

证券代码：688589
债券代码：118036

证券简称：力合微
债券简称：力合转债

深圳市力合微电子股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☒现场参观 ☐其他 ☐分析师会议 ☐业绩说明会 ☐路演活动 ☒电话会议
参与单位名称及人员姓名	永赢基金、开源证券、华福证券共 3 名机构投资者
会议时间	2025 年 5 月 21 日
会议地点	公司会议室
公司接待人员姓名	董办主任、证券事务代表：龚文静

投资者关系活动主要内容介绍：

一、介绍公司的基本情况和最新经营情况：

公司作为一家集成电路芯片设计企业,专注于物联网通信和连接 SoC 芯片,在电力线通信（PLC）、电力线+无线多模通信等拥有自主可控核心技术及系列芯片,并不断加大研发投入、坚持创新、拓展市场应用,为物联网（IoT）、智能家居、光伏新能源等各种数字化、智能化应用场景提供“最后一公里”通信、连接芯片及芯片级完整解决方案,以物联网、新能源、双碳经济、智能家居、数字化转型和智能化升级为市场驱动、以发展自主芯片技术和硬科技为宗旨,不断提升企业品牌和发展,成为该领域芯片领军企业。

2024 年,公司实现营业收入 54,883.19 万元,较上年同期减少 5.24%,主要系国网招投标及供货节奏的影响所致。实现归属于母公司所有者的净利润

8,433.67 万元，同比减少 21.10%；归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 7,550.20 万元，同比减少 18.63%；主要系计提可转债利息费用、政府补助减少、营业收入下降及减值损失增加所致。

2025 年 1-3 月，公司实现营业收入 9,778.77 万元，同比下降 24.70%，主要系智能电网市场招投标及供货节奏的影响所致；实现归属于上市公司股东的净利润 1,259.32 万元，同比下降 46.08%，主要系营业收入下降所致。截至 2025 年 3 月 31 日，公司在手订单 19,274.13 万元。

二、解答投资者提问，主要提问及解答如下：

1.为什么 PLC（电力线通信）技术会在电网中得到大规模的应用？

答：主要有以下几方面原因：（1）中国幅员辽阔，电网本身已经铺设了庞大的电力线路网络，PLC 技术利用现有的电力线作为通信媒介，无需额外铺设通信线路，大大节省了基础设施建设成本和时间；（2）PLC 技术具有良好的抗干扰能力，能够在电网复杂的电磁环境中稳定传输数据；（3）PLC 技术能够满足电网实时控制和监测的要求，实现对电力设备的快速响应和精确控制。

公司持续推进 PLC 技术的抗干扰能力提升，开创性的在国内电力线通信上应用过零传输 OFDM 技术（Z-OFDM），大大提高载波通信数据速率和抗干扰能力。

2.在智能电网领域，单模产品转为双模产品后，对公司毛利率有什么影响吗？未来如何保证毛利率持续稳定增长的逻辑？

答：公司在双模产品的研发过程中充分考虑了成本因素，通过优化芯片以及方案有效地控制了成本，并对供应链进行了一系列的改进和优化，进一步加强了成本管控，这也是公司核心竞争力的体现。未来，公司将持续加大产品研发力度，积极采取各种降本增效的措施，进一步巩固毛利率提升的良好态势，为公司持续稳健发展奠定坚实基础。

3.公司在智能电网低压配网市场的收入和市场空间怎么样？

答：2024 年，公司在低压配网市场实现销售额 9,489 万元，较 2023 年同比增长 98%。随着国家电网对电网智能化及配网自动化的进一步改造，需要更多的

终端设备增加远程控制及通信功能，比如智能断路器、智能开关等等，相较于原来只是智能电表的控制，未来通过电力线技术来连接的节点会更广泛，智能电网领域的市场总量将大幅提升。

4.智慧酒店市场空间有多大？公司在智慧酒店市场的落地情况如何？

答：中国酒店业市场正处于蓬勃发展的阶段，每年新建酒店客房数量 20 万间+，存量酒店数量近百万家，每年翻新数量约 240 万间。当前，酒店客房智能化，已逐步成为酒店的标准配置。酒店智能客控（酒店客房的智能产品）市场近百亿规模。与传统智能客控产品（有线、无线）相比，PLC 具有易安装、易维护、高可靠、响应快、极高性价比等优势，公司推出的 PLC 智能酒店客控系统有助于酒店行业智能化升级，拥有巨大的市场需求和广阔的市场空间。公司成功落地数百家酒店项目、近万间客房，是首家完成大规模 PLC 酒店客控全国落地的公司；公司完成全国 6 大区域的渠道和服务能力部署，经销商达到 130 家，覆盖中国大陆、港澳台、新加坡、泰国等地。

5.公司在消费物联网业务的战略定位是什么？

答：公司大力开拓智能家居、智慧酒店等消费类物联网应用，充分发挥在 PLC 芯片领域已建立的技术和品牌优势，基于 PLC Mesh 核心技术打造多品类、多品牌开放接入的 PLCP 互联生态并加速丰富、壮大。同时，加大开拓客户力度，加速客户侧 PLC 芯片导入、规模供货以及客户 PLC 智能家居项目和案例落地，充分发挥公司在 PLC 芯片领域的技术优势、品牌优势、大规模应用经验优势、标准优势、自主芯片供应保障优势，使公司在该市场领域成为领先的芯片供应商和客户的首选，实现销售业绩的提升。

6.对于可转债下修以及后续转股计划的看法？

答：公司将持续提升经营效率和盈利能力，积极与投资者沟通，传递公司的长期价值，同时积极引导转股，维护投资者的权益。