

证券代码：688702

证券简称：盛科通信

苏州盛科通信股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	招商证券、诺安基金、中信证券、德邦基金、兴业基金、国联安基金、财通基金、富国基金、广发基金
会议时间	2025年6月3日
会议地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：SUN JIANYONG 投资者关系：沈晓屹
投资者关系活动主要内容介绍	<p>第一部分：介绍公司情况</p> <p>简要介绍公司基本情况。</p> <p>简要介绍公司战略发展。</p> <p>简要介绍公司财务情况。</p> <p>第二部分：问答环节</p> <p>Q1：公司当前发展的核心战略是什么？</p> <p>A：作为一家高科技企业，公司的核心战略是围绕产品布局的战略。具体来说，包括三个部分：第一，以引领超大规模数据中心互联为目标，明确高端产品投入决心，力争在快速发展的新兴市场中形成较强的核心竞争力；第二，以已有市场和客户需求为牵引，</p>

加快推进已量产产品的裂变迭代，提升公司产品丰富度和优化产品性能，力争把握住当下国产化的发展契机，进一步提高市场份额和行业地位；第三，系列化布局接入级产品，优先构筑底层平台化能力体系，为提升接入级产品的综合竞争力夯实基础。

Q2: 公司产品战略中涉及的新产品推进计划整体是否符合预期？在研产品预计何时可以正式量产推出市场？

A: 公司产品战略中涉及的新产品研发整体进展目前符合预期。根据行业惯例，类似这样的芯片产品，从小批量试产到真正的大规模量产，至少需要一年时间。目前公司正在积极推进在研产品分阶段、有计划的转产准备，从产品质量、交付能力等多个维度推进转产过程。公司会本着对客户和产业真正负责任的态度，尽早实现相关产品的正式量产。

Q3: 我们观察到市场上一些下游企业也在进行一些自研芯片的工作，包括一些初创公司也在布局这方面的产品，公司如何看待这些情况？

A: 针对行业里面出现的一些新的公司和产品，首先我们是非常尊重的。盛科在这个行业已经耕耘了 20 多年，我们深深的知道，要做好一款能够支撑市场规模化应用的芯片产品，是非常不容易的。在这个基础上，能够构建出具有体系化能力的产品矩阵，是一个更高的要求和挑战。

盛科目前已经初步具备产品矩阵的能力，并在不断向更完整、更丰富的体系化能力迈进。我们相信，随着盛科产品矩阵体系的不断发展完善，将在未来的

市场竞争格局中，为公司创造更坚实的产品基础与产业基础。

Q4：公司当前 400 多人的研发人员规模，是否足以支撑产品战略中多款芯片的研发工作？

A：公司的研发人员中，核心芯片团队大概在 150 人左右，围绕这 150 个人的团队，我们还配备了大量的软件和测试团队，从不同的维度和角度，去切实保障高水准的产品研发过程，并严控产品质量。研发资源在不同项目上的投入是阶段性的，未来会随着不同项目在不同时期的开展，有一些动态调整。整体上，我们有信心依托当前的团队架构和管理模式，去充分实践我们的产品战略。

Q5：公司在软件层面的投入，对公司构建长期的竞争力有什么帮助？

A：公司在配套软件以及相应生态链上的长期投入，对构建公司的整体和长期竞争力是有帮助的，主要体现在以下方面：第一，对软件的深入认知和实践，能够提升芯片原厂和下游客户在系统层面对话的能力，能够更好理解最终产品在系统、软件和应用层面要关注的点。第二，在很多战略新兴产业，开源软件及开放生态正在受到越来越多的关注。公司在软件生态上的一些前瞻性投入，能够在产业发展上提供层次更为丰富的协同。第三，在业务层面，随着公司产品矩阵的不断丰富，公司芯片的应用将从汇聚核心场景，延伸到更为广泛的客户侧接入应用场景，也将接触到更为广泛的产业生态。在这些生态里面，依托公司既有的软件生态能力，将能够提供除了芯片硬件之外的

	软件和系统方面的充分支撑。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年6月4日