

证券代码：688638

公司简称：誉辰智能

深圳市誉辰智能装备股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系 活动类别	特定对象调研
参与单位名 称及人员姓 名	方正财富（深圳）投资基金管理有限公司王恩常、杨通友
时间	2025 年 05 月 22 日 9：00-11:00
地点	公司会议室
方式	现场交流
上市公司接 待人员姓名	董事、董事会秘书 叶宇凌 投资者关系部经理 徐逸众
交流内容及 问答记录	来访投资者在公司会议室就关注问题与公司进行了交流，交流 主要包括： 1、面对去年业绩下滑的情况，贵司拟采取什么应对措施？ 答：公司去年业绩下滑主要是受下游行业需求阶段性放缓的影 响，行业订单的总量下滑，订单毛利率偏低。公司从去年就已经开始 着手应对，并在今年取得了初步成效，主要有以下几个方面： 1、聚焦头部核心客户。公司将产能集中在头部企业，扩大合作 份额，带动产值增长，提升规模效应，促进成本降低。 2、公司加速推进全球化战略布局，在海外市场取得突破性进展， 已成功斩获 CATL、FORD、SUNWODA、RIL 等国际知名客户海外电芯工 厂核心设备订单，海外业务已经成为了新的业绩增长引擎。 3、在目前在手订单较为充足的情况下，公司持续推行降本增效。

通过募投项目的投产运营,有效降低管理成本,生产效率也有所提升;通过开展零部件自制,降低采购成本,缩短供应链周期;通过模组化设计,提高生产时效,降低客户现场调试时长,优化交付能力;通过加强验收及回款工作,提升经营质量。

4、丰富产品体系,多元化的扩展多行业、多领域的市场。公司去年成功并购嘉洋电池,快速切入消费级 AIoT 市场,自研方面也有新型的全彩光伏设备、半导体芯片分选测试设备、医疗设备、消费电子设备等新兴领域,持续优化并丰富产品结构。

2025 年,伴随行业需求已有复苏态势,公司也将多措并举,尽快收窄亏损,力争扭亏为盈。

2、贵司的募投项目中山基地现在情况如何?

答:公司募投项目中山誉辰自动化设备研发生产基地建设进展顺利,项目已于 2024 年转入固定资产,目前已完成验收,取得产权证书,研发、生产场地及宿舍区域已全部投入使用。募投项目的投产标志着公司在产能升级与产业布局上迈出关键一步,可有效降低管理成本,提升产品供应能力和生产效率,为市场拓展提供强有力的产能支撑。后续,公司将按项目及生产需求,完善各项配套设施,保障产能释放,支撑公司战略发展。

3、请介绍一下贵司今年的订单情况如何?

答:公司截止 2024 年 4 月 25 日,公司在手订单超过 13 亿,目前金额在持续增长,订单较为充足。值得一提的是海外订单 2024 年度订单贡献率首次超过 30%,这其中不仅有国内电池厂商出海的设备订单,还有多家海外本土客户设备订单落地,证明公司产品受到全球范围内客户的广泛认可。

4、贵司在固态电池、钠电池等新业态电池方面有什么规划?

答:公司结合自身产品特点及技术优势,与行业机构、头部客

户研发团队等保持常态性沟通,重点关注新业态电池制造中各工艺路线的通用设备,针对不同工艺路线、材料体系、电芯结构、制造工艺、预计量产时间等进行充分了解,收集各工艺节点的痛点、难点,相关工艺设备进行需求论证及小规模验证。无论新业态电池的技术路线最终如何发展,确保公司在下一代电池制造设备领域的技术储备与先发优势。

5、贵司在当前阶段的核心竞争力有哪些？

答：公司的核心竞争力体现在技术优势、产品品质优势、客户资源优势、管理优势等方面。

从技术上来看,公司坚持自主研发,在方形铝壳和大圆柱锂离子电池装配设备领域掌握多项核心技术、关键技术,且拥有自主知识产权,已获各项授权专利 300 余项。公司研发团队深耕行业多年,设计经验丰富,可以以客户需求为导向,准确快速完成满足客户需求的产品解决方案。公司建设的“广东省锂电池包膜设备(誉辰)工程技术研究中心”上榜广东省科学技术厅公布的“2024 年度广东省工程技术研究中心认定名单”。

从产品方面来看,公司致力于通过将锂电池制造工艺数字化、生产设备智能化、制造自动化和研发并行化,在进一步降低成本的同时兼顾设备性能与安全性。主要产品包括:包膜设备、注液设备、氦检设备、开卷炉设备、热压整形设备、包 Mylar 设备、入壳设备等十余款产品,其中核心产品包膜设备的市场占有率连续多年保持领先,2024 年获得“广东省单项制造业冠军”称号。同时,公司凭借在产品质量和市占率方面的突出表现,获得高工金球奖—2024 年度产品和第八届“锂想奖”一年度产品信赖企业等多项行业殊荣。

从品牌与客户资源来看,公司深耕行业市场十多年,积累了广泛的客户基础,与国内知名锂电池生产企业均保持长期稳定合作关系,特别是与头部客户的合作关系十分紧密,今年合作规模将同比大幅提升;在消费电子市场,公司也与美的集团、飞利浦等知名家电企业持

	续进行业务合作。同时，海外业务也陆续与 CATL、FORD、SUNWODA、RIL 签订海外电芯工厂的设备订单。 从管理方面来看，公司在研发设计、采购供应、生产装配、品质保障到售后服务已经建立了一套完整的管理流程, 有效整合公司资源，控制成本，保证产品质量。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
日期	2025 年 5 月 22 日