

证券代码：688334

证券简称：西高院

西安高压电器研究院股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称	山东国惠基金管理有限公司 方正证券股份有限公司 国信证券股份有限公司 国盛证券股份有限公司 长江证券股份有限公司 兴证全球基金管理有限公司 嘉实基金管理有限公司 开源证券股份有限公司 海通证券资产管理有限公司 鹏举投资管理有限公司 汐泰投资管理有限公司 华泰证券股份有限公司 鹏扬基金管理有限公司 中信证券股份有限公司 民生证券股份有限公司 国泰海通证券股份有限公司 东吴证券股份有限公司	
会议时间	2025年6月20日	
会议地点	西高院会议室	
公司接待人员	董事长 张晋波 董事会秘书 王辉 证券事务代表 韩瑞 董事会办公室主任 吴钊 证券事务专员 李凡 证券事务专员 张志祥 证券事务专员 王译涵	

投资者关系活动
主要内容介绍

第一部分：公司 2024 年年度及 2025 年一季度经营情况说明，介绍公司概况、核心技术、市场拓展、业务发展、市值管理等；

第二部分：问答环节

问题 1：公司合同负债持续增长的原因？

答：随着业务规模持续扩张，西高院订单量呈现稳定增长态势。为保障业务有序推进与资金稳健流转，公司始终秉持严谨的财务管理原则，采用预收款模式开展业务合作，即在客户明确试验需求并完成委托手续后，即按合同约定收取一定比例预付款项。随着订单量的不断攀升，使得公司合同负债相应增加。

问题 2：公司作为科创企业的研发投入情况，和同行业公司相比如何？

答：西高院作为在技术研发与技术咨询领域具备深厚专业实力的科研机构，始终将科技创新置于企业发展的核心战略位置。为积极应对新型电力系统改革所催生的低能耗、低排放技术迭代与设备更新需求，公司不断加大研发投入力度，2024 年度研发投入 8479.79 万元。

问题 3：公司研发主要投向哪些领域和技术方向？

答：公司主要围绕高端化、智能化、绿色化的主基调，开展输变电装备基础技术研究、产品关键技术研究、检测技术研究、绿色认证、数字智造等领域技术布局。

问题 4：日前政策鼓励放宽并购重组，公司是否有相关的计划？

答：公司会将外延式并购作为重要发展方式，对具有强专业能力和技术优势的企业进行考量，通过资源整合与优势互补提升核心竞争力。未来如有相关计划，公司将及时进行信息披露。

问题 5：西高院的业绩表现一直不错，但股价一直不温不火，请问公司有无市值管理计划？

答：公司积极响应监管号召，高度重视市值管理工作，已经制定并发布了《市值管理制度》。2025 年，公司将以稳健务实的态度，聚焦主责主业，增强核心功能、提升核心竞争力，不断提升公司投资价值。通过充分、合规的信息披露，增强公司透明度，引导公司的市场价值与内在价值趋同，同时，利用资本运作、权益管理、投资者关系管理等手段，使公司价值充分体现，建立稳定和优质的投资者基础，获得长期的市场支持，从而达到公司整体利益最大化和股东财富增长并举的目标。

问题 6：年度分红预计什么时间实施？什么时候进行股权登记？

答：公司 2024 年度利润分配方案已经年度股东大会审议通

过，并于 2025 年 5 月 30 日发布《2024 年度权益分派实施公告》。根据安排，6 月 5 日为股权登记日，6 月 6 日为除权（息）日及现金红利发放日。公司 2024 年年度分红款已完成发放。

问题 7：请问公司在“碳中和”领域，有哪些服务和贡献？

答：在绿色低碳领域，公司积极开展环保型电气装备关键技术研究，推动输变电装备绿色升级，通过技术攻关、标准引领和服务创新，全力支持国家“双碳”目标的实现。作为电工行业首家 CNAS 认可的温室气体核查机构，公司具备组织温室气体核查和产品碳足迹核查资质。此外，公司是工信部绿色制造联盟备案公示的第三方绿色评价机构，具备开展绿色设计产品、绿色工厂、绿色工业园区、绿色供应链管理企业等绿色制造体系评价服务能力。

问题 8：怎么看待 25 年特高压检测市场的发展？

答：2025 年，特高压检测市场将在政策扶持与大规模投资的双轮驱动下持续扩容，技术迭代加速（如柔直输电、智能运维等创新应用）与新能源大规模并网需求（风光基地外送、储能系统配套）共同驱动行业向智能化、高端化方向转型升级。同时，海外市场拓展与全球能源革命带来的结构性机遇，将进一步支撑市场保持高速增长，使其成为能源装备领域极具潜力的核心增长极。

问题 9：公司在市场中的占有率处于较高水平，在此背景下，公司中长期的增长点在哪里？

答：从整体行业来看，电力领域需求呈现强劲增长态势，发展前景极为广阔。西高院自创立以来，在国家重大项目及首台套设备检测工作中扮演关键角色，是重要检测任务的核心承担者，凭借深厚历史积淀与专业优势，在行业中树立卓越口碑与强大品牌影响力，不仅赢得众多客户信赖与长期合作，更为公司未来发展筑牢根基。展望中长期，公司增长点多元：一方面，国家持续推进能源结构调整与电力基础设施升级，各类新型电力设备和技术研发需求将不断涌现，西高院将充分发挥在检测领域的专业能力，积极参与前沿项目研发与验证，提供高质量检测服务，助力新技术、新设备落地应用，开拓新业务领域与市场空间；另一方面，公司将加大技术研发与创新投入，通过引进先进设备与技术人才、优化试验流程与方法，提升试验检测水平与能力，为客户提供更精准、高效、全面的解决方案，进一步巩固并提升行业竞争优势，为中长期持续增长提供有力支撑。

问题 10：公司检测产品的类别后续是否会进一步拓展？

答：从公司战略及业务发展看，检测产品类别有进一步拓展的空间，检测产品类别拓展是公司适应市场、实现增长的重要举措。2025 年 3 月西高院成立厦门公司，将新能源产品检测

作为新增长点，其产业发展催生多样检测需求，公司需围绕新能源拓展检测产品以提供专业服务；公司现有的环境实验中心具备在特殊环境下开展检测的独特能力，公司可以依托环境实验中心，针对传统领域设备更新换代后的新特性、新要求，开发相应的检测产品类别，满足市场对传统领域设备检测的升级需求；同时，计量和认证业务也有深入拓展空间，公司可围绕其开发配套检测产品以完善链条、提升竞争力。

问题 11：西高院在持续开拓国际市场方面，通常会采取哪些方式与手段？

答：西高院迈向国际市场具备显著优势与多元路径，试验检测能力已获全球 30 多个国家直接认可。公司将采取常规交流与展会交流结合的方式，通过定期开展技术研讨会、商务洽谈会等常规活动，以及参与国际性展会，展示技术成果与服务优势，赢得国际用户认可；同时，借助已服务的国内外厂家的业务网络与客户基础，通过其口碑传播与推介，精准高效拓展国际市场份额，实现业务稳步增长。

问题 12：公司在资产并购方面是否有优质标的收购计划？

答：公司正在积极探寻优质标的收购机会，上级集团公司也正在全力制作产业链图谱，以全面梳理产业链关键环节、企业与合作机会，为收购决策提供支撑。在收购方向上，西高院坚守“标准、检测、计量、认证、技术咨询”为核心业务大方向，聚焦以上领域优质标的，通过收购整合优化资源配置，强化主业竞争力，推动主业做大做强并实现长期价值增长。

问题 13：新能源客户群体与输配电领域客户群体存在差异，且新能源市场竞争尤为激烈，在此背景下，公司针对储能业务制定了怎样的发展战略？

答：新能源客户群体与输配电领域差异明显且新能源市场竞争激烈，但这也反映出市场潜力巨大。针对储能业务，公司制定了以技术创新与研发投入为核心的发展战略，持续加大在储能技术研发方面的资金、人力等资源投入，聚焦储能系统关键技术难题，开展深入研究和攻关。通过不断的技术创新，提升储能产品的性能、降低成本、提高安全性，形成具有自主知识产权的核心技术体系。同时，公司将积极推动科研成果的产业化应用，加强与产业链上下游企业的合作，整合各方资源，共同打造具有竞争力的储能解决方案，力求成为储能领域引领者，实现业务的可持续发展。

问题 14：公司在未来技术发展方面有哪些重点方向？

答：公司在技术发展上布局清晰且具前瞻性，重点聚焦多个方向：推动一次二次融合设备智能化发展以提升电力系统自动化与运行效率；探索去六氟化硫技术，研发环保绝缘介质以契合绿色发展理念；加强在线监测技术运用，利用传感器与数

据分析算法实现设备预防性维护；同时将 AI 感知技术作为未来共性方向，在各业务板块探索应用，以提升智能化水平与优化决策。

问题 15：在海外客户产品检测业务中，是否会面临运输成本较高的问题？海外建厂有布局规划吗？

答：在海外客户产品检测业务场景下，确实存在运输成本方面的考量因素。一方面，部分海外客户基于对西高院品牌的高度认可与信赖，即便知晓可能产生额外的运输成本，依然选择将产品送至西高院进行检测。这种品牌忠诚度源于西高院在检测领域积累的卓越声誉、专业的技术能力以及可靠的服务质量。另一方面，从实际情况来看，众多出口产品实际是在国内完成生产制造的。对于这类产品而言，其运输至西高院进行检测的物流路径相对较短，运输过程中的各项成本，如运输费用、时间成本以及可能涉及的仓储成本等，均处于可控范围，并未对客户造成过大的成本压力。公司目前无海外建厂规划。

问题 16：公司的战略规划？

答：西高院紧扣国家“双碳”战略与新型能源体系建设机遇，围绕电网投资升级与清洁能源发展布局，构筑全方位立体化的发展矩阵。在技术层面，企业聚焦绿色安全高效可控的技术方向，加速攻关“卡脖子”技术瓶颈，通过新品研发迭代释放新动能，同步拓展检验检测等技术服务场景，形成产业升级的核心支撑。面向 2030 年，公司将建成具有国际影响力的电气装备智慧服务平台，实现高中低压全领域产品覆盖，深度融合智能化数字化手段构建服务生态。依托国企改革深化契机，公司正在强化科技研发、市场开拓、国际经营、综合管理四大核心能力，既巩固高压电器与试验检测的传统优势，又延伸布局新能源认证等新兴赛道，通过“五地联动”战略协同开拓海内外市场。未来西高院将以高质量发展成效，持续回报股东期待，在构建全球能源互联网新格局中打造技术驱动型现代服务领军企业。

问题 17：除并购之外，公司在发展方面还有哪些可行路径？

答：一方面，公司将聚焦于传统检测业务能力的持续提升。通过不断优化检测流程、引入先进的检测设备与技术、加强专业人才培养与团队建设，提高检测的精准度、效率与可靠性，巩固并扩大在传统检测领域的市场份额与竞争优势，以此作为公司稳健发展的基石。另一方面，公司将推进资产重置与产能提升工作。对现有资产进行科学评估与合理配置，淘汰落后产能，引入高效、智能的生产设备与检测系统，实现生产流程的自动化与智能化升级，从而有效提高产能规模与生产效率，满足市场不断增长的需求，为公司的持续发展注入强劲动力。

附件清单 (如有)	无
日期	2025年6月24日
备注	公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完善、及时、公平，没有出现未公开重大信息披露等情况。