

证券代码：688102

证券简称：斯瑞新材

陕西斯瑞新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表
(2024 年度科创板先进有色金属材料行业集体业绩说明会)

编号：2025-010

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
形式	☐现场 ☒网上 ☐电话会议
参与单位名称 及人员姓名	全体投资者均可通过网络互动的方式参加本次说明会
时间	2025年5月29日
地点	上海证券交易所上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接 待人员姓名	总经理：张航 董事、董事会秘书：徐润升 财务总监：任磊 独立董事：李静
投资者关系活 动主要内容介 绍	问题一、公司目前长期的大型合作商有哪些？ 答：投资者您好！感谢您对公司的关注。 公司是一家新材料研发制造企业，成立至今已有三十年了。公司的产品主要服务于轨道交通、航空航天、电力电子、医疗影像、半导体等领域。公司秉持“新材料引领未来”的使命，充分发挥竞争优势，重点推进先进铜合金材料在商业航天、人工智能数据中心、医

疗影像设备、半导体、可控核聚变等战略性新兴产业中的应用。

三十年的运营中，结识了众多优秀的合作伙伴，并形成了稳固良好的业务关系。标志性的合作伙伴主要有GE集团、Wabtec集团、阿尔斯通、施耐德、西门子、ABB、伊顿、中国电装、晋西工业集团、中国中车、旭光电子、联影医疗、西部超导、东方电气、北方华创、蓝箭航天、新奥科技等，这些合作伙伴多为世界五百强、国内大型企业、上市公司、战略性新兴产业的代表。祝您投资愉快！

问题二、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：投资者您好！感谢您对公司的关注。报告期内，公司践行“四个面向”，洞察市场动态，探索新材料创新研发与产业化新模式，适应市场需求，精准对接产业方向，加速优化布局，加大研发投入，深化数字化转型，提升管理水平，全方位推进高质量发展，实现了盈利的既定目标。报告期内的主要经营指标列示如下，便于您参阅：营业收入132,968.13万元，同比增长12.73%，归属于母公司股东的净利润11,424.09万元，同比增长16.17%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润10,301.99万元，同比增长26.88%。祝您投资愉快！

问题三、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

答：投资者您好！感谢您对公司的关注。

盈利增长一直是公司关注的重要工作，未来公司会以“成为全球细分领域新材料的领跑者”的使命为引领，坚持四个面向，把盈利增长的驱动因素锚定于以下几个方面：

1、坚持市场驱动创新，深耕主业推进产业发展

在经营策略上，公司将持续推进新质生产力关联产业的产业化规模，优化销售结构和产品结构，着力提高高附加值产品的销售占比，同时加强精益管理、成本管控，提升运营效率，为经营业绩的持续稳健增长筑牢根基。面对复杂多变的外部宏观环境，公司打造有具备快速响应能力的敏捷型组织，并与第三方专业机构深度合作，合理运用金融工具，实现对风险的有效管理和控制。

2、强化创新驱动，引领产业升级发展

持续加大研发投入，引进高水平技术研发人员，充实创新力量。

	公司聚焦商业航天、半导体、医疗影像设备、热管理等领域应用以及热等静压、3D打印、冷喷涂、先进制粉技术等前沿应用技术，加快铜铬铌、钛铜、铜镍锡、铜锰等新材料的产业化进程。加强与高校、科研机构的产学研合作，共同攻克行业关键技术难题，以创新驱动产品升级和产业结构优化，引领公司在高端先进铜基合金材料领域持续保持技术领先地位。 3、加速国际化布局，化解国际市场风险，提升全球市场份额 国际拓展方面，公司加速推进泰国工厂建设，预计2025年全面竣工，打造海外智造新基地。此外，公司积极应对贸易环境变化，重点开拓欧洲、RCEP成员国及中东等市场区域，加速全球市场渗透。强化国际化运营能力，构建本地化运营团队，加大海外营销网络建设投入，优化销售团队结构，增强全球市场响应能力与客户服务质量，自2024年起积极推动国际市场业务三年倍增。 4、推进重点项目建设，增强企业发展后劲 锚定产业升级与全球化布局，加速推进重点项目建设：在航天领域，公司全力攻坚液体火箭发动机推力室产业化项目一阶段建设，夯实航天材料与组件制造根基；在医疗装备板块，确保年产3万套电真空材料及零组件项目厂房建成投产，填补高端医疗影像装备核心部件国产化空白；在光通信领域，稳步推进年产2000万套光模块芯片基座项目，抢占5G+光通信产业链关键节点，构建起覆盖航天、医疗、光通信及海外产能的战略矩阵，为企业高质量发展注入强劲引擎动力。 5、持续推进管理提升，为企业高质量发展保驾护航 公司实施财务管理数字化转型，搭建业财融合管理平台；深化研发创新管理，完善从需求洞察到成果转化的全流程管理体系；推行质量管理数字化转型，打造全过程质量管控体系；依托卓越绩效管理模式，建立覆盖战略、运营、创新等维度的综合评价体系；加速数字化转型步伐，通过智能化管理工具赋能业务决策，提升企业运营效能与市场响应速度。同时，深化内控体系建设，构建“制度健全、执行有力、监督有效”的合规管理闭环，强化风险防控能力。 祝您投资愉快！ 问题四、高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。 答：投资者您好！感谢您对公司的关注。行业情况如下：
--	---

	1、高强高导铜合金材料及制品 报告期内，公司该领域产品主要覆盖三个产业方向： （1）随着全球商业航天产业的爆发式增长，公司航天产品（液体火箭发动机推力室产品）业务快速成长，同时，公司启动了“液体火箭发动机推力室材料、零件、组件产业化项目”的建设，围绕火箭发动机推力室内壁、喷注器面板开展从材料制备到组件制造的产品开发和产能打造，本项目建设总周期约5年，其中一阶段项目建设期为3年，二阶段项目建设期为2年。一期项目建成达产后，预计将实现年产约200吨锻件、200套火箭发动机喷注器面板、500套火箭发动机推力室内壁、外壁等零组件，目前该项目正紧锣密鼓的推进中，以满足快速增长的客户需求。目前，该项目已于2025年4月3日收到上海证券交易所出具的《关于受理陕西斯瑞新材料股份有限公司科创板上市公司发行证券申请的通知》。 （2）全球轨道交通领域市场稳定发展，公司轨道交通大功率牵引电机用端环、导条业务稳步增长。随着新能源汽车、消费电子市场的发展，公司高强高导铜合金材料平稳发展。 （3）公司积极进军新兴业务领域。当下我国核能发展处于重要的战略机遇期，而聚变堆是世界大国高度合作与竞争的技术领域，公司产品已成功应用“可控核聚变”领域，开发并成功配套新奥科技等国内关键下游客户。 综合来说，公司高强高导铜合金材料及制品的应用领域迎来前所未有的发展机遇。 2、CT和DR球管零组件 报告期内，公司在该业务领域实现国内、国际开拓齐头并进，一方面国内医疗影像装备企业快速发展，CT和DR球管零组件业务市场进一步扩大；另一方面，公司全面加速布局国际业务，扩大国外客户营销。同时，公司持续推进核磁共振、医疗加速器、半导体设备关键零组件市场的拓展和销售。报告期内，半导体零组件实现对北方华创的批量供应。公司研发制造的CT和DR球管零组件所在的“年产3万套医疗影像装备等电真空用材料、零组件研发及产业化项目”已于2025年4月3日收到上海证券交易所出具的《关于受理陕西斯瑞新材料股份有限公司科创板上市公司发行证券申请的通知》。 3、中高压电接触材料及制品 随着人工智能、高速铁路、新能源汽车等行业的蓬勃发展，全球
--	--

用电需求不断攀升，中国、美国、欧洲及中东等主要经济体纷纷加大对电网的投资力度。在“双碳”目标驱动的能源革命浪潮中，全球风电、光伏、水电、核电等清洁能源装机量持续增长，推动电力设备需求快速上升。在此背景下，公司中高压电接触材料及制品业务迎来了新的增长机遇。

4、高性能金属铬粉

全球电力行业、高端高温合金行业、靶材行业、两机专项快速发展，公司高性能金属铬粉业务应用领域日趋多元化。报告期内，公司“年产2000吨高纯金属铬材料项目”正常投运，为不断增长的市场需求奠定了产能基础。此外，数据中心的快速发展带动了燃气轮机等能源设备的需求增加，而这些设备需求的增加将会持续带动高温合金材料的需求量将进一步扩大，助推公司高性能金属铬粉业务未来持续增长。

5、光模块配套产业

随着人工智能的爆发，400G、800G、1.6T光模块市场需求呈现快速增长态势，公司充分发挥钨铜合金低膨胀高导热的优异特性，推动光模块基座产品稳步进入增长阶段，实现向业内领先公司如菲尼萨、天孚通信、环球广电、东莞讯滔等产业链下游主要客户的批量供货；公司开发的先进铜合金材料用于光模块壳体，已通过业内知名客户验证，逐步进入小批量供应阶段。

祝您投资愉快！

问题五、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

答：投资者您好！感谢您对公司的关注。行业情况如下：

1、高强高导铜合金材料及制品，公司该领域产品主要覆盖三个产业方向：

（1）随着全球商业航天产业的爆发式增长，公司航天产品（液体火箭发动机推力室产品）业务快速成长，液体火箭发动机推力室内壁材料及零部件产品开始进入量产阶段。

（2）全球轨道交通领域市场稳定发展，公司轨道交通大功率牵引电机用端环、导条业务稳步增长。随着新能源汽车、消费电子市场的发展，公司高强高导铜合金材料平稳发展。

（3）公司积极进军新兴业务领域。当下我国核能发展处于重要的战略机遇期，而聚变堆是世界大国高度合作与竞争的技术领域，公

	公司产品已成功应用“可控核聚变”领域，开发并成功配套新奥科技等国内关键下游客户。 综合来说，公司高强高导铜合金材料及制品的应用领域迎来前所未有的发展机遇。 2、CT和DR球管零组件 公司在该业务领域实现国内、国际开拓齐头并进，一方面国内医疗影像装备企业快速发展，CT和DR球管零组件业务市场进一步扩大；另一方面，公司全面加速布局国际业务，扩大国外客户营销。同时，公司持续推进核磁共振、医疗加速器、半导体设备关键零组件市场的拓展和销售。报告期内，半导体零组件实现对北方华创的批量供应。 3、中高压电接触材料及制品 随着人工智能、高速铁路、新能源汽车等行业的蓬勃发展，全球用电需求不断攀升，中国、美国、欧洲及中东等主要经济体纷纷加大对电网的投资力度。在“双碳”目标驱动的能源革命浪潮中，全球风电、光伏、水电、核电等清洁能源装机量持续增长，推动电力设备需求快速上升。在此背景下，公司中高压电接触材料及制品业务迎来了新的增长机遇。 4、高性能金属铬粉 全球电力行业、高端高温合金行业、靶材行业、两机专项快速发展，公司高性能金属铬粉业务应用领域日趋多元化。报告期内，公司“年产2000吨高纯金属铬材料项目”正常投运，为不断增长的市场需求奠定了产能基础。此外，数据中心的快速发展带动了燃气轮机等能源设备的需求增加，而这些设备需求的增加将会持续带动高温合金材料的需求量将进一步扩大，助推公司高性能金属铬粉业务未来持续增长。 5、光模块配套产业 随着人工智能的爆发，400G、800G、1.6T光模块市场需求呈现快速增长态势，公司充分发挥钨铜合金低膨胀高导热的优异特性，推动光模块基座产品稳步进入增长阶段，实现向业内领先公司如菲尼萨、天孚通信、环球广电、东莞讯滔等产业链下游主要客户的批量供货；公司开发的先进铜合金材料用于光模块壳体，已通过业内知名客户验证，逐步进入小批量供应阶段。 祝您投资愉快！
附件清单 (如有)	无

日期	2025年5月29日
备注	公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息披露等情况。