

证券代码：688326

证券简称：经纬恒润

北京经纬恒润科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐电话会议 ☒券商策略会 ☐其他
参与单位名称	（排名不分先后，按字母顺序排列） ELEVATION CAPITAL，Longrising Prosperous China Fund，MATRIX CAPITAL，TT INTERNATIONAL，宝盈基金，保银私募，财达证券，东方证券，亘曦资产，广发基金，国富人寿，恒安标准人寿，华福证券，华泰柏瑞基金，华夏久盈，汇添富基金，建信基金，民生证券，青骊投资，睿亿投资，神农投资，泰康资产，天弘基金，伟星资本，西南证券，新华资产，银河基金，涌津投资，煜德投资，长城基金，招商信诺资管，中华保险，中金公司，中欧基金，中泰证券，中信保诚，中再资产
会议时间	2025 年 6 月 10 日、2025 年 6 月 12 日
会议地点	价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	总监：章新刚 证券事务代表：高冰
投资者关系活动主要内容介绍	1.公司高级别智能驾驶解决方案业务中“铁水联运”项目的进展如何？ 答：公司依托丰富的项目实践经验，不断探索自动驾驶技术在更多场景的应用，在新签署的龙拱港三期和淮安新港项目

	中，都包含“铁水联运”场景。 其中，龙拱港三期项目正式投入运营，通过部署 6 台经纬恒润重载自动驾驶平板车 HAV 及配套运营管理软件，协同龙拱港“铁水联运智能交通管理系统”，成功实现了铁路货场与水运码头之间的 24 小时全天候运输作业，有效突破了传统铁路集装箱转运的效率瓶颈。这是全国首个实现从前端水运码头、中区水运堆场再到后方铁路货场的全过程、全场景的自动化作业体系的内河港口。可覆盖的自动化作业模式包括：水运码头到中间堆场、铁路货场到中间堆场、水运码头直达铁路货场。首创采用一种载具、一套车队调度管理系统、一套数字孪生系统兼容对接水运和铁路的业务信息系统，并统筹跨业务系统的运输生产任务。 公司与龙拱港的合作始于 2022 年。在一期、二期项目中，公司累计交付 10 台 HAV 车及配套系统平台，有力保障了项目的顺利实施，并为三期项目的高效落地奠定基础。三期项目上线以来，铁水联运集装箱作业量持续攀升，显著提升了港口运营效率，助力龙拱港成为内河智慧港口标杆。 目前，龙拱港区内 16 台自动驾驶平板车 HAV 通过智能调度平台实时响应指令，在港区与铁路场站间精准作业，实现集装箱装卸、转运全流程自动化。自动化设备的规模化应用，使龙拱港与传统内河港口相比，安全事故降低 95%以上，装卸效率较传统模式提升 80%，人员配置降低 60%，实现了安全生产与运营效率的双重突破。 2.简要介绍公司重载自动驾驶特种载具（HAV）。 答：目前公司研发的第三代 HAV，配备北斗高精定位及 5G 通信技术，底盘结构强度优异、电控设备均满足车规级要求，高精度四桥八轮转向控制系统可实现直行、斜行、八字转向模式的无缝切换，基于扭矩的四驱分配控制可有效减少磨胎
--	--

	情况，提高运行稳定性。搭载 ABS 的制动系统，可应对路面打滑等极端工况。 第三代 HAV 产品集成了公司长期积累的多项优势技术及成熟产品，包括：整车电子电气架构、智能网联控制器零部件、嵌入式基础软件、自动驾驶算法、底盘控制算法、电池管理算法等；其承载能力、动力特性、能耗特性、外观效果都较上一代产品有明显提升。 在核心零部件方面，第三代 HAV 车型进一步提高了自研控制器产品的装车量。整车底盘及运动控制、定位导航、智能驾驶感知/决策/控制、5G/V2X 网联通信、数据处理相关的电子产品（除激光雷达外）大量采用自研车规级产品，其硬件、基础软件、算法及应用软件均为公司全栈自研，在关键零部件的深度定制开发、质量保证、供应保障、成本控制等方面，较其它高级别自动驾驶解决方案公司有明显优势。 3.公司是否有机器人方面的具体规划？ 答：公司设有机器人研究所，一方面针对公司工厂自动化建设，在产线内投入智能机器人，布局智能料仓+AGV 运输模式，打造全新的智能仓储循环；另一方面汽车可视为移动机器人，公司也在推进将汽车上的智驾域控、运动控制、电机控制的控制器应用于机器人。 4.公司 2025 年的业绩增长点主要有哪些？ 答：（1）汽车电子产品业务：车身和舒适域方面，除小米外，公司获得了某头部客户多个车型的物理区域控制器项目定点；智能座舱方面，公司 AR HUD 产品新获多个车型项目定点并将陆续量产；智能辅助驾驶方面，上汽、奇瑞出口车型 ADAS 将陆续起量；底盘方面，后轮转向产品将于今年量产配套某高端智慧汽车品牌；新能源和动力系统方面，智能执
--	---

	行器以及 XCU 产品会有明显增量。海外业务方面，公司配套 Stellantis 的 VCU 产品、雷诺的 BMS 产品等都会大幅起量。 （2）研发服务及解决方案业务：从 2025 年来看，针对于该业务的需求及订单的数量将有所增长，主要来自于三个方面 1）内部业务结构优化，车载软件开发业务快速增长，同时自主工具在国内的推广获得了很多头部 OEM 的认可，国内销量靠前的大部分 OEM 均是公司自主工具和自主设备的用户，因此针对该部分存量客户有较好的预期；2）针对下一代汽车电子架构技术，公司正在跟国内的部分 OEM 做技术预研，例如针对边缘节点的 RCP 技术、车载光通信等；3）针对于外资控股和海外客户，去年的订单及合作表现较好，预计今年仍会对公司的收入增长做出一定贡献。 （3）高级别智能驾驶整体解决方案业务：公司依托丰富的项目实践经验，不断探索自动驾驶技术在更多场景的应用，新签署了龙拱港三期和淮安新港项目，两个项目都包含“铁水联运”场景。
--	--