



证券代码： 600721

证券简称： 百花医药

新疆百花村医药集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及 人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 5 月 23 日 (周五) 下午 15:00~18:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司 接待人员姓名	董事长 郑彩红 财务总监 蔡子云 董事会秘书 赵琴琴
投资者关系活动 主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、毛利率水平与同行业可比公司相比如何？不同治疗领域产品的毛利率差异有多大？ 回复： 尊敬的投资者，您好！公司医药研发行业的毛利率与同行业可比公司（如阳光诺和）基本接近，不同治疗领域的研发项目（公司不存在产品的生产和销售），根据研发技术能力、项目进度、成本控制等不同，毛利率会有所不同。感谢您的关注。 2、请问贵公司在中药现代化方面的布局情况如何？具体取得了哪些进展？ 回复： 尊敬的投资者，您好！我公司作为“药学研究+临床服务+生物分析检



测”的综合服务性 CRO 公司，主要为客户提供从药物发现、药学 CMC 开发、临床试验与申报注册外包和技术成果转化服务。在复杂制剂开发、临床试验评价等关键领域建立了竞争优势，目前有受客户委托承接中药临床服务项目。公司正在布局中医药临床研究开发，具备为中医药的立项转化，医院制剂的转化，创新中药注册和临床提供服务的能力，并已经开始涉足中药部分领域临床试验及注册服务。感谢您的关注。

3、销售费用率与行业平均水平相比如何？营销模式是否发生结构性变化？

回复：

尊敬的投资者，您好！

一、我公司销售费用率与行业平均水平对比，处于行业居中水平。

二、我公司的经营模式是以药学研究、临床试验为基础，向客户提供技术开发、技术转让及临床试验、注册申报等的一体化服务，满足客户多样化、个性化的技术要求，从而获得企业收益，营销模式未发生结构性变化。

感谢您的关注。

4、请问贵公司主要产品进入医保目录的情况如何？集采政策对业绩的实际影响程度？

回复：

尊敬的投资者，您好！我公司作为“药学研究+临床服务+生物分析检测”的综合服务性 CRO 公司，主要为客户提供从药物发现、药学 CMC 开发、临床试验与申报注册外包和技术成果转化服务。医药研发受托服务并不直接从事药品生产和销售，因此未涉及产品进医保目录或参与集采事项。医药行业集采常态化倒逼药企向技术创新转型，推动企业的产品迭代和创新能力提升，也为各医药研发企业带来发展机遇。感谢您的关注。

5、2024 年在创新药研发方面的投入有多少？重点布局哪些治疗领域？

回复：

尊敬的投资者，您好！公司始终将技术创新视为核心竞争力，2024 年研发投入总额达 4654.22 万元，占营业收入的 12.07%。药学研究方面主要在国内小分子化药领域聚焦高端制剂、复杂药物等核心领域以及 2 类改良型创新



药的研究等。临床研究方面推进化药 3 类仿制药与 2 类改良型创新药的研发储备，着力在缓释制剂、外用制剂、吸入制剂、儿童制剂、口溶膜等剂型改良方面，进行品种筛选，持续强化自主研发技术储备。感谢您的关注。

6、经营性现金流是否健康？应收账款周转天数较上年有何变化？

回复：

尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度经营活动产生的现金流量净额 8028 万元，较上年同期 6208 万元增加 1820 万元，还是比较健康的；应收账款周转天数较上年略有降低，为公司带来现金流入增加。感谢您的关注。

7、成本管控措施成效如何？期间费用率是否得到有效控制？

回复：

尊敬的投资者，您好！公司通过整合大商务体系实现运营效率提升，优化薪酬结构与绩效管理激发人力效能，推行统一采购模式、建立动态成本监测机制（涵盖院端费用精细化管控），实现营业总成本率同比下降 5.59 个百分点。强化项目全周期管理，推动申报效率与获批率双提升，报告期内项目申报受理 141 项，同比增长 50%，获批品规 92 项，同比增长 70%。深化 SOP 制度升级与供应链合规管理，完善供应商评估体系及风险防控机制。2024 年度综合费用率较上年同期下降 2.4%，得到了有效控制。感谢您的关注。

8、主要产品生产线的产能利用率如何？是否存在产能瓶颈或闲置情况？

回复：

尊敬的投资者，您好！我公司作为“药学研究+临床服务+生物分析检测”的综合服务性 CRO 公司，主要为客户提供从药物发现、药学 CMC 开发、临床试验与申报注册的全过程一站式外包和技术成果转化服务。目前公司可同时开展过百项的项目研发，2024 年全年申报项目 141 项（同比+50%）、获批品规 92 项（同比+70%），在复杂制剂开发、临床试验评价等关键领域建立了竞争优势。公司业务不涉及药品生产和销售，不存在生产制造型企业产能瓶颈或闲置情况。感谢您的关注。

9、2024 年是否涉及重大资产减值损失？主要涉及哪些在研项目或资产？

**回复：**

尊敬的投资者，您好！2024 年度公司计提减值准备 6050.48 万元。主要是 2024 年末对存货按照成本与可变现净值孰低计量计提减值准备 3259.70 万元，应收款按照可回收情况计提减值准备 2737.18 万元。感谢您的关注。

10、主要销售区域的渠道库存水平如何？终端医疗机构覆盖情况怎样？**回复：**

尊敬的投资者，您好！我公司作为“药学研究+临床服务+生物分析检测”的综合服务性 CRO 公司，主要为客户提供从药物发现、药学 CMC 开发、临床试验与申报注册的全过程一站式外包和技术成果转化服务。公司业务主要是受托研发，并不直接从事药品生产和销售，故对销售渠道和终端医疗机构的依赖度不强。感谢您的关注。

11、请问贵公司核心产品的市场份额是多少？与主要竞争对手相比竞争优势如何？**回复：**

尊敬的投资者，您好！

一、我公司是主要从事“药学研究+临床服务+生物分析检测”的综合服务性 CRO 公司，主要为客户提供从药物发现、药学 CMC 开发、临床试验与申报注册的全过程一站式外包和技术成果转化服务。2024 年主营业务收入 38,347.50 万元，较上年增幅 4.71%，其中药学研发板块占 53%，临床试验板块占 39%，其他收入占 8%。

二、公司依托产业链协同管理能力和全流程闭环服务体系，在 CRO 领域构建了多维竞争优势：

1、管理优势：强化跨板块资源整合，实现研发与临床的无缝衔接，通过项目全周期管理，有效提高研发效率，通过模块化协作机制全面保障项目交付质量。全年申报项目 141 项（同比+50%）、获批品规 92 项（同比+70%），位居行业前列。

2、技术优势：公司配备国际先进的科研设备、分析检测平台及智能化数据管理系统，形成较完备的药学研发服务体系，拥有手性药物合成、缓控释技术、吸入给药、经皮吸收、复杂注射剂、口溶膜药物等多项药学前沿技



术，在药学 CMC 开发、生物分析等细分领域具有一定市场影响及行业优势。

3、项目优势：基于“药学研究+临床服务+生物分析”的全产业链布局，建立完善的临床试验网络，具备全方位新药临床开发研究服务能力，凭借 20 多年项目经验积累，打造了从药物发现到 NDA 申报的一站式解决方案，通过标准化流程衔接和定制化服务组合，显著降低客户研发周期，助力创新成果快速转化。

4、团队优势：公司汇聚超 600 名专业技术人才，中高层技术团队均具备丰富的医药专业知识技术能力和 CRO 行业从业经验，拥有药学、药理学和临床等学科领域新药研究高端人才，平均年龄 31 岁，在复杂项目承接能力和综合服务性价比方面形成差异化竞争力。

感谢您的关注。

12、员工人数及研发人员占比如何？关键技术人员留存率怎样？

回复：

尊敬的投资者，您好！截至 2024 年末，公司共有员工 731 人，其中本科及以上达 86%，硕、博士以上人员 134 人；其中研发人员 596 人，占公司总人数的 82%。公司通过实施股票期权激励计划，实现研发技术骨干与管理核心人员全覆盖，增强核心团队的稳定性；通过建立绩效和能力相结合的晋升培养体系，推进技术专业储备人才库建设，完善“选拔-培养-晋升”全链条管理体系，年内完成 143 名骨干员工晋升，晋升率达 20%，激发员工的积极性和创造力，为公司持续发展和技术创新储备了优质的人力资本，目前关键技术人员团队稳定。感谢您的关注。

13、净利润较上年同期有何变化？主要受产品销量增长还是价格调整的影响更大？

回复：

尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度归属于上市公司股东净利润 4147.90 万元，较上年增幅 219.75%；归属于上市公司股东扣除非经常性损益的净利润 2965.28 万元，较上年增加 176.38%，增加的主要原因是：①强化项目全周期管理，提高研发效率，推动申报效率与获批率，报告期内项目申报受理 141 项，同比增长 50%，获批品规 92 项，同比增长 70%，使得营业收入较上



年增长 4.46%；②优化薪酬结构与绩效管理，人均创收增加 4.46%，工效比提升 12.90 个百分点，并推行统一采购模式降本增效；③加强费用管控，综合费用率降低 2.40%；④加强资金和投资回报管理，资金收益水平较上年有所提高。感谢您的关注。

14、2024 年研发投入占营业收入的比例是多少？主要在研管线的临床进展如何？

回复：

尊敬的投资者，您好！我公司作为“药学研究+临床服务+生物分析检测”的综合服务性 CRO 公司，主要为客户提供从药物发现、药学 CMC 开发、临床试验与申报注册的全过程一站式外包和技术成果转化服务，因此公司的主要研发项目多来自于客户委托加部分的公司自主立项，2024 年研发投入总额达 4654.22 万元，占营业收入的 12.07%，研发技术成果转化能力持续增强：全年申报项目 141 项（同比+50%）、获批品规 92 项（同比+70%），在复杂制剂开发、临床试验评价等关键领域建立竞争优势，目前主要项目管线进展正常。感谢您的关注。

15、请问贵公司对 2025 年医药行业政策环境的预判如何？制定了哪些应对策略？

回复：

尊敬的投资者，您好！根据行业机构的专业分析，当前 CRO 行业正处于战略机遇期，发展前景呈现三大核心驱动力：一是政策赋能创新深化，国家持续深化药品审评审批制度改革，通过优先审评、附条件批准等机制加速创新药上市进程，同时集采常态化倒逼药企向差异化创新转型，推动研发投入结构性增长；二是技术迭代驱动需求升级，ADC、双抗、细胞与基因治疗等前沿领域研发热度持续攀升，带动从早期靶点筛选到商业化生产的全链条服务需求，临床开发向国际化、高复杂度方向演进；三是全球产业格局重塑机遇，中国凭借人才储备、成本优势及技术创新能力的综合竞争力，正成为全球研发产业链的重要支点，本土 CRO 企业通过技术沉淀与全球化布局加速承接产能转移。公司将持续强化自有核心技术能力和技术平台优势，把握行业结构性增长红利，为长期可持续发展奠定坚实基础。感谢您的关注。



16、年报中披露的主要经营风险有哪些？管理层的风险应对措施是否充分？

回复：

尊敬的投资者，您好！公司年报中披露的公司未来发展可能面临以下主要风险：

1、市场竞争风险

集采常态化下药企研发预算收紧，行业分化加剧，CRO 公司面临技术迭代和人才储备的双重压力，竞争使公司经营承压。

2、行业政策变化风险

医改政策不断深化，对药企研发投入影响深远，行业及政策变化可能对市场形成波动，形成公司经营不确定风险。

3、长周期合同执行风险

公司研发项目周期较长，客户可能因资金短缺、战略调整或政策变化拖欠相关款项，甚至单方面终止合同，增加企业回款风险。

4、研发成本上升的风险

随着国家药改的深化，公司医药服务项目不断扩展，业务规模不断扩大，医药、医疗服务业务的设备规模、人员规模、人工成本将持续提高，前沿技术的快速革新要求企业持续投入研发，导致公司医药研发业务成本上升的风险加大。

针对以上风险，公司的应对措施为：公司将密切关注行业及市场竞争趋势，集中优势资源，聚焦主营业务，持续加强商务体系建设，加大市场开拓力度，提高综合运营服务能力，不断增强市场竞争力。将强化项目进度和质量管理，提升交付能力，缩短项目研发周期，加强风险控制，实现项目履约的良性循环，提高公司运营效率。将坚持效益导向原则，加大资源整合、业务融合、市场开拓力度，通过减损耗、降能耗，加强各环节成本控制，优化研发流程，缩短研发周期，以成本最小化实现效益最大化。感谢您的关注。

17、请问贵公司原料药自给率是多少？关键原料供应是否稳定可控？

回复：

尊敬的投资者，您好！我公司作为“药学研究+临床服务+生物分析检



	测”的综合服务性 CRO 公司，主要为客户提供从药物发现、药学 CMC 开发、临床试验与申报注册的全过程一站式外包和技术成果转化服务。公司受委托开展原料药的研发技术服务，通过实验室合成、外协生产、外购，能够满足科研实验业务对原料药的需求。具体业务情况请以公司公开披露的定期报告为准。感谢您的关注。 18、分红政策是否保持稳定？未分配利润的主要用途是什么？ 回复： 尊敬的投资者，您好！因公司累计未分配利润仍为负，暂不具备分红条件。公司将持续通过稳健经营夯实价值基础，提高经营效率、盈利能力和市场竞争力，努力提升公司内在价值，实现高质量发展，保持公司市值稳步提升，提高股东回报水平。感谢您的关注。 19、资产负债率目前处于什么水平？现金流能否支撑研发投入和业务拓展需求？ 回复： 尊敬的投资者，您好！2024 年 12 月 31 日，公司资产负债率为 32%，货币资金 2.72 亿元，公司的现金流相对充裕，能够支撑研发投入和业务拓展的需求。感谢您的关注。
日期	2025-05-23