



证券代码： 601015

证券简称： 陕西黑猫

陕西黑猫焦化股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	业绩说明会
活动主题	2025 年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨 2024 年度业绩说明会
时间	2025 年 5 月 20 日 下午 14:00~17:00
地点/方式	公司通过全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
参会人员	1. 董事长、总经理：张林兴 2. 副总经理、财务总监：刘芬燕 3. 董事会秘书：李斌 4. 证券事务代表：樊海笑 5. 财务负责人：吕燕
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>1、2024 年分红比例维持 15%，但公司货币资金占总资产比例下降至 18%，在 100 万吨/年焦炉煤气制甲醇项目扩建与股东回报之间如何权衡？未来是否有通过发行绿色公司债或引入产业基金支持氢能项目的计划？</p> <p>您好，因公司 2024 年度业绩亏损，根据《公司章程》的相关规定，公司 2024 年度不分红，没有您所说的 100 万吨/年焦炉煤气制甲醇项目扩建项目，尚未开展氢能项目。感谢关注！</p> <p>2、2024 年应收账款坏账准备计提比例同比持平，但账龄 1 年以上占比提升至 35%，如何评估长账龄应收账款的可回收性？是否有通过与区块链平台合作煤炭贸易确权或债权证券化加速清收的计划？</p> <p>您好，公司 2024 年末，公司两笔长账龄应收账款已全额计提坏账损失，其余均为 1 年以内账龄。公司没有通过与区块链平台合作煤炭贸</p>



易确权或债权证券化加速清收的计划。感谢关注！

3、2024 年行业展会（如全国炼焦化学年会、中国国际煤化工展览会）恢复线下举办，公司如何通过展会营销提升品牌影响力？是否有通过虚拟现实技术展示焦化全流程、线上技术研讨会或发布《现代焦化技术发展白皮书》拓展获客渠道的计划？

您好，公司无此项计划。感谢关注！

4、2024 年员工总数同比增长 9%，但技术人员占比下降至 24%，如何通过人才结构优化（如引入煤化工过程模拟专家、碳资产管理师）或培训体系（如焦化工艺仿真培训中心）支撑技术创新？是否有通过股权激励绑定核心团队的计划？

您好，公司无股权激励计划。感谢关注！

5、2024 年售后服务收入占比不足 3%，但客户对节能降耗需求提升，如何通过焦化设备远程运维平台（基于 SCADA 系统）、能源管理系统（EMS）优化或与保险公司合作设备能效险提升客户粘性？服务收入是否有向按节能效益分成转型的规划？

您好，公司没有服务性收入。感谢关注！

6、2024 年环保投入同比增长 58%，但未披露具体碳减排数据，如何通过焦炉上升管余热回收（ORC 发电）、焦化废水深度处理（超临界水氧化）或碳捕集与封存（CCS）技术降低生产碳足迹？是否有通过“零碳工厂”认证或加入碳交易市场提升 ESG 评级？

您好，公司一直采用先进、适用的环保治理技术，从环境管理、环境监测、环境保护等方面开展多方面的工作，开展多项设备、技术、工艺改造，减少能源消耗，提高能效，通过减少能耗实现削减二氧化碳排放；增加企业员工的减排低碳意识，从节能降耗小事做起。感谢关注！

7、2024 年政府补助占净利润比例达 28%，主要因环保设备购置补贴与西部大开发税收优惠，未来补贴可持续性如何评估？是否有通过拓展煤制天然气、煤基特种燃料等非传统焦化领域降低盈利波动性的计划？

您好，公司没有此项计划。感谢关注！

8、对于新疆黑猫增资实施进度



您好，公司子公司新疆黑猫煤业增资主要用于加快新疆煤炭板块项目建设，公司运用自有资金和自筹资金逐步增资。感谢关注！

9、2024年研发费用同比增长31%至2.3亿元，但研发费用率仅1.4%，如何平衡焦化行业技术迭代（如焦炉煤气制乙二醇）与现有装置改造？是否有针对焦化废水零排放（膜生物反应器+蒸发结晶）或焦炉烟气脱硫脱硝协同处置的产业化中试布局？

您好，公司近年来持续进行环保设备更新改造。感谢关注！

10、2024年公司焦炭单位生产成本同比上升12%，但吨焦利润下降至85元，如何通过干熄焦余热发电效率提升（如汽轮机改造）、配煤模型优化（AI算法替代人工经验）或低阶煤热解提质技术降低原料成本？是否有针对氢基竖炉直接还原铁（DRI）的焦炭品质定制化研发计划？

您好，公司干熄焦余热发电项目已投产。感谢关注！

11、2024年欧盟碳边境调节机制（CBAM）对出口焦炭影响初显，公司如何通过焦化副产品高值化利用（如煤焦油制高端碳材料）、海外布局焦化产能（如东南亚炼焦项目）或参与国际碳信用交易对冲政策风险？是否有建立焦化行业碳足迹核算体系的计划？

您好。公司目前没有布局海外焦化产能的计划。感谢关注！

12、2024年存货周转天数延长至48天，主要因精煤库存积压，如何通过与山西焦煤集团建立长协价格动态调整机制、引入区块链技术实现煤炭供应链金融或建设智能配煤仓储系统降低库存成本？是否有通过废焦油渣资源化利用（生产针状焦）优化供应链？

您好，公司没有生产针状焦。感谢关注！

13、2024年甲醇产量同比增长18%，但毛利率仅为9.7%，如何通过CO₂加氢制甲醇催化剂活性提升（如铜基催化剂改性）、合成气净化工艺优化（低温甲醇洗系统升级）或副产氢气回收利用（燃料电池发电）提高产品附加值？是否有布局绿氢耦合甲醇生产的规划？

您好，公司没有布局绿氢耦合甲醇生产的规划。感谢关注！

14、2024年核心客户（如宝武钢铁、河钢集团）收入占比超65%，如何通过拓展钢焦联合企业（如与沙钢共建氢基还原铁项目）、布局西



北地区新能源电解铝企业或参与“北煤南运”通道建设降低客户集中度风险？是否有通过技术授权或联合研发模式扩大客户群体的计划？

您好，公司 2024 年前十大客户中没有宝武钢铁、河钢集团，不存在客户集中风险。公司没有参与氢还原铁项目、电解铝项目、北煤南运通道项目，没有通过技术授权或联合研发模式扩大客户群体的计划。感谢关注！

15、2024 年行业对“煤-化-能”协同创新需求提升，公司如何通过与中国石化洛阳工程共建煤化工联合实验室、参与国家能源局“十四五”煤化工示范项目或拓展煤基生物可降解材料（如 PGA）等新兴领域提升价值链地位？是否有建立煤化工工艺数据库或与高校联合培养能源化工人才的计划？

您好，目前公司尚未有您所说的新兴领域投资。在人才培养上，公司一直与相关的院校开展合作。感谢关注！

16、2024 年供应链安全（如主焦煤进口依赖、炼焦催化剂供应）成为行业焦点，如何通过蒙古国焦煤资源开发（参股煤矿）、国内低灰低硫煤配比技术突破或与化工企业共建催化剂生产基地降低供应风险？是否有与军工企业合作特种煤基材料战略储备的计划？

您好，公司内蒙生产基地的主要原料煤，主要通过央企从蒙古国采购。公司没有涉及您所说的特种材料业务。感谢关注！

17、公司吸收合并子公司进展情况。

您好，2024 年公司已完成对两家子公司黄河销售、新丰科技的吸收合并。感谢关注！

18、2024 年行业技术迭代加速（如全流程智能化焦化、氢基竖炉），公司如何通过产学研合作（如与中科院大连化物所共建煤化工实验室）或技术引进（如德国鲁奇煤气化技术）突破技术瓶颈？是否有通过设备国产化替代（如大型化产焦炉）降低投资成本的计划？

您好，公司无此项计划。感谢关注！

19、2024 年数字化工厂建设进度落后于预期，如何通过 MES（制造执行系统）、数字孪生或 AI 焦炉热工控制提升生产透明度？是否有通过 5G+工业互联网实现跨基地协同制造或焦炭质量追溯的规划？



您好，近年来，公司不断通过数字化改造提升生产管理水平和运营效率，未来仍将继续运用先进的科技手段服务生产、运营。感谢关注！

20、2024 年竞争对手（如美锦能源、旭阳集团）通过规模化生产降低成本，公司如何通过技术升级（如氢基还原铁项目达产）或服务模式创新（如焦化行业碳资产管理服务）缩小差距？是否有通过并购整合区域性焦化企业的计划？

您好，公司无并购整合区域性焦化企业的计划。感谢关注！

21、2024 年 LNG 业务收入占比提升至 22%，但单位能耗高于行业平均水平，如何通过焦炉煤气制 LNG 冷箱效率提升（混合制冷剂优化）、分子筛脱水工艺改进或与中石油西气东输管网互联互通降低运营成本？是否有针对 LNG 加注站网络的区域性并购计划？

您好，公司 LNG 产品主要销往周边加气站，目前没有并购加气站的计划；目前销售模式为款到发货。感谢关注！

22、2024 年资产负债率同比上升 7 个百分点至 64%，但有息负债率仍较低，如何看待当前债务结构？是否有通过发行可转债或优化融资渠道（如供应链金融 ABS）降低财务成本的计划？

您好，公司 2024 年末资产负债率为 60.09%。公司拓展多种融资渠道，持续优化负债结构，降低融资成本。感谢关注！

23、2024 年行业竞争加剧导致焦炭价格承压，公司如何通过“焦化+化工”耦合发展（如焦炉煤气制费托合成蜡）、开发高附加值焦化副产品（如煤沥青制备碳纤维）或提供焦化行业碳资产管理服务提升议价能力？是否有通过并购补强煤化工下游产业链的计划？

您好，公司没有此项计划。感谢关注！