

证券代码：600262

证券简称：北方股份

内蒙古北方重型汽车股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

接待方式	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其它
时间	2025 年 5 月 28 日下午 16:00-17:00
地点	公司会议室、线上
接待单位	新华基金 华商基金 万家基金 浙商证券
公司接待人员	董事会秘书赵志远、中国兵器首席科学家李来平、证券部经理田凤玲
投资者关系活动内容	本次接待主要问题及回答如下： 1. 公司的主要产品及市场情况是怎样的？ 答：公司主要业务为矿用车的研发、生产、销售和服务，同时提供矿用车备件、维修承包及劳务服务等。公司可生产载重 25—400 吨全系列矿用车（含机械传动矿用车、电动轮矿用车、矿用洒水车、双动力矿用车、纯电动矿用车、氢能源矿用车等），建有遍布全国、辐射全球的营

	销服务网络，系列化产品广泛应用于冶金、煤炭、有色、化工、建材、水电、交通基建七大矿业领域，遍布于国内外数百个大型露天矿山，是国内矿用车行业的领航者。国际市场已拓展至蒙古、非洲等 67 个国家和地区，已成为极具竞争力的民族品牌，在同行业领域世界排名居于前列。特别是 2020 年实现澳洲市场和欧洲市场的重大突破，首次进入国际公认的高端市场。 2. 公司海外销售能否保持高速增长？ 答：作为国内矿用车行业的领航企业，从“十三五”以来，公司积极布局开拓国际市场，努力缩短与国际龙头企业的差距。近年来公司海外市场持续发力，通过直销、代理销售，并借助中资企业“走出去”政策，海外市场保持较快增长速度。公司力争进一步提升海外市场占有率，为公司高质量发展提供有力支撑。 3. 公司与卡特彼勒等国际巨头相比有无竞争优势？ 答：作为国务院国资委“对标世界一流专业领军示范企业”，公司积极对标世界一流矿车企业，近年来与世界一流矿车企业卡特彼勒及小松相比，公司产品性能差距逐步缩小，品质服务差距日趋缩小。 4. 公司海外采购占比情况如何？ 答：目前矿用车产品部分零部件以国外采购为主。近年来，公司不断强化科技自立自强，持续通过关键核心技
--	--

	术攻关，解决“卡脖子”问题，加大国产化研发替代初见成效，零部件国产化率不断提高。 5. 公司营业收入有无季节性特征？ 答：公司核心产品为非公路矿用车，属于矿山设备。矿用车具有“大产品、小市场”的行业特点，单位产品价值高、市场规模相对有限、应用领域相对集中、客户群体相对固定。结合公司经营情况，公司矿用车业务承揽受宏观经济、产业政策及矿产资源价格波动等因素影响较大，销售合同的签订时间与供货时间及验收时间，均是决定收入实现的关键因素。所以公司营业收入无明显的季节性特征。 6. 公司 2024 年第三季度发生的销售费用为负数，是什么原因造成的？ 答：由于会计政策发生变更，公司执行财政部发布的《企业会计准则应用指南汇编 2024》第十四章《或有事项》的规定，将 2024 年上半年计入销售费用的预提保修费，调整到主营业务成本列示导致的。 7. 2025 年一季度公司合同负债金额较大，是什么原因造成的？ 答：公司按照合同约定要求准备生产供货。每笔订单的交付时间与矿用车产品型号大小及配套件有关，总体上从零部件准备到完成总装试验等，短的有几个月的，长
--	--

	的有跨年度的。2025 年一季度公司合同负债是按照销售合同约定收到的预收货款，为多笔订单合计形成的。 8. 公司 2025 年收入预期如何？ 答：公司 2024 年计划实现合并营业收入不低于 26 亿元。报告期内，整体市场情况较好，公司实现合并营业收入 29.18 亿元，同比增长 21.43%。2025 年，公司力争实现合并营业收入不低于 30 亿元，目前市场存在很多不确定性，特别是在当前贸易形势背景下，实现该预期目标有很大的挑战性，存在一定的不确定性。 9. 公司控股子公司主营业务是什么？ 答：公司现有 1 家控股子公司-内蒙古北方智行采矿机械有限公司（北方采矿）。北方采矿注册资本 5000 万元，成立于 2006 年 3 月份，北方股份持股 50.1%，上海宝力智行技术有限公司持股 49.9%。目前北方采矿主要业务是为北方股份电动轮矿用车提供备件及售后维修服务等。
附件清单（如有）	无
记 录：	审 核：