

证券代码： 600566

证券简称：济川药业

湖北济川药业股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 6 月 12 日 (周四) 下午 14:30~16:50
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长曹龙祥 2、副董事长、总经理曹飞 3、董事、副总经理、董事会秘书曹伟 4、副总经理、财务总监严宏泉 5、独立董事卢超军
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、更换公司实控人之后，未来会有哪些增加业绩的方向？公司的研发和营销会有哪些新的变化？ 尊敬的投资者您好，未来公司将在保持核心业务稳定发展的同时，坚定不移的推进创新转型，深化中药与化药双支柱布局，通过战略合作、技术引进及投资孵化等多元路径，加快新产品上市步伐，优化产品结构，稳步构建创新增长动能。公司销售部门将持续推进营销变革与战略解码工作，推进发展多元化的营销运营体系，适应新形势下的发展要求。感谢您的提问。 2、曹总好！公司储备的研发项目，这块未来三年会不会有一个比较大的增长？

尊敬的投资者您好，公司储备的主要研发项目正在持续推进中，也将建立以循证医学支持体系为核心的营销团队，针对性制定渠道准入策略与专家网络拓展计划。公司也将坚定不移地推进创新转型，深化中药与化药双支柱布局，通过战略合作、技术引进及投资孵化等多元路径，加快新产品上市步伐，优化产品结构，稳步构建创新增长动能。感谢您的提问。

3、请问曹总，为什么贵公司的中药产品疗效这么好啊？跟公司产品研发理念有关吗？蒲地蓝消炎口服液喝了喉咙很快就不疼了。

尊敬的投资者您好，感谢您对公司产品的认可与亲身体验分享，济川药业的产品研发理念以“引领前沿，创新精品”为核心，强调科技创新与传统中医药的深度融合，未来我们也将致力于为患者创造更多具有临床价值的创新药物。再次感谢您的认可。

4、请问曹总，蒲地蓝牙膏为什么很多城市超市未上架啊？有无发展销售代理啊？

尊敬的投资者您好！感谢您对蒲地蓝牙膏渠道布局的关注。蒲地蓝牙膏目前销售主渠道集中在线上平台，这有利于产品快速触达目标用户、验证市场反馈及精准营销。公司也会逐步探索线下商超等布局。感谢您的提问。

5、济川药业的科技馆很有宣传教育意义，今年的 516 股东大会我有参加过，建议曹董秘运用好上海交易所的“股东来了”的投资者教育活动，联系湖北、江苏两地的上市公司协会、证券业协会，或让当地证券公司组织，让股东走进上市公司，了解上市公司，增强持股信心。济川有企业文化、有技术含量、有市场需求，让更多的股东与消费者来了解。

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的支持与建议！

6、请问 25 年有无新产品投入市场，目前表现如何？能否对冲未来专利失效可能产生的负面影响？谢谢

尊敬的投资者您好，公司新产品盐酸非索非那定干混悬剂 24 年 12 月进入医保谈判目录，当前市场销售表现良好，销量增长

态势符合公司既定预期。公司与征祥医药流感新药注册申请已于2024年2月获得国家药品监督管理局正式受理，目前正在审评中。未来，公司将持续聚焦研发创新与产品引进，积极拓展和优化产品管线以提升核心竞争力，为长期可持续发展提供坚实驱动力。感谢您的提问。

7、领导好，请问证监会发布市值管理之后，对公司产生了哪些影响？对您个人的工作有哪些转变？

今后的公司回购，会成为常态吗？

尊敬的投资者您好，《指引》要求上市公司以提高公司质量为基础，结合实际情况依法合规运用并购重组、股权激励、员工持股计划、现金分红等方式，推动上市公司投资价值合理反映上市公司质量。2024年度公司利润分配预案为向全体股东每10股派发现金红利20.90元（含税），现金分红金额（含税）19.22亿元。公司将持续重视股东回报，根据经营成果制定股东回报计划，感谢您的关注。

8、领导好，未来3年企业盈利还能保持多少增长？医药行业未来3年有多少增长？企业还能保持过去的分红吗？

尊敬的投资者您好，医药行业仍处于战略发展机遇期，公司对中长期发展前景充满信心，基于公司目前稳健的在研管线推进、核心产品的生命周期管理规划以及持续优化的成本效率，公司将全力争取实现业务的稳定性与长期增长动能。公司始终重视股东回报，在制定年度分红方案时，核心管理层及董事会会审慎平衡当期盈利能力与现金流状况、为支撑长期发展所需的资金储备及股东合理预期等方面，将持续致力于实施积极、稳定且可持续的分红政策，在保障公司发展动能的同时，努力实现对股东的良好回报。感谢您的关注。

9、请问2025年一季度营业收入为何会下跌到17年水平，管理层将如何应对这种情况？

尊敬的投资者您好，2025年第一季度收入同比有所下滑，主要受两大因素叠加影响：一是2024年第一季度基数较高；二是

	主要产品雷贝拉唑钠肠溶胶囊受集采影响带来的阶段性冲击。公司管理层将聚焦优化产品组合结构、控制运营成本、提升渠道效率，致力于保障核心经营指标的基本稳定，并为后续业绩修复和可持续发展夯实基础。感谢您的关注。 10、请问要约预计什么时候正式开始？谢谢 尊敬的投资者，您好。具体要约收购期限请参见后续公告的要约收购报告书全文相关内容。 11、曹总好，2024 年以来销售费用大幅下降？请问是为什么，咱们销售渠道和销售战略上与以前有什么不同？ 尊敬的投资者您好，随着产品品牌力及影响力不断扩大，以及公司在零售端的深入布局，公司销售费用率呈现下降趋势。公司销售部门也将继续推进发展多元化的营销运营体系，提升业务执行效率与质量。感谢您的关注与提问。 12、曹总好，从报表上看，咱们华南地区销售额不到 6，但我们的药效是不分地域的。请问华南地区销售额较少是为什么？未来如何扩大华南地区销售？ 尊敬的投资者您好，华南地区销售占比一方面因该区域季节性呼吸道疾病发病率相较北方地区偏低；另一方面华南地区商业渠道深度覆盖和重点连锁药店布局尚存优化空间；未来公司也会根据实际情况调整薄弱区域的经营方针。感谢您的关注。 13、2024 分红什么时候完成 尊敬的投资者，您好。公司已于 2025 年 5 月 16 日召开 2024 年度股东大会审议通过了 2024 年年度利润分配方案，具体实施时间敬请关注公司后续披露的相关公告。感谢您的提问！
附件清单(如有)	
日期	2025-06-13 09:30:20