利沃飞等企业紧密合作，特别是在飞行汽车领域，公司已获得国内头部飞行汽车公司下一代机型的高压动力电池定点，产品技术壁垒与价值量较高。在无人机领域，公司已送样全球头部物流公司的无人机电池项目，目前进展与反馈良好。公司目前绝大多数 eVTOL 项目都采用第二代 eVTOL 半固态电池方案进行送样与交付，相对第一代实现了能量密度、充放电倍率、安全性能等多方面性能的显著提升。感谢您的关注！

1.8 领导你好，请教一个行业问题，在人形机器人电池方面，软包、圆柱哪种电池更有优势？谢谢

答：尊敬的投资者您好，软包电池预计将成为未来人形机器人的主流应用趋势。目前，人形机器人产业处于发展初期，以科研、测试、小批量样品等过渡型应用场景为主，电池及续航问题短期内未成为核心卡点，因此圆柱电池被广泛用作样品和小批量解决方案。但随着人形机器人大规模量产的到来，软包电池将凭借其轻量化、高能量密度、循环次数高以及安全性高等优势，更好适配长时间持续续航的需求，有望成为未来人形机器人电池的终极解决方案。感谢您的关注！

1.9 贵公司在电池新国标方面的进展如何，是否满足新国标要求呢？

答：尊敬的投资者您好，孚能科技始终坚持安全至上的原则，从产品设计之初便考虑了比国标更严苛的安全性要求，目前全体系产品可满足热失控后 24 小时不起火、不爆炸，已提前超额满足 2025 版新

国标的要求。新国标的实施将为孚能带来更大的市场机遇，加速获取市场份额。感谢您的关注！

1.10 公司新的领导班子进入后对孚能科技有具体的战略规划吗？对搞好公司经营、提升公司业绩有具体的措施吗？特别是营销方面有没有具体的措施？

答：尊敬的投资者您好，新一届管理层对公司未来发展充满信心，进一步明确了以客户为中心，以经营成果为导向的战略方向！

2025年，公司将1)进一步深化降本增效，多措并举提升盈利水平；2)发挥SPS产能与产品优势，协同供需两端，保障SPS产品的大规模量产；3)立足软包路线先发优势，加速固态电池研发与产业化进程，实现弯道超车；4)凭借高性能电池领域技术积累，卡位人形机器人、低空经济等新兴赛道；5)巩固海外市场优势，推进海外业务发展。感谢您的关注！

1.11 孚能创新，引领绿色，上杭兴源退出，工控是否接单？国资赋能，做强做大与孚能同成长！

答：尊敬的投资者您好，股东情况请关注公司公告，感谢您的关注！

1.12 公司产品特性和技术遥遥领先，新团队如何加强市场营销和销售，扭亏为盈？

答：尊敬的投资者您好，公司SPS产品已进入大规模量产交付阶段，目前赣州新能源、广州两处SPS产能基地均有部分产线投产，产能利用率与产品良率呈现稳步爬升状态。在客户拓展方面，公司SPS产品已获得广汽、吉利、江铃等多个头部车企客户定点，同时目前正

在积极推动海外头部车企客户的深度接洽；此外，公司半固态电池产品已获得美国头部 eVTOL 客户、国内头部飞行汽车客户、时的科技、吉利沃飞、一汽解放、三一等多个海内外头部客户的认可。感谢您的关注！

1.13 公司出货量变化的原因？另外，公司 SPS 电池截止现在出货量如何？今年有扭亏为盈的可能性吗？

答：尊敬的投资者您好，出货角度看，公司目前以海外市场出货为主。赣州新能源、广州两处 SPS 先进产能基地均有部分产线投产，产能利用率与产品良率呈现稳步爬升状态，SPS 产品已进入大规模量产交付阶段，预计 2025 年公司出货规模将呈现同比增长态势；从经营情况来看，公司 2024 年及 2025 年第一季度已实现同比大幅减亏，公司将进一步深化设计降本、生产降本、供应链降本、管理降本等多维度降本措施，保障 SPS 产品的大规模量产交付，加速海外市场、eVTOL、人形机器人等业务开拓，努力提升经营业绩。感谢您的关注和支持！

1.14 您好，请问下公司二季度业绩怎么样？

答：尊敬的投资者您好，公司经营情况请留意定期报告，感谢您的关注！

1.15 请问你们有没有再融资计划？

答：尊敬的投资者您好，公司将充分结合战略规划、经营状况和资金需求，经审慎评估后决定融资计划。感谢您的关注！

1.16 公司股价波动的原因及提升投资者信心的措施？

答：尊敬的投资者您好，股票价格受宏观经济、行业周期波动、

	市场风险偏好等多方面因素影响，公司将努力提升经营业绩，感谢您的关注。
日期	2025 年 5 月 21 日