

证券代码：688273

证券简称：麦澜德

南京麦澜德医疗科技股份有限公司投资者关系活动记录表

(2025 年 5 月 28 日)

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称	共 12 家机构，14 位参与人 太平洋证券、东方证券、国信证券、中邮证券、银河证券、中泰证券、宁银理财、新华资产、湘财基金、华宝投资、华福证券、国泰海通
时间	2025 年 5 月 28 日
地点（形式）	麦澜德大厦
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 陈江宁
投资者关系活动主要内容介绍	提问交流 Q1：公司盆底康复业务的渠道构成？ 公司盆底康复客户群体主要分为院内市场和院外市场，其中院内市场为基本盘，占比约 85%以上。院外市场受生育率影响，业务占比有所下滑，但近两年业务体量已基于稳定。 Q2：康美中心的合作模式？ 康美中心尚处于早期推广阶段，方案也在不断完善中。公司正在部分医院试点，今年核心任务是打造江苏、浙江等地区的样板中心。 Q3：公司介绍下面部的新品及战略意义？

	皮肤领域的加速布局是麦澜德“美”的战略一环。公司近期上市了两款面部抗衰产品“缇澜超声刀”和“深澜极塑肌”。这两款产品，秉持着“由内而外”的核心理念，构建起全方位、多层次的全维度抗衰体系，覆盖肌肉层、筋膜层以及真皮层，为抗衰领域带来革新式的解决方案。 Q4：公司海外业务侧重哪些产品及未来规划？ 公司现阶段优先考虑出海产品要求技术具有普适性强、海外受众基础广泛。盆底康复类设备海外市场认知度存在差异，需要时间去理解和培育。公司短期目标侧重于亚太市场，目前正在东南亚地区推进 PI-ONE 注册，接下来也会推广 PI-ONE 的销售。中长期目标从“产品输出”转向“需求驱动”。 Q5：公司毛利率波动原因及未来趋势？ 公司毛利率下滑原因主要系新产品推广初期，毛利率略低于其他产品所致。随着系统解决方案升级及组合销售策略推进，毛利率有望逐步恢复并稳固。 Q6：公司未来是否有股权激励规划？ 公司将结合经营实际情况和市场环境审慎考量激励计划的时机和可行性，敬请关注公司后续公告。
风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。
是否涉及应当披露重大信息	否
日期	2025 年 5 月 28 日